

LOGICIELS DE MENUISERIE, AU SERVICE DE LA TRANSITION NUMÉRIQUE

Solution web « tableaux de bord » d'Onaya.

À l'heure de la transition numérique, les logiciels de Menuiserie répondent à des exigences croissantes : mono saisie, mobilité, optimisation de la fabrication, automatisation des échanges clients/fournisseurs, amélioration de la chaîne logistique, usage 100 % Web et anticipation du BIM. Panorama.

Devenez une entreprise agile et moderne

avec Microsoft Dynamics CRM

Accélérez votre transformation numérique et gagnez en performance.



Marketing

Construisez, menez et mesurez vos campagnes marketing. Identifiez la source d'acquisition la plus performante et la plus rentable. Suivez et contrôlez en temps réel votre e-réputation.

Ventes

Pilotez l'activité de votre groupe et gérez vos devis, intégrés au configurateur commercial. Suivez l'actualité de vos prospects sur les réseaux sociaux pour identifier vos opportunités en temps réel.

Service clients

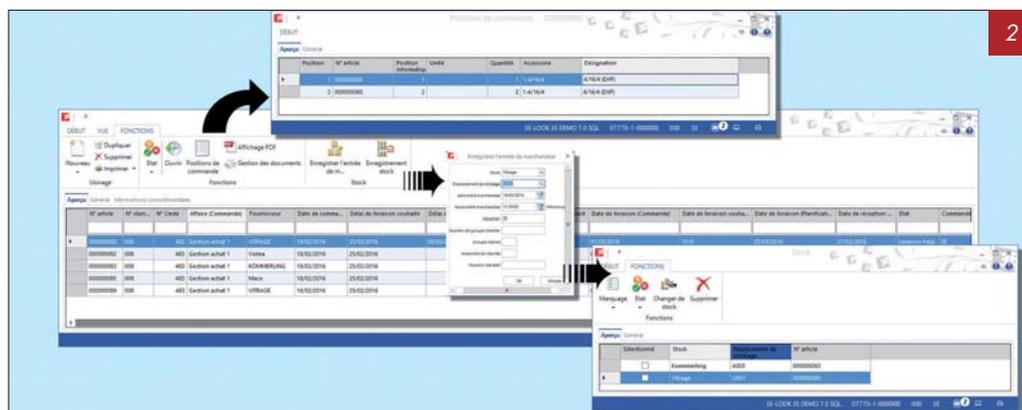
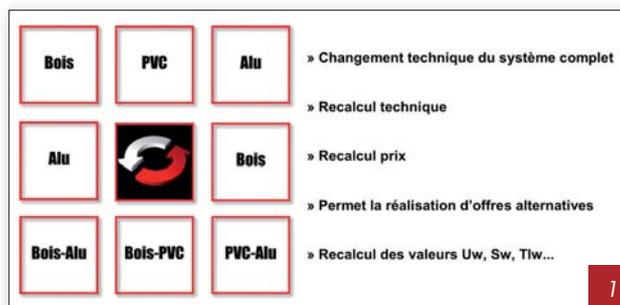
Soyez réactif et répondez aux attentes de vos clients en leur offrant un service personnalisé. Proposez leur une expérience utilisateur libre-service et omni-canal pour les fidéliser.



Pour plus d'information, flashez ce QR Code ou rendez-vous sur menuiserie.3li.com

Suivez-nous sur :     

LOGICIELS DE DEVISAGE, GESTION, FABRICATION ET ERP

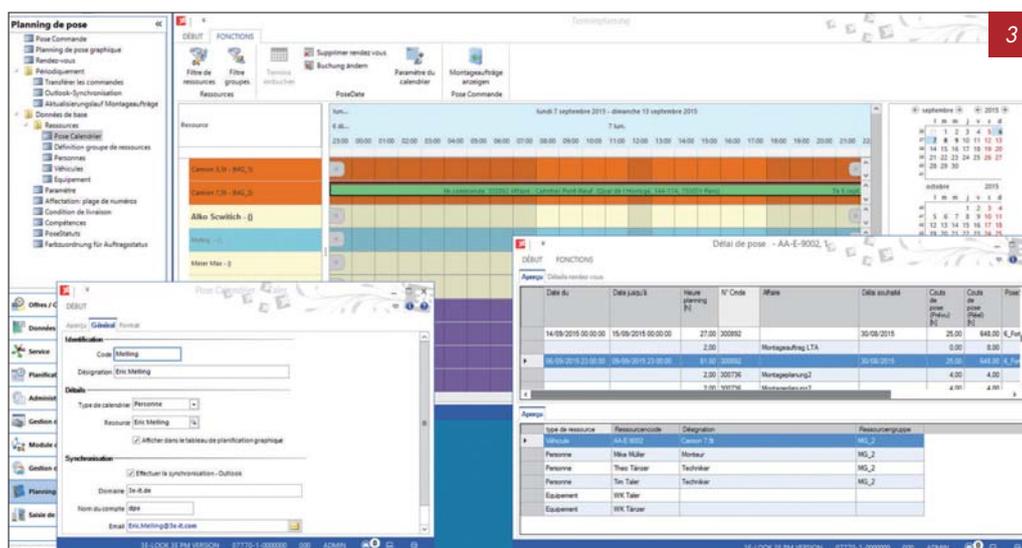


2

1 - Changer de matériau en un clic avec la version 7.0 de 3E-Look.

2 - Module gestion des achats toujours plus intuitif. 3E-Look.

3 - Nouveau design graphique du tableau de planification. Planning de pose 3E-Look.



