



dossier spécial

Micro-marché porté par les gammistes, le combo véranda/ pergola rencontre le succès chez les particuliers comme chez les industriels qui l'ajoutent à leur offre. Une preuve de l'engouement pour une vie étendue vers l'extérieur en toutes saisons (ici réalisation Installux).

L'EXTENSION DE L'HABITAT FAIT DE LA RÉSISTANCE

Texte Stéphanie Lacaze-Haertelmeyer

Y aura-t-il un avant et après Covid 19 ? Outre ses conséquences sanitaires, sociales et économiques dramatiques, cette dernière pourrait inciter à mieux se loger. Car la réclusion forcée a révélé à de nombreux Français, les qualités et les défauts de leur habitat. Dans ce contexte, le marché de l'extension et du confort avec vue sur l'outdoor est devenu d'autant plus séduisant. Loin de s'effondrer, il a continué de surfer sur ses fondamentaux, confort, esthétique et bien-être facilement accessibles quand les mètres carrés viennent à manquer. Et quand un autre fléau, celui du réchauffement climatique, continue de frapper, ces aménagements de l'habitat font valoir des atouts en passe d'être assimilés par des particuliers qui ont eu le temps de s'informer. Confinement oblige...

Wallis & Outdoor

design by

DANK ARCHITECTES

Un concept inspiration nature

Couleurs, nuances, émotions ...



Crédits : Dank Architectes, INUI, Stock adobe.com - *Modèle Célestre - Aéroïd pour Profils Systèmes - 04 / 2020

FABRICATION
FRANÇAISE



LAQUAGE
GARANTI



Images : modèle CELEST*

Essais au vent type rafale 238km/h Rapport CSTB N° EN - CAPE15
-200C -vo - Pergola 4x4m - 2 poteaux adossés à un bâtiment



www.profiles-systemes.com



Profils Systèmes, une société du groupe CORIALIS

Profils
SYSTEMES
L'alu, la vie!

NOUVEAUTÉ

LES PERGOLAS
BIOKLIMATIQUES
SOKO

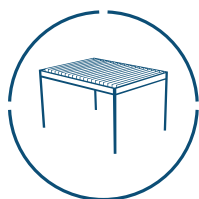


à lames orientables

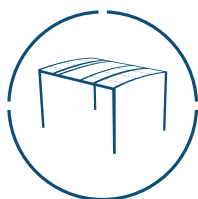


à toit ouvrant

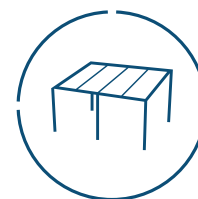
Les **pergolas bioklimatiques** SOKO combinent la tendance du produit avec le savoir-faire du métier de vérandaliste, la performance et la qualité des matériaux. Totalement modulables et personnalisables, elles s'adaptent à chaque architecture, chaque besoin pour un projet **unique**.



Pergola
bioklimatique
à lames orientables



Pergola
bioklimatique
à toit ouvrant



Pergola
bioklimatique
à toit fixe à teinte variable

SOKO
Vérandas & Pergolas

Unique en Europe



à teinte variable

Technologie SageGlass®
Régule la lumière et la chaleur

SOKO, c'est aussi une gamme
D'EXTENSIONS SUR MESURE



Véranda



Couverture
de piscine



Sas d'entrée &
Fermeture de balcon



LES KOMBINÉS
Véranda-pergola

Vous hésitez entre une véranda et une pergola, il est désormais possible de combiner les 2 !
Optez pour la nouvelle gamme véranda-pergola et mixez les usages.

DEVENEZ PARTENAIRE **SOKO**

Contactez-nous : 02 51 48 38 39 - www.soko.fr

GRAND ENTRETIEN

« Nous avons été surpris de voir à quelle vitesse l'activité a redémarré »

Camille Ouvrard, Président de la Commission Vérandas et Pergolas au sein du SNFA



Les particuliers ont compris que ces extensions de l'habitat étaient un espace complémentaire de bien-être où vivre dehors (Ici pergola Camargue de Renson).

Reprise de l'activité, des chantiers, évolutions de la filière face à cette crise sanitaire sans précédent, Camille Ouvrard, président de la Commission Vérandas et Pergolas au sein du SNFA (Syndicat national de la construction des fenêtres, façades et activités associées) revient sur ces trois mois inédits. Et en dévoile l'impact sur un marché de la véranda et de la pergola promis à de nombreux changements.

En complément du Guide de préconisations de sécurité sanitaire pour la sécurité des activités de la construction Covid 19, le Pôle Fenêtre FFB avec l'OPPBTB a rédigé une fiche dédiée à la pose des menuiseries extérieures, vérandas, protections solaires et fermetures chez le particulier. Quelle en est la genèse ?

Camille Ouvrard : Dès le début du confinement, nous avons organisé des réunions en visio avec les membres du SNFA, d'abord pour faire un état des

lieux de ceux qui s'étaient arrêtés. Très vite, nous avons souhaité préparer la reprise. Nous avons accentué les visioconférences avec l'ensemble des sections pour nous coordonner. Pour redémarrer, il fallait que toute la filière se mette en marche. Après avoir travaillé pour relancer nos unités de fabrication, nous avons mené un important travail avec l'OPPBTB pour élaborer cette fiche dédiée et reprendre les chantiers chez le particulier dans les conditions optimisées de sécurité sanitaire pour les entreprises et leurs

clients. Ces travaux nous ont permis d'évoquer avec l'ensemble des branches comment une véranda ou une pergola sont fabriquées, comment elles sont posées. Le débat a été très intéressant. D'ailleurs, lors de ces visioconférences, plus d'entreprises ont été présentes qu'à nos réunions plénières habituelles. L'implication de tous a été entière. De plus, nous avons des carnets de trois voire quatre mois avec des commandes qu'il fallait poser. Il y a eu là aussi de larges débats, pour avancer dans ce sens. Mais les gens étaient plus préoccupés par la Covid-19 que par le commerce et nous ne savions pas si le marché allait repartir.

Est-il reparti ?

C. O. : En contactant les clients à la reprise mi-avril, 95 % ont été unanimes pour réaliser ces travaux. 15 jours après nous avons réalisé un visio avec les membres du SNFA, la pose avait redémarré en partie ! Arrivant aux beaux jours, les particuliers voulaient aménager leurs extérieurs. On a d'ailleurs été surpris de voir à quelle vitesse l'activité a redémarré. De plus, l'élaboration de cette fiche dédiée à la pose chez le particulier a encadré les points sanitaires primordiaux. Nous avons aussi créé des tutos pour montrer comment se protéger et protéger son client. C'est une vraie participation collective de l'ensemble des acteurs du SNFA avec l'OPPBTP. Nous avons trouvé des réponses pertinentes pour sortir de cette crise et poser rapidement des vérandas et des pergolas. L'encadrement apporté par cette fiche, avant la pose chez les particuliers et pendant les travaux, valide cette intervention. Ils se sentent en sécurité, et ce document est un gage de sérieux qui valorise l'image de l'entreprise.

Quel impact a eu cette crise sanitaire sur la relation commerciale ?

C.O. : Les contacts internet ont très bien fonctionné. Les Français confinés ont eu le temps de consulter nos sites. D'ailleurs, nous réfléchissons à prolonger l'utilisation d'outils virtuels en support de la relation commerciale. Par exemple, avec Google Maps, on peut identifier une terrasse chez un client, connaître son orientation et ainsi simplifier les premiers rendez-vous. Cette crise nous réinterroge : comment accueillir le prospect dans nos show-rooms ? Comment aller chez le client ? Il est évident qu'il faut limiter les déplacements de nos commerciaux.