3

3E a présenté à Fensterbau la version 7.0 de son progiciel 3E-LOOK qui cultive convivialité, fonctionnalité et personnalisation, points clés de sa philosophie de développement. L'éditeur, à l'écoute de ses clients utilisateurs, insiste sur les points forts de cette version. Le module de changement de matériaux permet de passer du bois au PVC ou du PVC à l'aluminium en un clic. Le module de planning de pose propose un nouveau design graphique du tableau de planification. Plus intuitif et doté de masques de commandes personnalisables, il adopte des menus contextuels, des filtres intelligents, une fonction glisser & déposer et une synchronisation avec Outlook. Il gère les moyens, le matériel et les équipes de pose, et intègre une version compatible smartphone. Le module de gestion des achats devient lui aussi plus intuitif. La mini gestion de

stock intégrée est dotée d'une représentation optimisée des informations relatives aux articles et fabricants. Objectif 1^{er}, la transparence. Dans le module d'expédition, le processus de livraison a été optimisé. Il est désormais possible de réaliser les impressions avec retour d'informations sur leur statut, fonction intéressante pour les listes de livraisons, commissions et chargement, et les plans de livraison. Autres nouveautés de ce module, l'impression directe des étiquettes et l'amélioration de la gestion des chevalets. 3E-LOOK a évolué en 20 ans d'un progiciel technique vers un ERP de branche orienté process. Il permet de réaliser des Workflows et, 100% sous dot.net, compatible Microsoft Sql, s'adapte à chaque utilisateur.

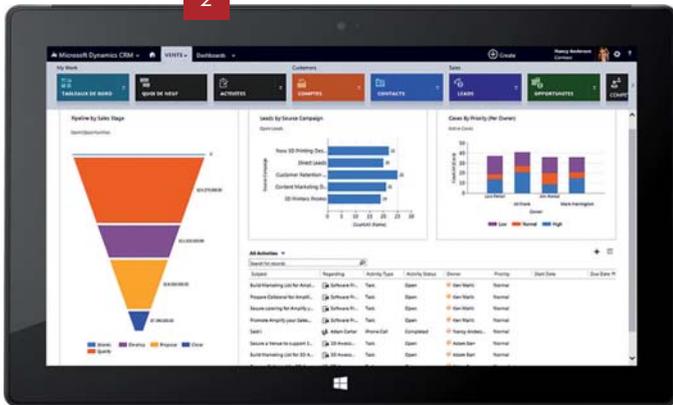


1

1 - 3Li Menuiserie, expertise métier pour cet outil de gestion de la relation client.

2 - Le tableau de bord selon 3Li Menuiserie.

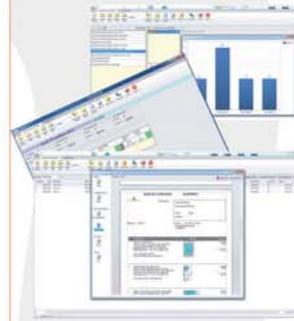
2



3Li Menuiserie de 3Li Business Solutions, solution CRM métier, gère toutes les fonctions et spécificités de l'entreprise. Basée sur l'ERP Microsoft Dynamics, outil transversal de gestion industrielle, elle s'exécute via un navigateur web, exploitable sur tablette, smartphone et ordinateur. Elle se différencie par l'intégration des configureurs de ventes dans les processus gérés par le CRM, la simplification des processus de gestion logistique pour une efficacité toujours plus proche du client et le soutien à la transformation numérique. 3Li propose des sessions de formations pour accompagner ce virage, enjeu majeur. Positionné depuis 2015 en tant qu'éditeur/intégrateur reconnu dans les grands comptes de la menuiserie Industrielle, 3Li Menuiserie axe son développement sur le portage de son application métier sur Dynamics AX 2012R3. Déjà prête à collecter toutes les données nécessaires (issues de la configuration ou saisies) pour le BIM, cette solution de gestion complète et évolutive génère maints bénéfices pour l'entreprise, en particulier le raccourcissement des délais de traitement de commandes grâce aux connecteurs : productivité accrue grâce à l'interfaçage natif avec le catalogue qui évite les doubles saisies, tâche facilitée



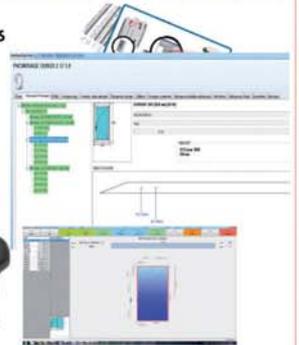
EasyFlux LITE. Gestion avancée



- ✓ Une gestion commerciale en lien direct avec EasyWin.
- ✓ Imprimez vos devis, confirmations, bons de livraison et factures.
- ✓ Tableau de bord automatique, statistiques personnalisables.
- ✓ Envoyez vos documents au format PDF par mail à vos clients.

Pilotage machine numérique.

- ✓ Pilotages sur-mesure de toutes vos machines numériques.
- ✓ CheckPoint Ferrage, Permet l'affichage de la quincaillerie par ouvrant scanné.
- ✓ Pilotage butée numérique.



Visibilité web pour vos clients



- ✓ Le web pour lien entre vous et vos clients.
- ✓ Vos clients privilégiés ont accès à l'état d'avancement des commandes, tout cela en parfaite sécurité.
- ✓ Simple, efficace et en temps réel.



Depuis 20 ans, la solution logicielle adaptée aux fabricants de la menuiserie.

Ramasoft France

13 Avenue des Canadiens
76 800 - St-Etienne-du-Rouvray

02 35 68 18 39

info@ramasoft.fr

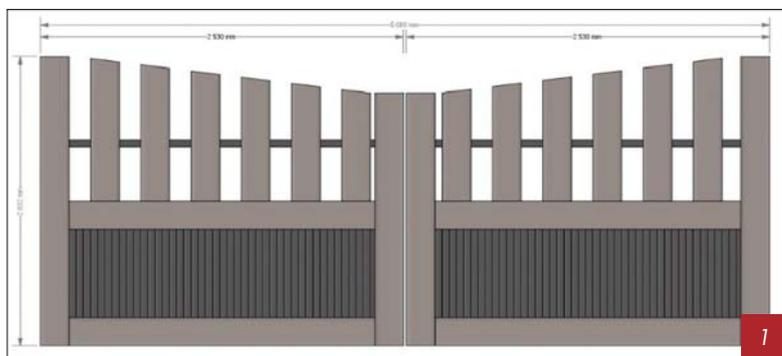
WWW.RAMASOFT.FR



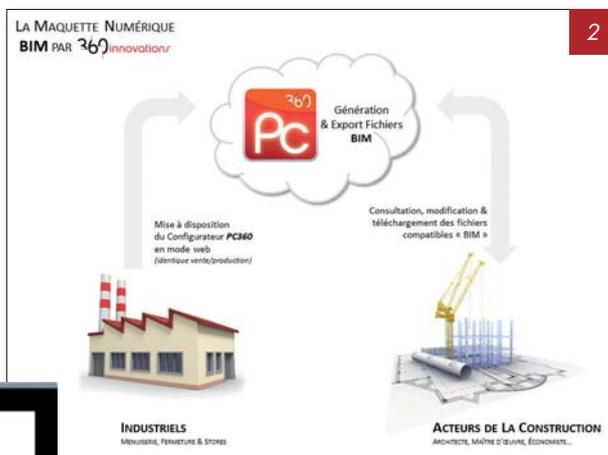
par le configurateur technique, information clients en temps réel par une gestion des commandes améliorée et une meilleure planification des tâches de la production à l'expédition. Logistique, qualité de fabrication et SAV optimisés, proximité clients favorisée par les outils de mobilité et la possibilité d'effectuer des achats en ligne... 3Li Menuiserie accompagne les forces commerciales, réseaux, partenaires privilégiés, par des outils de chiffrage rapide et précis et assure les opérations de la configuration des produits à la facturation.

Année 2016 très importante pour 360 Innovations, explique Steve Arlaud, Responsable commercial : « Plusieurs de nos clients vont démarrer l'utilisation de l'ERP BusinessCore360, notamment Prostyl ». L'offre intègre des exclusivités à 3 niveaux : configurateur, fonctionnalité, technologie. Le configurateur s'enrichit d'un nouveau gabarit de produits configurables : le portail. Un fabricant de portail créera plus facilement son catalogue en s'appuyant sur cette bibliothèque standard de portails et son principe d'héritage (modélisation objet). Cette exclusivité

complète le large panel de produits déjà disponibles - porte, fenêtre, volet roulant/battant, porte de garage, garde-corps, clôture, store intérieur/extérieur, rideau- et « fait sans nul doute du configurateur de 360 Innovations le plus complet du marché ». Son autonomie facilite l'intégration dans les solutions tiers, favorisant le développement du e-commerce ou d'autres logiciels du marché. Ce configurateur anticipe les besoins des utilisateurs. Il s'adapte à la maquette numérique (BIM) grâce à son mode web et à la génération de fichiers BIM ready facilitant les échanges entre industriels clients de 360 Innovations et acteurs de la construction. Les investissements se poursuivent pour « garder à nos clients une longueur d'avance sur la concurrence » grâce à de nouvelles fonctionnalités en 2016 : gestion de chantiers avec niveau de chiffrage réel encore plus précis, accélération du processus de facturation via une interface web connectée à l'ERP qui permettra aux chauffeurs-livreurs de valider en temps réel la livraison, développement d'un module de CRM pour améliorer le suivi client par les industriels équipés. La complémentarité entre logiciel de



1



2



3

1 - Le portail s'ajoute aux menuiseries, fermetures et stores dans le configurateur 360 Innovations.

2 - Le configurateur de 360 Innovations s'adapte au BIM.

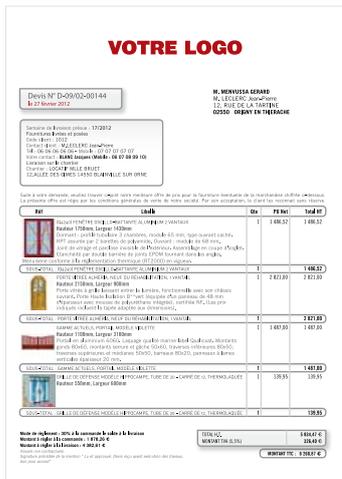
3 - Configurateur multi produits et multi supports chez 360 Innovations.

HERCULEPRO

Le logiciel des professionnels de la menuiserie

Accélérateur de projets depuis 2004

ELU PRODUIT DU BTP
PAR LES PROFESSIONNELS
2014-2015 et 2016



Pour les entreprises
qui méritent
plus qu'un programme.

Tout le monde devrait être capable
de produire de beaux devis.
Maintenant avec herculepro c'est possible.



950€



1540€



1950€



Sur devis

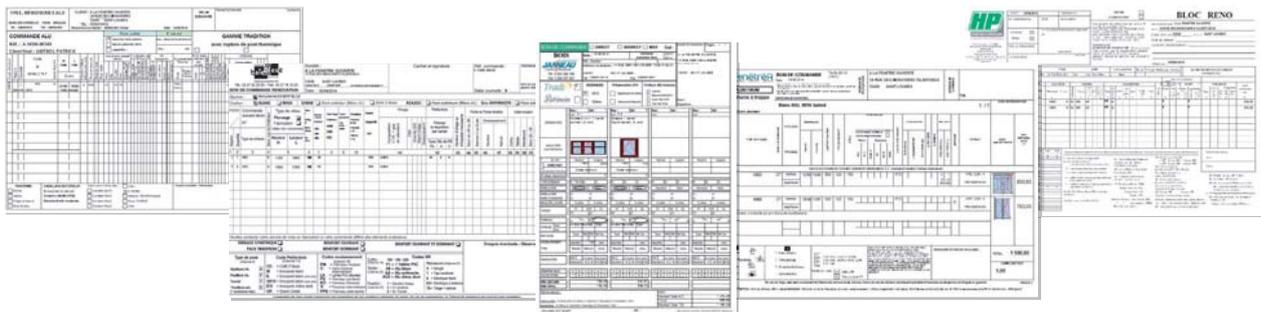
La gestion complète de votre entreprise avec les 12 fonctions.