Camille Ouvrard, Président de la Commission
Vérandas et Pergolas au sein du SNFA

7 MÈTRES

PERGOMATIK XL
par Tellier Protec

2 ZONES

PERGOMATIK 135°
par Tellier Protec

motorisé

PERGOMATIK
par Tellier Protec

Intégration passage eau pluviale des maisons

Concepteur et fabricant de pergolas bioclimatiques
02 41 30 10 00 - info@tellier-protec.com - www.tellier-protec.com

La moyenne de vente pour une véranda représente 80 kilomètres entraînant un risque routier et de la pollution. Au sein du SNFA, nous l'avions déjà évoqué avant la Covid-19 et nous avons mis en place une commission pour y réfléchir car internet, la visioconférence ou encore la 3D vont forcément se développer et changer la relation commerciale.

Le confinement n'a donc pas étanché l'envie d'outdoor ?

C. O. : Grâce à la prise de contacts par internet, nous avons eu un afflux de demandes pendant cette période. Les particuliers ont compris que ces extensions de l'habitat étaient un espace complémentaire de bien-être où vivre dehors. Tout n'est pas gagné. Nous avons eu du lead, va-t-il déboucher sur des ventes ? Nous ne le savons pas encore. Mais il est sûr que les clients ont été prêts à nous recevoir pour poser leur véranda grâce à cette fiche que nous avons élaborée et qui encadre les gestes barrières.

Quelle est votre vision de l'après Covid ?

C.O. : Il est trop tôt pour savoir si les clients vont poursuivre cette recherche de bien-être en consultant nos sites internet. Mais, nous avons demandé aux pouvoirs publics de nous aider pour sortir de cette crise et dynamiser l'activité. Au moins sur une durée, il serait judicieux de supprimer les taxes liées à ces équipements de l'outdoor. Parce que la demande de permis de construire est un élément bloquant pour les particuliers et pour notre métier, il faut faciliter ces dossiers. La tendance est à la densification de l'habitat urbain, mais on en limite la construction. Les vérandas sont des moyens faciles d'agrandissement. Avoir tout simplement recours à une déclaration préalable de travaux est une réponse pertinente. Les aides pour notre activité pourraient aussi se matérialiser sous forme de crédit d'impôt. Parmi les autres travaux du SNFA, nous sommes aussi déjà très avancés sur l'impact environnemental de l'aluminium pour proposer très vite des vérandas bas carbone. De cette crise inédite, nous allons tirer des choses intéressantes, comme une meilleure récupération des déchets sur chantier parce qu'il va falloir appliquer durablement et strictement les gestes barrières. Cette période nous oblige à accélérer la mise en place de mesures nouvelles. Et la filière se démène. Nous avons peur d'une chute d'activité en 2021. Il faut donc absolument et dès maintenant embrayer toutes les commandes et les poser en mettant en sécurité les entreprises, leurs salariés et les particuliers.



RÉFÉRENCE CHANTIER : _____ (à compléter)

À COMPLÉTER POUR CHAQUE INTERVENTION

ACTIONS	OUI	NON ¹	COMMENTAIRES
Au préalable, vérifier avec le client les conditions d'intervention permettant de respecter les consignes sanitaires.			
Acceptation par le client du protocole sanitaire de l'entreprise.			
Désinfection des surfaces de contact du véhicule (dans le cas d'un usage commun).			
Désinfection des éléments, des outils et du matériel partagés avant et après intervention.			
Mise à disposition des EPI et des équipements anti-Covid-19. Équipements à définir en fonction de l'intervention (voir fiches FFB « ressources documentaires associées » page 4).			
Respecter la distance de sécurité d'un mètre.			
Respecter les gestes barrières.			
Lavage des mains : - eau + savon liquide - essuie-mains à usage unique.			
Accès aux sanitaires sur le chantier.			
Définir le taux d'occupation du logement et de la zone d'intervention : - nombre de personnes présentes lors de l'intervention (client, famille, entourage, entreprises) ; - surface totale du logement (en m ²) ; - surface de la pièce d'intervention (en m ²).			
Présence de coactivité.			
Plan de circulation du chantier.			
Délimitation de la zone d'intervention.			
Tous les consommables jetables utilisés et souillés sont emportés dans un sac fermé et conservé 24 heures.			
Mise en oeuvre ou intervention sur support bois.			
Présentation au client des nouveaux produits.			
PV de réception validé par client.			
Prise de photos avant et après intervention.			
Règlement du solde de l'intervention.			
Traitement des anciens produits et des déchets de chantier.			

1. Si case « NON » cochée, écrire un commentaire.

" Les clients ont été prêts à nous recevoir pour poser leur véranda grâce à cette fiche que nous avons élaborée et qui encadre les gestes barrières".



ma pergola, mon doux chez moi

une oasis de bien-être

Un salon ombragé, protégé du soleil, de la pluie et de la neige.

Une pièce éclairée pour de merveilleuses soirées.

L'unique pergola bioclimatique étanche, faite de matériaux résistants de haute qualité, offre un grand confort, un design élégant et quantité de modèles personnalisables.

MARCHE

Une vraie pièce à vivre devenue incontournable

Agrandir pour gagner une pièce en plus. Mais aussi créer un cocon baigné de lumière et ouvert sur l'extérieur où réinventer des espaces de vie, les vérandas et extensions à toit plat ont conquis le cœur de l'habitat des Français.

Pour réaliser cette extension, synonyme d'espace de vie supplémentaire, **Vie & Véranda** propose Azur avec structure en bois et châssis en aluminium. Les couvertures de toiture en tuiles ou ardoises harmonisent les formes et les coloris de l'existant avec la toiture. Pour une isolation thermique optimale, une économie de chauffage et un plus grand confort phonique. Car cette véranda extension assure l'intégration parfaite d'une toiture traditionnelle à tous types de maison quel que soit son environnement.

À sa ligne contemporaine et son toit plat, l'extension Confort²Vie de **Grandeur Nature** apporte aussi un puits de lumière. Au format optimisé carré, conçu avec du triple vitrage isolant et une faible hauteur, il crée une véritable source de lumière en conservant performances d'isolation et étanchéité. Sa toiture doublement isolée en périphérie est composée de panneaux autoportants de 164 mm - équivalent à 240 mm de laine de verre - et d'une membrane d'étanchéité 3D EPDM, préfabriquée en atelier et prête à poser. Ces caractéristiques permettent de réduire la désagréable sensation de froid près des ouvertures. Ses autres atouts : une large palette de couleurs et finitions possibles pour la structure, des accessoires variés, la possibilité de bicoloration, ou encore des bandeaux LED.



La reprise de toiture pour la véranda extension Azur, propre à Vie & Véranda, rime avec projet de véranda sur-mesure, adapté à tous types de maison, en fonction de son architecture initiale ou de sa région.



Confort et isolation optimale pour l'extension Confort²Vie de Grandeur Nature composée d'une structure aluminium à rupture de pont thermique, de vitrages à isolation renforcée et d'un coffre de volets roulants.

PERGO'KLIM INTEGRAL

Pergola bioclimatique à lames orientables et rétractables. 2 choix possibles pour la largeur des lames: 150 mm ou 250 mm.

NOUS SOMMES RAVIS DE POUVOIR VOUS RETROUVER !

Nous abordons cette reprise avec optimisme: l'habitat est plus que jamais une valeur refuge, dans laquelle les gens ont besoin de se sentir bien. Avec cette expérience, les Français ont pris conscience de l'importance de s'approprier leurs espaces et feront désormais, à quelques jours de l'été, de leur aménagement une priorité.

Ensemble, soyons présents pour accueillir cette opportunité.

STORE BANNE ARTEMIS

Toujours une longueur d'avance ! Cette nouvelle conception se démarque par ses atouts haut de gamme et ses joues striées personnalisables aux finitions futuristes !



Vitrages à la carte pour confort décuplé : l'extension Extensia de Concept Alu affiche des performances élevées.