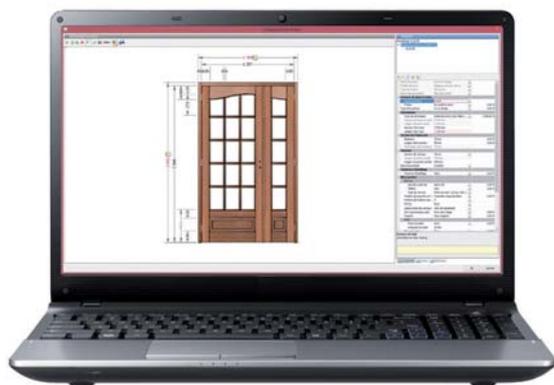
Fichier clients, relation clients, devis avec visuels, imagerie en situation, bibliothèques fournisseurs, bibliothèques batiprix, gestion des ventes, commandes fournisseurs, gestion des plannings, utilisation nomade, exports comptables, la gestion des stocks, mises à jour.



Des commandes fournisseurs automatiques.

Expédiées par email ou EDI format xml





De nouveaux clients pour l'ERP BusinessCore360, notamment Prostyl.

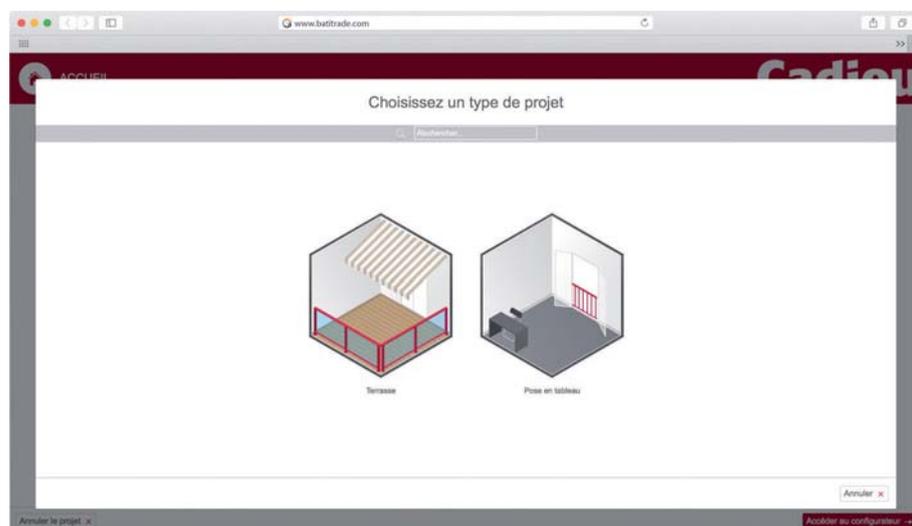
chiffre CustomBuilt360 et progiciel de gestion intégré BusinessCore360 améliore les échanges entre force de vente itinérante et collaborateurs sédentaires du fabricant : les commerciaux synchronisent leur base de données avec une simple connexion Internet, par exemple via smartphone en 3G ou 4G. Devis, commandes et fichiers clients partagés favorisent le travail collaboratif et le suivi d'activité des équipes sur le terrain par la direction commerciale. 360 Innovations est à ce jour, « le seul qui offre, avec le même configurateur, une couverture fonctionnelle large et complète, du particulier à l'industriel via le revendeur ». Qu'il s'agisse du web pour stimulation de projets ou du e-commerce, du chiffage B2B entre revendeur et fournisseur ou de la production chez l'industriel, il est présent avec un seul configurateur : plus de ressaisie des commandes ni d'interfaces entre logiciels. Côté technologie, ses travaux de R&D ciblent l'expertise dans le domaine du web et en font « le véritable précurseur dans le domaine » (mode web depuis 2009). Son indépendance vis-à-vis de l'environnement Windows, autre exclusivité, autorise plus de souplesse d'installation et d'utilisation : ses clients ont le choix de leur base de données -MS SQL ou PostgreSQL (gratuit), système d'exploitation Windows, Linux ou Mac. Côté web, tous les navigateurs sont supportés et aucun plugin n'est nécessaire à l'utilisation de ses solutions, sur smartphone, tablette ou ordinateur. Son module SDK et sa structure par couche favorisent l'autonomie des clients qui peuvent personnaliser et mettre à jour sereinement, leurs travaux sont préservés. L'éditeur a défini un nouvel axe stratégique: « Être présent chez les revendeurs et leur permettre d'accéder plus facilement à nos solutions ». Concrétisation

en juin avec le lancement officiel de SalesUp360, 1^{er} simulateur de projets accessible aux revendeurs qui pourront ajouter un configurateur web sur leur site pour recevoir des demandes d'information qualifiées (leads), et l'offre de la solution SaaS CustomBuiltWeb360 aux revendeurs. Les industriels, clients ou non, sont invités à interfacier leurs configurateurs (toutes solutions) pour offrir à leurs clients-revendeurs la garantie d'un tarif toujours à jour et supprimer la ressaisie des commandes. « Avec l'ambition de couvrir l'ensemble des produits de la Baie, 360 Innovations recherche des industriels en quête d'une solution innovante dans le domaine de la pergola, la véranda, l'escalier et le mur-rideau pour développer avec eux un projet dans une démarche de partenariat et ainsi compléter son offre de gabarits de produits configurables ». Appel lancé !

Avec BatiTrade, plateforme de configuration 3D, chiffage et gestion commerciale,

AlloTools se présente en précurseur de solutions Configuration Pricing Quotation, SaaS, 100% Web dédiées à la menuiserie, la fermeture et l'aménagement. Ses configurateurs 3D sont appréciés pour leur logique d'ALV et orientés sur mesure vers une technologie 3D interactive de plus en plus poussée. Après les configurateurs 2D/3D générant des devis Pdf avec vue 3D interactive intégrée à imprimer ou envoyer par mail au client pour qu'il visualise son projet et concrétise son choix chez lui, ses configurateurs devenus multi-produits (portail, clôture, porte d'entrée et d'intérieur, porte de garage, carport, escalier, garde-corps, porte de placard, aménagement de dressing, séparation de pièce), gèrent les espaces

Configurateur BatiTrade garde-corps d'AlloTools.