Après avoir apporté un confort décuplé à son extension Extensia, première véranda à toiture plate certifiée par le CSTB, **Concept Alu** remet au goût du jour ses vérandas. Avec Armonia, cap sur le charme et la douceur de lignes arrondies. Elle se dote d'un vitrage à contrôle solaire de série en toiture et d'un système de volets de toiture télécommandés Lumisol. Homéa, polyvalente, offre un design moderne et épuré avec ses lignes droites. Gain d'espace, de confort, de lumière, cette véranda apporte de multiples solutions de personnalisation et de confort, s'inventant au gré des besoins jusqu'à devenir une pièce à vivre centrale de la maison.



Armonia de Concept Alu se dote d'un vitrage à contrôle solaire de série en toiture et d'un système de volets télécommandés.

panorama



Polyvalente pour un équipement au gré des besoins, Homéa de Concept Alu apporte ses lignes modernes et épurées à tous les habitats.



Le choix de la différence !

Pour des stores bannes de grandes dimensions **de 6 m de largeur et 3,5 m d'avancée**, conseillez Soltis Lounge 96 :

- Une ombre ventilée
- Une protection aux UV
- Une vue préservée

Osez le changement...

Serge Ferrari

sergeferrari.com



TROIS QUESTIONS À...

Olivier Cros, Directeur commercial chez Installux*Olivier Cros, Directeur Commercial chez Installux*

Performances XXL signent le coulissant Galaxie 45 TH d'Installux. Calibré pour des extensions avec vue grand large, il se destine à créer des espaces baignés de lumière. Ses profilés aluminium slim optimisent le clair de vitrage et ses lignes au design carré minimaliste apporte du style de manière affirmée. Pour des espaces confortables aux baies avec un maximum d'ouverture sur l'extérieur sans sacrifier au confort et à la sécurité.

Quelle est votre vision du marché de l'extension d'habitat dans le contexte de la Covid-19 ?

O.C. : Depuis cinq à six ans, ce marché est réel et sérieux. Les particuliers ont la volonté de développer leur habitation ne voulant pas déménager. Le budget consacré à l'outdoor a explosé et il continue d'augmenter. La preuve : nous réalisons de plus en plus de couple véranda/ pergola. Avec le déconfinement, il peut être dopé pour plusieurs raisons. D'abord les Français ont de nouveau cocooné chez eux et en ont découvert les contraintes. Ils vont vouloir améliorer leur confort dedans et surtout dehors car les extérieurs sont devenus une préoccupation centrale pour la famille. Ensuite, les produits d'extension de l'habitat techniquement aboutis, ouvrent à la réalisation de véritables pièces à vivre. Cette tendance pourrait se prolonger mais tout va dépendre maintenant du risque salaire pour chacun. Hormis cette forte contrainte pour les ménages, il n'y a pas de raison pour qu'ils se désintéressent de ce marché de l'extension de l'habitat plus que rentable pour valoriser un patrimoine.

Quelles sont pour vous les évolutions à retenir sur ce marché ?

O.C. : Le vitrage chauffant. Il commence à faire son chemin. Il augmente la surface exploitable de l'extension, limite la zone froide. C'est un réel confort qui se démocratise, d'ailleurs plus que la toiture opacifiante. Le vitrage chauffant reste une technologie onéreuse mais limitée en surface avec un gain en confort dans le temps qui est vraiment quantifiable dans une véranda.

Quelles sont les nouveautés notables chez Installux ?

O.C. : Notre nouveau coulissant Galaxie 45 TH qui peut être équipé de vitrage chauffant. À levage, motorisé, il est compatible avec une box et pilotable par smartphone, aussi bien en neuf qu'en rénovation car la motorisation est intégrée au dormant et tout est accessible sans rien démonter. De plus, cette nouveauté qui se destine aussi au marché de l'extension de l'habitat, se met en œuvre en 20 minutes. Elle apporte donc de la technologie, de la domotique, de la sécurité car il s'agit d'un coulissant à levage avec fermeture à champignons. Mais aussi de grandes dimensions car on peut les mettre en face à face en 10 mètres par trois et avec possibilité de coulissant d'angle sans angle.

UNE NOUVELLE VIE À L'EXTÉRIEUR

Avec toiture à lames orientables à 135°, plateforme, piliers, poutres en pleine continuité, et large choix de fermetures latérales, ce cube indépendant, imaginé par l'italien **Corradi**, crée le inside outdoor en invitant la maison sous la pergola. Il se présente sous trois versions : Gourmet, pour vivre la cuisine hors de la maison, Feeling pour s'immerger dans un espace de bien-être agrémenté d'un Spa ou Dreaming, une version pensée comme une chambre

à coucher pour repousser encore les limites de l'outdoor. Ces espaces modulables sur la base de la fonction pour laquelle ils ont été conçus peuvent s'agréments d'un module Closet : une cloison de panneaux brise-soleil fixes et coulissants, fixée à une poutre intermédiaire supplémentaire. Intégration, continuité et flexibilité ont guidé la conception de cette nouvelle façon de vivre dehors qui a remporté le Product Design 2020 au Red Dot Design Award.



fapim[®]
Life in evolution

Le système levant et coulissant Luce de Fapim s'enrichit d'un nouvel accessoire : la poignée **Prisma**.

La conception élégante de la ligne **Olimpo** répond à la précision de la fixation avec des vis métriques et la possibilité d'y ajouter des vis auto-taraudeuses de renforcement.

Des différentes combinaisons et kits sont disponibles pour répondre aux mieux à tout type de besoin.

www.fapim.it

Enfin, le nouveau compilateur pour levant et coulissant est disponible sur l'App et le catalogue en ligne : du choix des profils et des finitions au résumé final en quelques clics !

fapim
Life in evolution
online catalogue



Made in Italy

Kawneer pour sa part offre le choix des espaces de vie. Avec **Kajole**, la véranda évolutive joue la carte des accessoires variés. Pour mieux répondre aux exigences de confort, de gestion des apports solaires et de sécurité des biens et des personnes, elle comprend un chéneau pour intégrer et mixer plusieurs accessoires : spots d'éclairage extérieur, volets roulants avec enroulement de 205 mm, volets coulissants persiennés ou pleins à systèmes de roulement invisible, brise-soleil coulissant à lames fixe à système de roulement invisible. Un chéneau disponible dans les longueurs de 4,5 m et 7 m pouvant recevoir toutes les versions des menuiseries verticales de la gamme du fabricant.

Développée autour d'un principe de *design to cost*, Panorama de **Rénoval** combine prix attractifs et cahier des charges techniques ambitieux : finesse, encore plus de lumière, et faire disparaître l'aluminium. Les poteaux d'angle biseautés sont invisibles à l'intérieur de la véranda pour un gain jusqu'à 10 % de surface vitrée par rapport à une véranda classique. L'épaisseur des chéneaux et des coffres a été soignée et le toit est personnalisable, proposé en version épine ou tubulaire. Évolutive pour répondre à tous les budgets, temps de pose optimisé grâce au prêt à poser, cette véranda apporte un esprit moderne, cubique épuré, ou tout autre style.



Pour un style extérieur à la carte, le chéneau de Kajole se décline dans trois design (droit, mouluré ou loft) et trois options de toiture créent le style à l'intérieur : chevrons tubulaires, chevrons à inertie et panneaux autoportants.

La gamme de véranda Panorama de Rénoval optimisée selon le principe de design to cost offre une large gamme de possibilités selon les envies et les budgets.



Nouveau concept pour l'intérieur et l'extérieur

Avec les brise-soleil orientables WAREMA

- La lumière du jour selon vos envies
- Une atmosphère de bien-être avec une efficacité énergétique maximale
- Une visibilité vers l'extérieur et une protection contre les regards en parfaite symbiose avec la technologie ProVisio

Der SonnenLichtManager

En savoir plus maintenant :
www.warema.fr/interieur-exterieur



panorama

TROIS QUESTIONS À...