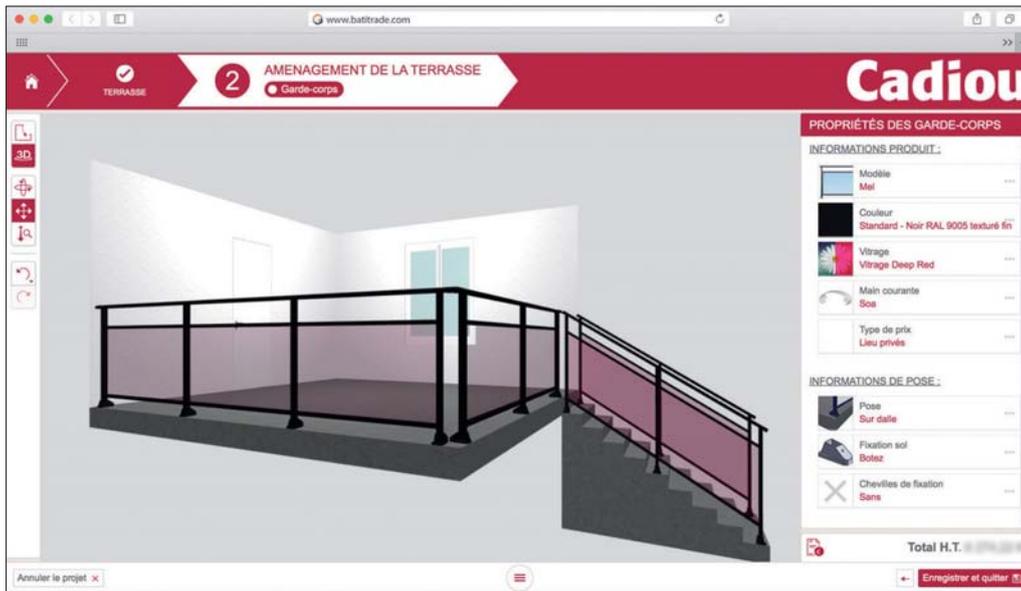
Zéro papier dans l'atelier



CASTES INDUSTRIE UTILISE DIAPASON

DIAPASON est le configurateur technique couplé à un ERP de référence de la menuiserie industrielle. Il s'adresse à tous les entreprises qui cherchent à innover, à maîtriser leurs coûts de production tout en garantissant à leurs clients un respect des délais de livraison et un service de qualité. **Contact** : 05 62 45 16 21 - contact@isia.fr - www.isia.fr

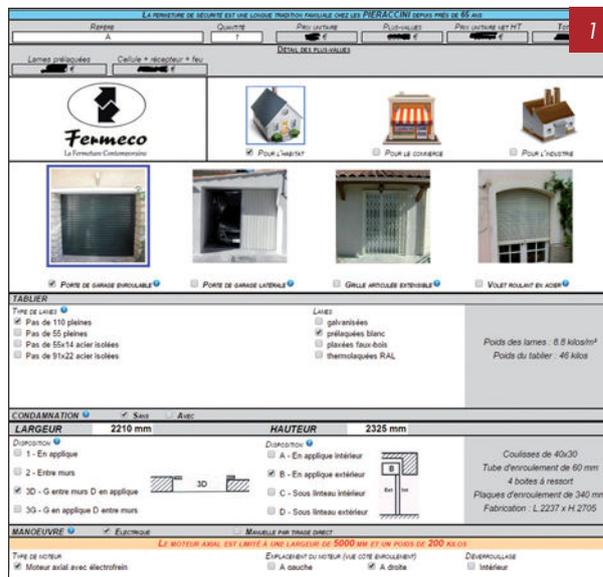
 Diapason



Configurateur Batitrade garde-corps d'AlloTools.

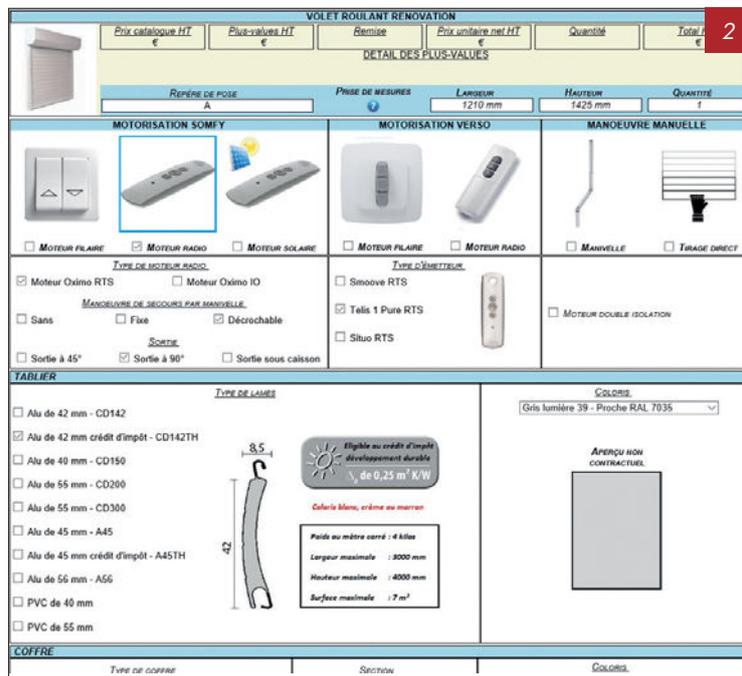
intérieurs et extérieurs où les produits sont directement configurés en 3D. Un clic sur l'élément 3D change ses caractéristiques (couleur, forme, options) en temps réel. AlloTools élargit sa gamme de configurateurs de produits de fermeture : rendez-vous courant 2016. Moteur 3D et interfaces évoluent vers une ergonomie intuitive et ludique et l'éditeur entend via ses configurateurs offrir de nouvelles pratiques d'achats toujours plus innovantes. Dans une logique BtoBtoC, ils se veulent générateurs de leads multicanaux, via utilisation en magasin, sur site web du fabricant ou du vendeur, ou dans une application catalogue pour tablette. Pour traiter et récupérer les données, un module de CRM intégré gère l'ensemble du processus commercial sans ressaisie ni réécriture sur une même solution. Compatible IOS, Android et version tablette gratuitement, il s'adapte aux nouveaux usages (mobilité). L'éditeur souligne la gestion transparente des données clients : elles leur appartiennent. Ils peuvent à tout moment réaliser import et export, à partir ou vers les solutions complémentaires de leur environnement de travail. AlloTools travaille sur des partenariats et passerelles d'outils complémentaires : API, webservice.