Philippe Leire, Responsable réseau Grandeur Nature



Philippe Leire, Responsable
Réseau Grandeur Nature

Quelle est votre vision du marché de l'extension d'habitat dans le contexte de la Covid-19 ?

P.L. : Nous avons repris en avril avec toute une série d'outils : un partenariat sur France 2, des actions sur les réseaux sociaux, des conditions de paiement assouplies pour aider nos adhérents à retrouver de la trésorerie, des délais courts pour certains produits, une opération commerciale avec l'option Espace Clarté pour la pergola, un challenge pour les vendeurs de nos adhérents... La reprise a été très rapide. Mais, je crains que nous sous-estimions les conséquences de cette crise inédite. Néanmoins, nous avons la chance de nous appuyer sur nos adhérents. Beaucoup posent chez des particuliers où il est plus facile d'appliquer les gestes barrières grâce à un guide OPPBTP bien fait. Ils se plient aussi à la fiche Pôle Fenêtre de la FFB qui encadre cette intervention. En termes d'image et de sérieux, cette mise en application est très appréciée par les particuliers.

Quelles sont pour vous les évolutions à retenir sur ce marché ?

P.L. : Il se porte toujours bien et reste soutenu par la nouveauté avec une belle montée en puissance des extensions RT 2012. Avec le portail, la porte d'entrée, la pergola, nos adhérents peuvent proposer une signature de l'habitat. D'autres, malins, se sont spécialisés dans la rénovation avec de belles croissances. Le confinement nous fait aussi évoluer. Avec le boom des visio-conférences, nous nous interrogeons sur nos déplacements coûteux, chronophages et peu écologiques. Quelques adhérents ont aussi eu des commandes en testant la vente en ligne de vérandas. Nous remettons donc un projet sur la table : le show-room virtuel qui peut être une nouvelle manière de vendre.

Quelles sont les nouveautés notables au sein du réseau Grandeur Nature ?

P.L. : À côté de l'extension Confort²Vie, véritable pièce à vivre offrant des mètres carrés en plus, la pergola Espace Clarté a le vent en poupe et s'enrichit en options. Nous développons aussi des toitures avec panneaux solaires pour aménager un carport où recharger un véhicule électrique. Nous travaillons beaucoup sur les nouveaux remplissages de toiture car la bioclimatique n'est plus la seule possibilité. Une demande est aussi boostée par la mise en valeur en show-room de nos adhérents : l'offre véranda Confort²Vie et pergola Espace Clarté, souvent avec un spa en-dessous. Cette combinaison n'est plus du tout marginale aujourd'hui.



La proposition de Sepalumic pour sa pergola parie sur l'ultra-modularité. Avec une seule structure de base, pour faciliter la fabrication et la pose, les solutions de toiture sont variées (lames orientables motorisées ou fixes ; vitrage et puits de lumière Espace Clarté ; panneaux pleins ; coursive), comme les fermetures (persiennes fixes, coulissantes ou repliables, coulissantes panoramiques, stores) et les accessoires (chauffage, sonorisation, éclairage LED, capteurs et télécommande).



Nous **SUBLIMONS**
votre **SAVOIR-FAIRE**



Des solutions innovantes qui subliment votre savoir-faire d'artisan fabricant aluminium

INSTALLUX



ALUMINIUM
& PARTENAIRES

MARCHE

Pergola : confort invisible et esthétique poussée

Grâce à des équipements de plus en plus en standard, la pergola toile ou bioclimatique devient une pièce en plus les deux tiers de l'année. Une protection solaire ultra confortable et au design essentiel, donnant la priorité à l'intégration.

Avec Med Twist by **Gibus**, la pergola bioclimatique s'envisage bardée d'options. Modulaire, et à accessoriser, ses lames s'orientent de 0° à 120°. Elle exploite la technologie exclusive Twist Motion, pour une manœuvre en douceur et une fermeture de la toiture étanche. Le système de chauffage Snow Melt sur la surface des lames empêche la formation et l'accumulation de neige sur le toit. Polyvalente, cette pergola intègre toutes les options de confort : fermetures latérales, radiateurs, systèmes audio, éclairage LED... Équipées de capteurs et de motorisation, sa toiture s'adapte de manière automatique aux conditions climatiques.

Pour sa part, **Soko** a développé une pergola bioclimatique à toit ouvrant. Composée d'une structure en aluminium et d'une toiture cintrée translucide, en polycarbonate ou opaque, ses panneaux coulissants assurent une ouverture centrale façon galandage dégageant la vue sur le ciel. Et la lumière pénètre sur la terrasse et dans la maison. La lumière est donc permanente grâce à la toiture transparente. Ombre et chaleur sont gérées par des brise-soleil modulables.

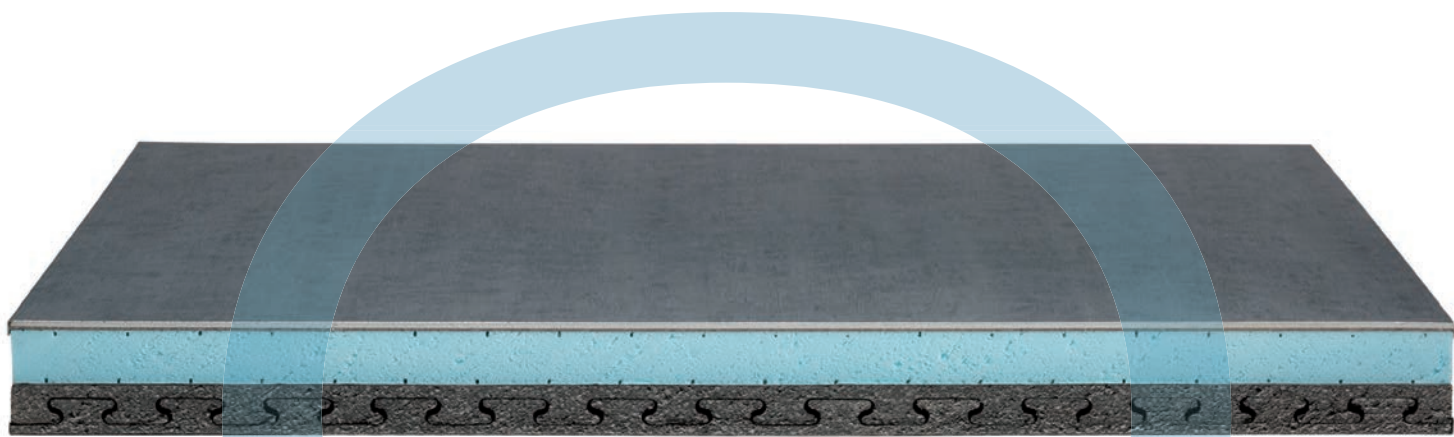


La pergola bioclimatique Med Twist de Gibus parie sur une esthétique intégrée, modulable et personnalisable pour un espace outdoor à vivre toute l'année.



Soko propose une pergola à toit ouvrant personnalisable et évolutive avec plusieurs options et accessoires qui peuvent être installés après la pose : stores, brise-soleil, châssis vitré fixe ou coulissant pour se protéger du vent frais, ouverture télécommandée...

TOITURE DE VÉRANDA TRÈS HAUTE PERFORMANCE ACOUSTIQUE



HAUTE PERFORMANCE ET LÉGÈRETÉ

Crédit photo : © showcake - Fotolia.com

Le plus léger
des ELS



ELS Ωméga ISOTOIT



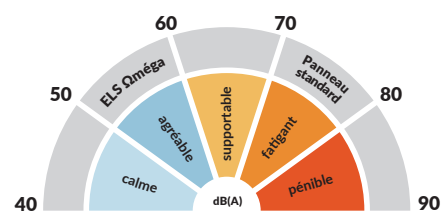
BILAME MAÎTRISÉ



10 KG+/M²



ULTRA ACOUSTIQUE



ELS Ωméga : process breveté pour performances maximales

ELS Ωméga : EFFET BILAME MAÎTRISÉ

Breveté pour la maîtrise de l'effet bilame, ELS Ωméga ne génère pas de contraintes sous l'effet des écarts de température.