CMR enrichit son logiciel Lockup. Il assure désormais l'import automatique et paramétrable de commandes issues du logiciel Chacal, le pilotage des robots de coupe et centres d'usinage, la mise en barre avec optimisation des coupes, l'EDI client/fournisseur et fournisseur/client, la gestion du colisage et de la mise en palette, la génération automatique de fichiers Pdf avec



1 - Bon de commande de fermetures sur WebLockup. CMR.

2 - Bon de commande de volet roulant réno sur WebLockup. CMR.



champs variables renseignés par le devis, la commande ou la fabrication. Sa solution e-commerce WebLockup s'est aussi enrichie. On peut appeler les bons de commandes à partir de n'importe quel logiciel gérant des accès par http, avec retour des informations saisies sous forme de fichier XML ou autre à la demande ; WebLockup est alors utilisé comme système externe de saisie des informations avec prise en compte des conditions clients et contrôle de faisabilité des produits. Autre possibilité, l'envoi automatique de statistiques concernant l'utilisation de WebLockup par les clients, les devis et commandes (périodicité à définir). Michel Roos note que « les demandes de clients portent surtout, ces derniers temps, sur l'optimisation de la fabrication par pilotage de machines outil, robots de coupe et centres d'usinage, l'automatisation des échanges clients/fournisseurs par EDI et l'amélioration de la chaîne logistique ».

ELCIA Groupe, issu du rapprochement entre ELCIA et ISIA, chacun leader sur son marché, est le spécialiste de l'édition et la commercialisation de solutions de configuration et gestion pour le secteur de la Menuiserie, du Store et de la Fermeture, rappelle Ambre Deydier, Chargée de communication & Relations presse. Son ambition est « d'offrir la 1^{ère} chaîne numérique de la filière qui supprimera les interfaces client-fournisseur pour que tous les acteurs augmentent leur productivité et leur efficacité commerciale ». Sur

le marché des installateurs et négoce, via ELCIA, le groupe développe des solutions de chiffrage et gestion commerciale avec le logiciel phare, ProDevis. Sa dernière version 7.6 répond aux besoins de mobilité en donnant accès au planning sur smartphone. Au bureau, la synchronisation des bases de données se fait par simple connexion internet. ProDevis 7.6 a été développé pour offrir les avantages d'un CRM. Le tableau de bord permet au commercial de retrouver en un clin d'œil ses tâches de la semaine (devis à relancer, clients à rappeler...). Il donne au dirigeant une vision globale du business en suivant les indicateurs clés de l'entreprise en temps réel (CA/commercial, marges, best-sellers). ProDevis intègre la plus grande base de tarifs



Tableau de bord de ProDevis version 7.6 d'Elcia.

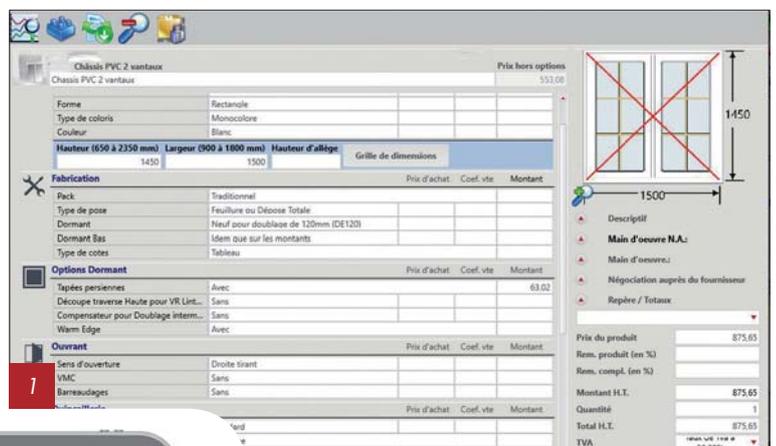


MyPricer, solution de chiffrage sans logiciel. Elcia.

du marché : 1450 bibliothèques de prix et 480 industriels référencés. Le groupe va plus loin avec le lancement de MyPricer, la 1^{ère} application 100% web qui permet aux industriels de proposer une solution de chiffrage (devis et commandes) aux clients ne disposant pas de logiciel. Pas d'installation, une simple connexion internet suffit depuis PC, tablette ou smartphone. Enfin, via sa filiale ISIA, le groupe investit pour enrichir l'ERP Diapason utilisé par les principales références de la menuiserie industrielle, notamment en développant une interface entre cette solution et ProDevis ou MyPricer : « Cette véritable chaîne numérique permettra aux industriels de mieux collaborer avec leurs clients ».

En croissance de 20% en 2015, Herculepro débute 2016 avec 3 nouveautés : sa version Macintosh réjouit les inconditionnels du Mac en optimisant son interface et ses performances. Le nouveau configurateur et assistant de chiffrage plus ergonomique et intuitif répond aux attentes des utilisateurs : Herculepro et ses clients se sont beaucoup investis dans la recherche de solutions facilitant le chiffrage de produits de menuiserie de plus en plus techniques ; visuels et automatismes sont d'actualité dans cette nouvelle interface, avec des changements de poids. La version FullWeb Herculepro permet aux fabricants et négociants de mettre à disposition des artisans et distributeurs spécialisés un outil complet de chiffrage avec leur identité visuelle. Fruit de plusieurs années de R&D, elle rencontre un franc succès. Grâce à cette plateforme, les utilisateurs peuvent deviser et/ou commander, suivre leurs commandes, et accéder à bien d'autres fonctions, via une interface