ELS Ωméga : FACILE A POSER

Le plus léger des ELS : 3 kg de moins au m². Plus facile à manipuler, plus facile à poser.

L'authentique ELS

ELS Ωméga conserve les performances acoustique et thermique inégalées du panneau originel ELS. ELS Ωméga bénéficie du brevet Ωméga FR1661116. Une exclusivité ISOTOIT.

Parce qu'ELS, c'est toujours écoutez le Silence.

ISOSTA
GROUPE

Tél. 03 86 83 44 44
Contact : info@groupe-isosta.fr
www.groupe-isosta.fr



La collection Wallis&Outdoor by Dank Architectes, co-éditée par Profils Systèmes et Dank Architectes, offre bien plus que du confort. Elle prend vie. En reproduisant les effets que la nature et la lumière subliment, elle procure des émotions.

Profils Systèmes et Dank Architectes ont donné naissance à Wallis&Outdoor design by Dank Architectes. Les couleurs, - dont les six premiers modèles sont inspirés de la nature -, les nuances et la combinatoire sont les images et les paramètres qui composent ce concept. Son enjeu : provoquer des réactions sensorielles et émotionnelles grâce au réglage de ces trois paramètres. Rétractable, à lames orientables automatisée ou manuelle, ou même fixe... les solutions sont infinies pour offrir un espace extérieur chic et design, modulable à souhait.

Sous le nom de LA Pergola, **Concept Alu** déploie une bioclimatique épurée et minimaliste. Tous les systèmes liés à la protection solaire, à l'éclairage et au châssis vitré sont invisibles et cachés au sein des poteaux. Dotée de tous les éléments de confort - pente intégrée au chéneau, chauffage en toiture, éclairage d'ambiance, système de protection solaire zipscreen dans coffre intégré - à installer aussi de manière évolutive, elle comprend des prises électriques et USB. Le toit se choisit à lames orientables motorisées ou en version mixte lames et vitrage.

panorama



La Pergola de Concept Alu intègre tous les éléments de confort. Inclinaison des lames orientables motorisées et fonctionnement des zipscreen se pilotent depuis un smartphone.

VOLETS ROULANTS & PORTES DE GARAGE

Brise-soleil orientables - Moustiquaires - Stores Screen ZIP

●● Fabrication française



ENVIE DE CONFORT ?

Un fabricant à votre écoute

Des produits de qualité, des extensions de garanties, des outils de communication, une présence nationale, un transport intégré et une équipe commerciale disponible.

Venez
découvrir
notre gamme
de produits!

www.flo-fermetures.fr

FERMETURES LOIRE-OCÉAN
02 41 64 90 91 | contact-flo@flo-fermetures.fr

Charme et chaleur naturelle du bois complètent le design de la pergola full options de Winsol en version SO ! Wood.



SO ! Wood de **Winsol** réinvente le design en allant puiser dans l'authenticité du bois. La partie intérieure des lames orientables est recouverte d'un film plaxé bois, thermo-collé sur la face intérieure, et la partie supérieure est laquée. Une collection 2020 qui conserve tous les atouts de SO ! : ambiance lumineuse sur-mesure avec cette année des spots blancs à intensité variable dans les lames bioclimatiques ; équipement bluetooth pour piloter tout le confort de manière standard avec option boutons poussoirs design intégrés dans les poteaux ; enceintes intégrées ; chauffage infrarouge ; projecteur pour diffusion sur toile screen ; motorisation Solar Tracker pour orienter automatiquement les lames selon l'heure et la saison en calculant le degré d'intensité du soleil...

À la carte. Voici le concept de **Coublanc**. À partir d'un design unique de structure, Vermont Originale autorise le choix du type de toiture, à lames orientables ou à toile rétractable et des équipements. Elle cumule design étudié pour capter la lumière, finitions texturées et lignes épurées. Et une largeur exceptionnelle jusqu'à 7 mètres, pour une installation perpendiculaire à la maison offrant une luminosité intérieure optimale sans craindre les assauts du vent (jusqu'à 11 Beaufort). Une structure à personnaliser grâce au choix de coloris, de fermetures latérales, en toile, intégrées, vitrées, d'automatismes, chauffage, éclairage LED, etc....

panorama

Vermont rend modulable la pergola à partir d'une structure à équiper au choix et peut créer des extensions XXL en accolant les modules. © Pergasol



Fonctionnelles et flexibles, les pergolas à lames Lamaxa de Warema s'inscrivent dans l'univers haut de gamme de la pergola. Elles proposent de nombreuses possibilités de personnalisation grâce aux options : stores à guidage Zip, éclairage LED et chauffage rayonnant... Une commande radio ciblée au niveau des lames permet de régler précisément la luminosité souhaitée ou encore rétracter partiellement des lames selon les besoins. En effet, sur le modèle L70, il est possible de les rétracter ou au contraire de les déployer complètement.

Pour pouvoir profiter pratiquement toute l'année de cet espace, Lamaxa résiste aux aléas de la météo. Les lamelles évacuent efficacement l'eau de pluie, évitant ainsi toute infiltration. En complément, Warema propose des stores verticaux à guidage ZIP empêchant soleil, vent et pluie de s'infiltrer par les côtés. À la place des stores ZIP ou en combinaison avec ceux-ci, il est possible d'intégrer, des éléments coulissants en verre qui permettent de maximiser la résistance aux intempéries. Des barres d'éclairage à LED horizontales et verticales permettent de créer une lumière adaptée à l'ambiance

souhaitée. Un système de chauffage complémentaire permet de profiter de sa pergola plus longtemps. Les différentes fonctions peuvent être commandées par radio à l'aide du système Warema Mobile (WMS). Le système électrique étant déjà préinstallé, l'ensemble est très facile à monter et l'installation ultérieure d'équipements complémentaires a été réfléchi lors de sa conception.

Ces pergolas bioclimatiques (Lamaxa L60 et L70) peuvent mesurer jusqu'à 4,5 mètres sur 6. Elles peuvent désormais être annexées au mur de la maison afin de s'harmoniser parfaitement avec l'architecture du bâtiment.

Design rectiligne et nombreuses possibilités pour la pergola bioclimatique Lamaxa de Warema. © Warema



Des perspectives rayonnantes pour votre habitation

Les toits de terrasse SUNFLEX vous offrent une protection optimale contre les intempéries. Leurs différentes formes de toiture et détails d'équipement permettent de les adapter de manière optimale à votre domicile et à vos besoins. Quelle que soit la saison, avec un toit de terrasse SUNFLEX, vous êtes toujours à l'abri.

sunflex.fr

SUNFLEX 

Avec Luminov, **Véranda Gustave Rideau** décline un verre Securit en toiture, choisi pour maximiser les apports lumineux, offrir une étanchéité complète du toit et limiter les bruits de pluie. L'évacuation des eaux s'effectue par les poteaux. Et pour protéger de la chaleur et de la lumière du soleil, cette pergola s'équipe de stores de toiture horizontaux plissés. Constitués de deux tissus, l'un décoratif côté visible et l'autre occultant côté ciel, ils gèrent les apports de lumière. Des stores réglables, traités anti-moisissure.

En plus de sa gamme de pergolas bioclimatiques déclinée en version Confort au design accessible pour tous, Prestige au parti pris esthétique et bien pensé, ou encore Prestige Luxe avec poteaux biseautés et nombreuses options, **Rénoval** propose Évolutive. Fondée sur la technologie de sa véranda Panorama, elle est sur-mesure et modulable avec finitions adaptées aux différentes recherches de style, et toiture entièrement personnalisable : vitrage, panneaux, polycarbonate, avec chevrons plats ou poutre. Cette pergola évolutive s'équipe au fur et à mesure de châssis, volets roulants, stores de toiture... Jusqu'à devenir une véritable pièce à vivre : une véranda.

Poteau panoramique breveté, montant ultra-fin largeur 35 mm, toiture entièrement personnalisable, la pergola Évolutive de Rénoval peut devenir véranda.



Avec Luminov, Véranda Gustave Rideau élargit sa gamme de pergolas pour une proposition avec toiture en verre. © Alexandre Lamoureux



DE LA VÉRANDA PROTÉGÉE À LA PERGOLA OUVERTE

Avec ces toits de terrasses disponibles dans cinq versions et chacune d'entre-elles pouvant être installée dans huit configurations, **Sunflex** rend multiple la couverture de terrasses. À noter que le dernier né – le SF 125 – reprend la majeure partie du poids du toit sur les poteaux qui le soutiennent et non sur le mur. Une conception adaptée pour les murs extérieurs qui ne peuvent pas supporter le poids d'un toit terrasse. Les cinq versions sont compatibles avec divers systèmes coulissants. Le simple SF 20 tout verre, mais aussi plusieurs systèmes pivotants : le SF 25 tout verre, le SF 30 tout verre avec poids sur rail inférieur uniquement, et enfin le SF 35 avec profilé aluminium et vitrage isolant. L'association de ces systèmes de terrasses et des parois permet la création d'un espace de vie extérieur entièrement protégé des intempéries durant les saisons pluvieuses, tel un jardin d'hiver ou une véranda ; avec la particularité suivante : cet espace de vie fermé pourra se transformer en simple terrasse avec pergola en été, grâce à l'ouverture de coulissants qui se font discrets.





THE
WORLD OF
SATTLER

LA MEILLEURE PRO- TECTION SOLAIRE CONTRE LES INTEMPÉ- RIES ET LE SOLEIL

Cette année, sattler présente de nouvelles qualités conçues pour les pergolas. A la fois en acrylique et PVC, étanche, ignifuge et résistant aux intempéries. Une vaste gamme et un grand choix de coloris.

Intéressé? www.world-of-sattler.com



FOCUS ON PERGOLA




YouTube SATTLER SUN-TEX

TROIS QUESTIONS À...

Aymeric Reinert, Directeur Général Adjoint chez Profils Systèmes

Quelle est votre vision du marché de l'extension d'habitat dans le contexte de la Covid-19 ?

A.R. : Nous sommes plutôt positifs, et peu inquiets sur ces marchés en particulier. Pendant les deux mois de confinement, notre production a continué autour de 50 %. Le redémarrage s'est bien passé. Nous l'avons d'ailleurs accompagné d'une opération nationale « Les Journées Confort Aluminium – 11 mai / 15 juin 2020 » pour dynamiser la reprise d'activité de nos clients, notamment dans l'Est de la France très touché par la Covid. Durant cette opération, soutenue par une large campagne de communication nationale (Radio RTL, Web, réseaux sociaux), des packs Confort sont offerts (avec des équipements qui sont en général des options : box, rampes d'éclairage ou plus value de notre concept Dank pour la pergola...) aux clients finaux qui achètent des menuiseries alu Profils Systèmes chez les partenaires participant à l'opération. Contrairement à la fenêtre plus impactée, les chantiers de portail, pergola, véranda peuvent se dérouler sans entrer dans l'intimité des particuliers. De plus, pendant le confinement certains n'ont pas pu profiter de leur extérieur comme ils le souhaitaient. Ne pouvant pas partir loin pendant les vacances de cet été, ils auront envie d'investir dans leur extérieur dans les semaines à venir. Le déconfinement ne nous est donc pas défavorable, d'autant plus que cette envie d'amélioration de l'habitat était bien réelle avant l'apparition de cette crise sanitaire.

Quelles sont pour vous les évolutions à retenir sur ce marché ?

A.R. : Sur ce marché de l'outdoor et de l'extension de l'habitat, nous sommes sur des produits vraiment dans l'air du temps, inscrits dans les tendances et les attentes des particuliers, avec des formes assez droites et des toitures à faible pente. Le confort et l'esthétique ne cessent de s'améliorer. Les systèmes complets sont



Aymeric Reinert, Directeur Général Adjoint chez Profils Systèmes

performants et apportent une réelle expérience de vie en extérieur.

Quelles sont les nouveautés notables chez Profils Systèmes ?

A.R. : Toutes celles présentées à Batimat, en novembre dernier : la pergola rétractable, le nouveau concept de Pergola Wallis&Outdoor Design by Dank Architectes avec son tablier de lames aux couleurs de la nature (6 modèles chromatiques sont disponibles), ou encore notre Gazebo alu Wallis&Garden qui n'est pas une extension directement reliée à l'habitat mais qui prolonge le confort outdoor en créant un véritable cocon dans le jardin. Toutes ces nouveautés sont aujourd'hui commercialisées. À l'image de notre partenariat, qui nous permet de proposer des cheminées à l'intérieur du Gazebo, nous allons continuer de compléter notre offre d'équipements pour apporter encore plus de confort, de possibilité de configurations et d'options pour profiter pleinement du bien-être en outdoor.



Profils Systèmes a créé Wallis&Garden, un nouveau lieu de vie esthétique, fonctionnel et de très haute qualité pour abriter une cuisine d'été, un salon, un spa ... en protégeant du soleil, du vent, de la pluie ou des regards. Cet espace est disponible en configurations carré, rectangulaire ou trapèze s'éclaire de systèmes LED avec variateur, se ferme au moyen de parois vitrées ou opaques, fixes ou coulissantes.



STORES

**ANTI
CHALEUR**

**Trop chaud ou trop froid dans
vos pièces vitrées ?**

MARCHE

Véranda + pergola : le combo gagnant

D'épiphénomène au départ, le duo véranda et pergola a d'abord émergé chez les gammistes. Il devient aujourd'hui une proposition à part entière pour diversifier l'offre et accroître le confort outdoor.



Avec ses lignes épurées, Extens'K de Kawneer marie une esthétique contemporaine prisée et associe de manière homogène véranda à toiture plate et pergola bioclimatique intégrée.

Précurseur en la matière, **Kawneer** avait conceptualisé le mariage véranda pergola avec sa version Intégral d'Extens'K. Un concept d'extension de l'habitat modulaire, bioclimatique aux larges coulissants pour faire entrer la lumière, et bardés d'options d'ouverture et d'occultation. Il avait très vite associé véranda à toiture plate avec pergola bioclimatique intégrée. Et instauré l'évolutivité en offrant la possibilité de recevoir de nouveaux équipements, une fois posée.

Chez **Soko Vérandas & Pergolas**, Duo combine aussi pergola et véranda. La structure des lames intégrée en remplissage de toiture d'une structure de véranda, ou encore le chéneau identique entre les deux éléments offre un ensemble homogène pour un résultat esthétique. Ce deux en un *made in France*, offre un espace intérieur de vie, lumineux et bien isolé, aux saisons les moins chaudes, un extérieur protégé du soleil en été.



Avec Duo, Soko Vérandas & Pergolas offre une structure et un chéneau identiques pour un ensemble homogène et esthétique.

De loin \longleftrightarrow ce qu'il y a de mieux sous le soleil



Configurateur de stores



Appli 3D



Configurateur de toiles



Compas solaire

Maintenant aussi nous sommes à vos côtés !
De loin.

Stores design. Made in Germany par markilux.

Nous sommes à vos côtés dans la situation actuelle. Du conseil en ligne et par téléphone à l'installation sécurisée sur votre terrasse. Vous obtiendrez toutes les informations nécessaires auprès de votre revendeur markilux sur place ou sur markilux.fr

markilux

Le meilleur sous le soleil

panorama



Solution exclusive **Concept Alu**, la structure Duo associe véranda + pergola bioclimatique. Concept Alu a développé de nouveaux éléments (bandeaux filants, acrotères et corniches) pour garantir l'homogénéité entre les deux équipements. Cette combinaison permet de proposer un produit évolutif qui s'adapte aux besoins de l'habitat, au confort et au budget, tout en évitant les cycles coûteux et non-écologiques de destruction / reconstruction.