ludique et intuitive disponible depuis tout navigateur moderne. Ils peuvent chiffrer sans erreur technique ou tarifaire, en interface avec l'ERP du fabricant ou négociant pour remonter les conditions d'achat et importer les commandes pour leur suivi : double gain de temps et d'argent pour artisans et fabricants. La structure modulable de la solution Full Web permet l'ajout de machines pour répondre à toute sollicitation accrue des utilisateurs. Hébergée et maintenue par le fabricant, elle n'exige ni installation ni mise à jour sur postes clients. Nul souci de sauvegarde pour l'artisan qui accède à ses informations depuis n'importe quel poste, par simple saisie de ses identifiants. Basée sur des outils Web modernes, l'interface client dynamique s'adapte à la grande majorité d'écrans et de terminaux du marché, iPad, tablettes Android, Windows, Mac... « Avec Herculepro Full Web, les artisans accèdent à leurs données en temps réel, sans besoin de synchroniser. Ainsi, plusieurs membres d'une même organisation peuvent simultanément se connecter et partager des informations sans délai », note Philippe Billard.



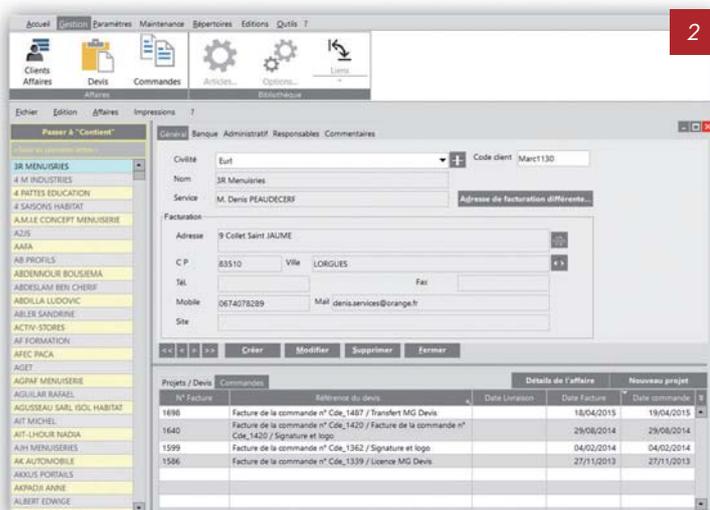
1 - Nouvelle interface HerculePro.

2 - HerculePro Full Web est accessible depuis tous terminaux modernes.

MG Devis de MG Services Informatique adopte sa nouvelle version 10. Reflets du professionnalisme et de l'image de marque de l'entreprise, devis et factures doivent être précis et vendeurs en incorporant les détails de l'affaire & options retenues et des images ou photos représentatives. Compatible XP, Vista, Windows 7, 8, 10, MG Devis permet d'élaborer facilement et rapidement des devis convaincants : aérés, clairs, offrant un descriptif précis avec le détail des options, construits sur la base des tarifs fournisseurs ou internes. Chacun construit sa bibliothèque avec autant de produits et gammes qu'il le souhaite : création des articles (châssis, fenêtre), copie de l'article, importation de la grille de prix fournisseur (format MS Excel, Open Office, fichier texte, Pdf), modification de la grille de prix, mise à jour du prix de tous les articles d'une gamme, création d'options (plus-values)... Même richesse de fonctions du logiciel sur les registre devis, commande (jusqu'à la facture et les avoirs éventuels), importation-exportation et maintenance.



1 - Le Devis de MG Devis V10, personnalisé, professionnel, clair et détaillé.
2 - Gestion des factures dans MG Devis



La dernière version d'Onaya, solution de gestion d'Aquitaine Informatique, est dotée de nouvelles fonctionnalités. Objectif, apporter aux entreprises des services complémentaires pour optimiser leurs études de prix, factures ou suivis de chantiers. La nouvelle gamme Onaya web, dédiée aux collaborateurs mobiles, s'inscrit dans la transition numérique et répond aux nouveaux usages informatiques

Adressez vous à un spécialiste !

Alco Cintrage
Menuiseries cintrées aluminium

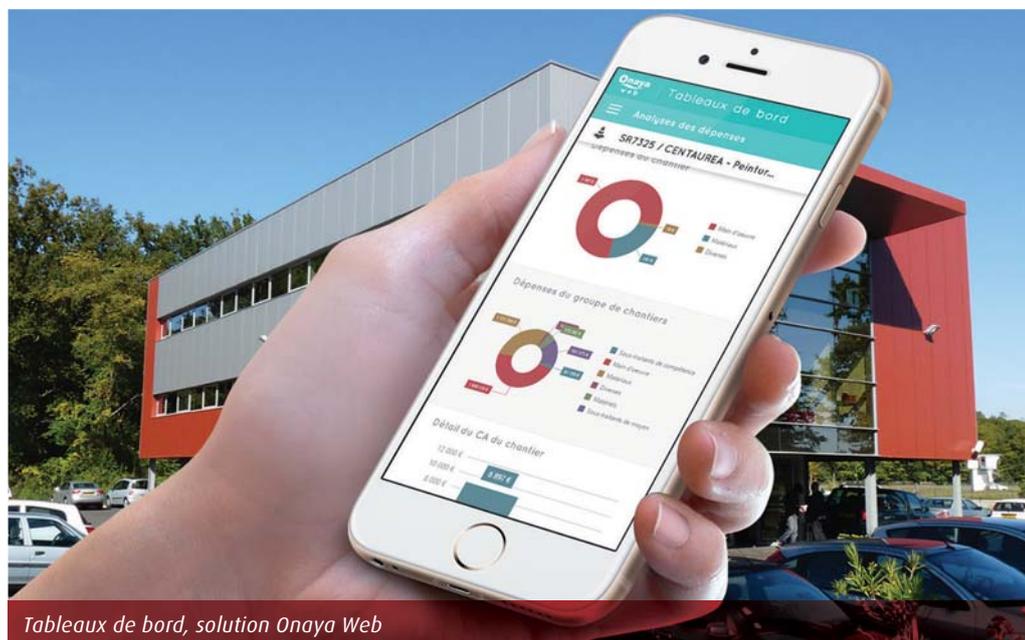
sepalumico
TECHNAL
sapa
SCHÜCO

ALCO CINTRAGE Tél : 04 94 300 305 - Fax : 04 94 302 704
413, av. Robert Brun, ZI Camp Laurent contact@alcocintrage.com
83500 La Seyne sur mer www.alcocintrage.com

Spécialiste menuiseries cintrées aluminium pour les professionnels



Rapports de chantier, solution Onaya Web.