Bandeaux filants, acrotères et corniches de la structure Duo de Concept Alu garantissent une intégration parfaite et homogène de la véranda et de la pergola.

LE TOIT QUI S'OUVRE À L'ENVIE

Devenu un classique de part son efficacité en toute simplicité : Arlequin de **Solisystème**. Cette valeur sûre par un retour à l'essentiel initiée par le précurseur de la pergola continue de séduire les particuliers. Ce module simple et efficace s'appuie sur un concept ludique et unique

qui joue avec l'ombre et la lumière. Un abri solaire composé de panneaux de couleurs et de cadres, pouvant être déplacés à l'aide d'une baguette adaptée afin de créer une protection complète en déployant tous les panneaux, ou bien une ouverture totale en les regroupant.



Experience the next generation sun protection

Smarter. Simpler. Sustainable.

HAROL



Découvrez nos nouveaux stores en exclusivité en RV !



3 collections sur mesure*

* Les fonctions indiquées dépendent du modèle.

- **Largeur** maximale jusqu'à 7 m
- **Projection** maximale jusqu'à 4 m
- **Raccord** possible jusqu'à 12 m
- **Lambrequin** Vario jusqu'à 2 m
- Bras articulés **Invisibly Wired**
- **Choix** entre l'éclairage LED direct et indirect
- **Choix** entre différentes options : chauffage, capteurs, etc.
- **Testé** jusqu'à la catégorie de vent 2 (Échelle de Beaufort)
- Chaque store à bras articulé est équipé de série d'un moteur io de Somfy **somfy**.

minimal

Lux



Curved

Praia



Elegant

Tucan



Cadiz



TROIS QUESTIONS À...

Dany Rabiller, Directeur Général d'Akena-Soko Vérandas & Pergolas



*Dany Rabiller, Directeur
Général d'Akena-Soko
Vérandas & Pergolas*

Quelle est votre vision du marché de l'extension d'habitat dans le contexte de la Covid-19 ?

D.R. : Dès le confinement, nous avons fait le pari d'accélérer, d'être agile et de ne pas lasser l'activité pour ne subir ni la charge en cours, ni les deux mois de vente en moins. Nous n'avons donc pas eu de cassure réelle après un très bon début d'année soutenu par de fortes demandes en vérandas et en pergolas. Avec le confinement, beaucoup de consommateurs qui avaient prévu de voyager cet été ne le feront pas parce qu'ils n'en ont tout simplement pas envie. Ils pourraient reporter ce budget sur l'extérieur de la maison pour en faire un espace esthétique et confortable. Nous avons d'ailleurs eu des prospects avec des devis de deux ans et plus qui ont relancé leur projet en plein confinement.

Quelles sont pour vous les évolutions à retenir sur ce marché ?

D.R. : L'offre combinée véranda + pergola qui se généralise. Elle est d'ailleurs devenue une solution baptisée Duo chez Soko. Le vitrage opacifiant Sage Glass est aussi une évolution majeure que nous proposons désormais en offre de pergolas à toit fixe. Avec faible pente et sur-mesure, elle répond vraiment aux attentes du client de pouvoir gérer la pluie, le vent, la chaleur sous la toiture, tout en étant parfaitement étanche, et sans perdre les apports de la lumière. C'est d'ailleurs, la seule vraie pergola bioclimatique puisque les bénéfiques solaires sont permanents tout en restant étanche à l'eau et à l'air. D'ailleurs, le confinement a révélé une quête par les particuliers de la lumière naturelle.

Quelles sont les nouveautés notables chez Soko Vérandas & Pergolas ?

D.R. : Notre pergola à toit coulissant, mais aussi notre nouvelle offre d'abris de piscine qu'ils soient

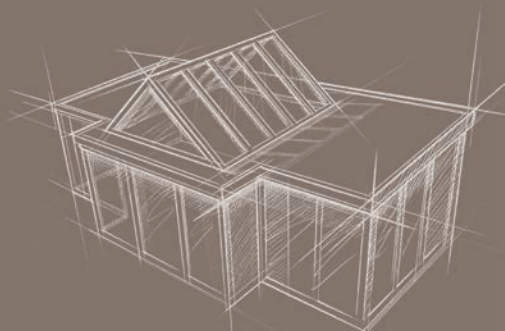
plats jusqu'à mi haut, prêts à poser en moins de trois heures comme pour nos vérandas. Avec un vaste choix de remplissage, nous continuons d'étendre notre positionnement dans le domaine de l'outdoor. Ainsi, nos clients peuvent apporter encore plus de produits et de services à leurs clients en leur proposant une gamme complète de la véranda, en passant par la pergola jusqu'à l'abri de piscine. Et nous sommes persuadés qu'il y a encore matière à innover sur ce marché de l'extension de l'habitat.



Cette pergola étanche développée par Soko Vérandas & Pergolas en collaboration avec SageGlass se dote d'un double vitrage de toiture à teinte variable. Et la lumière se contrôle et se régule selon les besoins grâce à quatre niveaux de teinte à régulation progressive. Vue totalement dégagée sur l'extérieur, simple à utiliser, il suffit d'une télécommande pour varier la teinte du verre. Chaleur et éblouissement sont maîtrisés pour apporter confort et bien être.

REJOIGNEZ

Les Maîtres Bâtitseurs de Vérandas



VILLA VERANDA®
L'EXTENSION PAR EXCELLENCE



« Depuis 15 ans, nous mettons nos ressources en commun tout en restant indépendants. C'est notre raison d'être... »

Jacques DODIN - Président



Alexandre **DUFEUTRELLE**
SCINTELLE



Cyrille **PETREMENT**
LES VÉRANDAS DU GOLF



Didier **KERMARREC**
ARMORAL



Gwénaél **DURST**
SMD VÉRANDA



Sébastien **GENIES**
GÉNIÉS EXPO



Hervé **MADEUX**
SOCOVER



Frédéric **BES**
VÉRANDAS LAURAGAISES



Joël **LAMORLETTE**
ADDENET-LAMORLETTE



Jean **POULLALLION**
METZGER



Thomas **WARGEL**
WARGEL HOME
CONCEPTEUR



Alix **PIACENTINI**
LOCATELLI HABITAT



Benjamin **RADENNE**
RADENNE



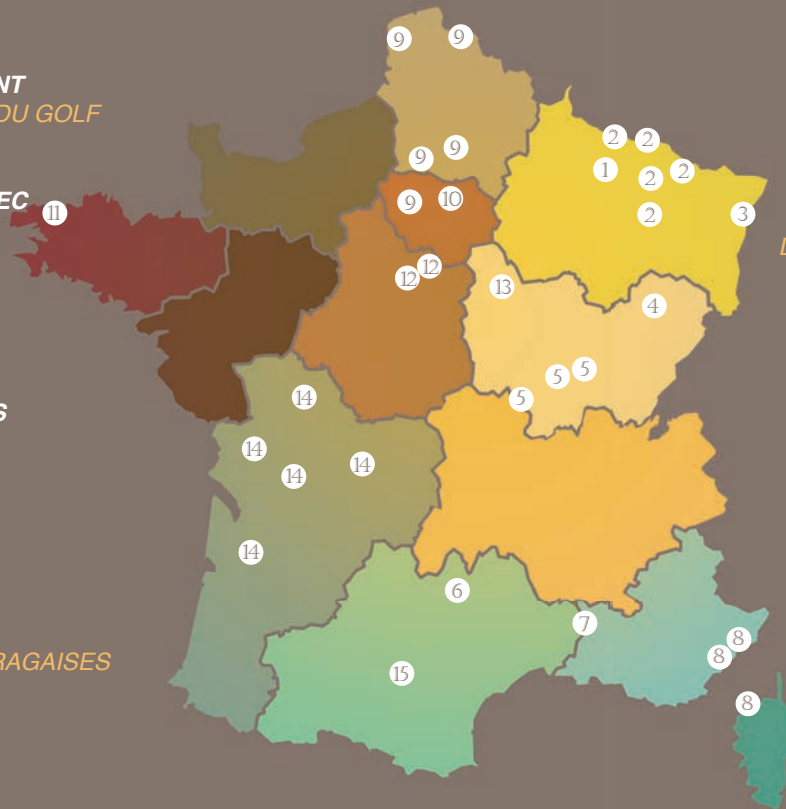
Jimmy **HANTZ**
VIAS ALU



Olivier **BEL**
L'ARC-EN-CIEL



Marc **CIGNONI**
MVA



PARLONS-EN

contact@ffcv.fr



Les Maîtres Bâtitseurs
de Vérandas

Fédération des Fabricants et Concepteurs de Vérandas

15 rue du Parc
67088 STRASBOURG CEDEX

Tél. : 01 85 08 44 22

www.maitresbatisseursdeverandas.com



MODÉLISATION 3 D

« Le taux de transformation du projet 3D en vente est de plus de 50 % »



*Anthony Villaume,
Président de IloDesign*

La Covid 19 a installé de manière fracassante le numérique dans chaque seconde du quotidien. La digitalisation de la relation commerciale dans le domaine de l'extension de l'habitation s'est révélée stratégique pour ceux qui avaient franchi ce cap. Rencontre avec Anthony Villaume, à la tête d'IloDesign, Agence de Design alsacienne spécialisée dans la modélisation/conception 3D de projets d'aménagement d'extérieur.

Pouvez-vous nous présenter en quelques mots votre activité ?

Anthony Villaume : Nous accompagnons les professionnels vers la modélisation 3D afin qu'ils puissent présenter leur projet à leurs clients. Lorsque les vendeurs de vérandas ou de pergolas réalisent un devis, il est rarement réaliste au niveau de la simulation, de la présentation du projet sur chantier. Or, pouvoir aider son client à se projeter dans une image 3D est une réelle tendance de fond. Et c'est logique. Aujourd'hui quand on achète une voiture ou une cuisine, la 3D devient obligatoire. Un consommateur ne signe plus un chèque de plusieurs milliers d'euros sans avoir, au préalable, une idée précise du rendu final. Avec le niveau de budget pour une pergola et une véranda, il est normal qu'un particulier

ait besoin de valider le design du projet et son intégration dans son environnement. Notre solution se révèle du coup différenciante par son rendu ultra-réaliste.

Une tendance de fond qui s'est révélée payante pendant le confinement pour vos partenaires du monde de l'extension de l'habitat...

A.V. : Certains n'ont pas souhaité changer leurs habitudes de vente, convaincus de l'importance d'argumenter le produit en face à face avec le client. À l'évidence, ils n'ont pas réalisé de chiffres d'affaires pendant les deux mois de confinement. A contrario, ceux qui avaient opéré un virage numérique et travaillaient déjà avec la réalité virtuelle ont maintenu la relation commerciale sans être physiquement à côté d'eux. Grâce à l'envoi d'images numériques,

Une modélisation 3D ultra-réaliste
synonyme de ventes boostées.



SOLISYSTEME®
Créateur de pergolas

La PERGOLA BIOCLIMATIQUE

Profitez du meilleur de l'extérieur

- Structure en aluminium sur-mesure et évolutive
- Module intégrable dans tous types de structures
- Réalisation de structures en pente ou horizontales
- Garantie 10 ans sur l'aluminium (lames et structures)
- Tous les accessoires compatibles
- Motorisée ou manuelle



- Résistance au vent testée jusqu'à 180km/h
- Evacuation des eaux de pluie testée jusqu'à 230mm/h
- Résistance à la charge testée jusqu'à 300kg/m²

SOLISYSTEME
11 route de la Cour d'Hénon
86170 AVANTON - 05 49 60 27 21

www.solisysteme.com

Inventeur et fabricant de la pergola BIOCLIMATIQUE
20 années d'expertise \ service de qualité
et de proximité \ relations de confiance

> Rejoignez-nous

interview

la réalisation de visioconférences, ils ont pu présenter le projet en réalité virtuelle à leurs clients et de manière extrêmement réaliste. De plus, les commerciaux n'ont plus besoin de mallettes pour présenter les échantillons.

Des industriels du domaine de la véranda et de la pergola déploient déjà leurs propres solutions de réalité augmentée. En quoi votre offre est-elle complémentaire ?

A.V. : Le client final attend ce type de prestation pour s'immerger dans son projet. De fait, les industriels proposent des logiciels de simulation. Sauf que ces outils ne fonctionnent pas s'il faut intégrer de gros travaux : maçonnerie, terrassement, arrachage d'arbres... Ils sont rares à avoir du mobilier, des plantes vertes pour visualiser la vie sous et autour du produit. Les professionnels disposent souvent de solutions qui présentent la structure de la pergola ou de la véranda mais pas dans l'intégralité de son environnement sous et à l'extérieur du produit.

Notre modélisation 3D est réaliste. Nous livrons à la fois un PDF avec des vues figées, mais aussi une petite vidéo de moins de trois minutes pour se balader virtuellement sous le produit implanté et disponible en ligne. Nous pouvons aussi livrer le format modélisé avec un point de vue 360 avec l'utilisation d'un casque virtuel ou vidéoprojecteur.

Quel est le taux de transformation du projet à l'achat avec cette technique commerciale ?

A.V. : En moyenne, un bon commercial signe entre 30 % et 40 % des devis qu'il va réaliser. Avec la modélisation 3D, ce taux de transformation atteint au moins 50 %. En faisant encore une fois l'analogie avec le monde des cuisinistes, avant de discuter du prix du module à installer sous un plan de travail, ces derniers demandent d'abord aux particuliers comment ils veulent vivre leur cuisine. En amont, tout un travail de design est réalisé autour de leur projet. Du coup, les paniers moyens sont beaucoup



plus importants. La modélisation 3D possède cet avantage qu'elle donne envie d'acheter des produits complémentaires. Cette technique de vente n'est pas encore assez rodée dans le monde de la véranda et de la pergola qui se cantonne encore à établir un devis d'une pergola 6 x 4 pour couvrir une terrasse. Par exemple, un vendeur non équipé de cet outil va être réticent à proposer en option des stores latéraux qui vont venir gonfler le devis initial par peur de perdre l'affaire si son concurrent ne le propose pas. C'est vraiment une démarche commerciale qui n'a rien à voir avec le fait de faire un devis et de discuter uniquement du prix. En plus d'augmenter les ventes, de libérer du temps pour le commercial, les aspects qualitatifs de la modélisation 3D réinventent la relation et la satisfaction client.

Pendant le confinement, les professionnels qui avaient opéré un virage numérique et travaillaient déjà avec la réalité virtuelle ont maintenu la relation commerciale sans être physiquement à côté de leurs clients.





Fame
PORTES DE GARAGE

L'alliance de la Qualité et du Design

Votre partenaire
ISOLATION & ÉTANCHÉITÉ !



Des performances
thermiques inégalées
sur le marché





Vertical+ Thermo



GAMME VERTICAL
Portes de garage à **refoulement plafond**
avec ou sans portillon intégré



Quadral Thermo



GAMME QUADRAL
Portes de garage à **déplacement latéral**
avec ou sans vantail ouvrant



Vantal (3 battants)



GAMME VANTAL
Portes de garage à **ouverture battante**
de 1 à 4 vantaux



Pour en savoir +,
rendez-vous sur
notre **site web**

www.fame.fr