Tableaux de bord, solution Onaya Web

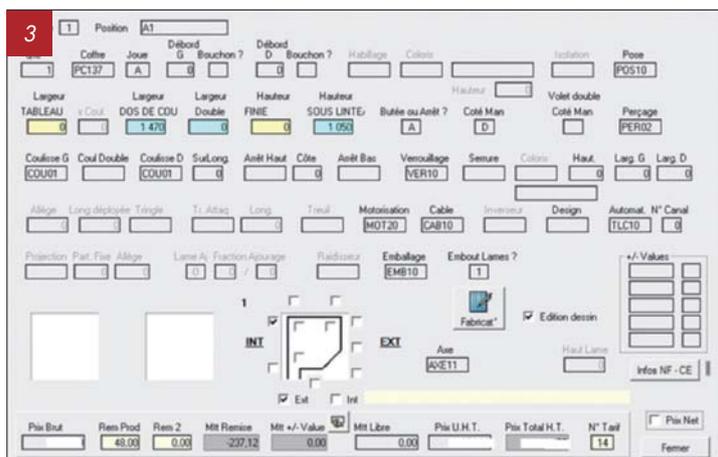
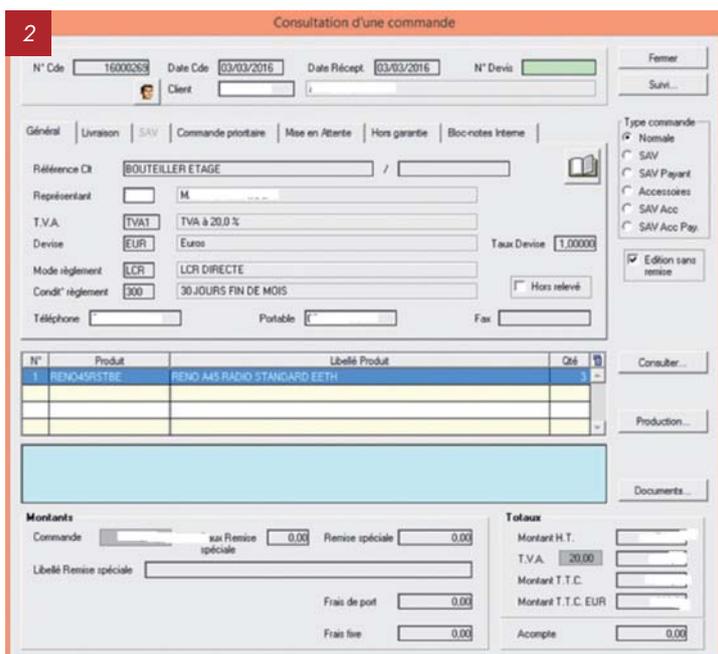
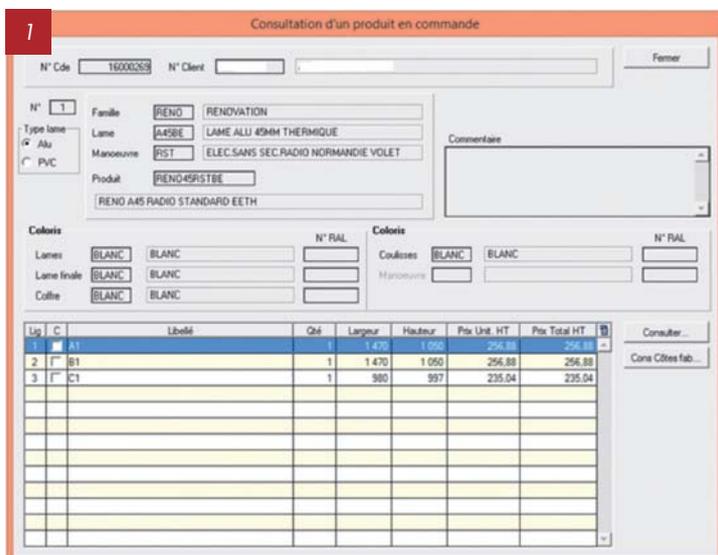
avec son expertise métier. La solution Rapports de chantiers permet de collecter et transmettre directement et rapidement toutes informations utiles sur l'activité du chantier au jour le jour sur place, via smartphone ou tablette, en mode SaaS, sans installation préalable : plus de papier à remplir, à remettre à l'entreprise, plus de saisie à faire dans le logiciel de gestion... « Pour un chef de chantier ou un conducteur de travaux, tout le temps passé à écrire des rapports, pointer des heures et des matériaux, est un temps en plus... ou en trop... C'est pour eux que nous avons développé les modules Onaya Web », décrypte Manuel Gonzalez, directeur commercial. La solution web Tableaux de bord fournit les états de résultats - suivi d'activité, engagements, rentabilité, analyse des dépenses : un gain de temps considérable dans les prises de décision. Une prestation de personnalisation peut agrémenter cet outil directement opérationnel grâce à un catalogue de

rapports pré établis pour construire, par exemple, des analyses par croisement de données venant des divers logiciels de l'entreprise. En 2016, Onaya mise sur l'interface BIMétré. La prise en compte automatique dans le logiciel des données du métré de la maquette numérique évite les ressaisies et simplifie la réalisation des devis clients. Autre axe stratégique 2016, la dématérialisation des factures fournisseurs : leur numérisation facilite le rapprochement avec des commandes passées, gain de temps et de coût à la clé. La formation en ligne ou e-learning, en complément de celle sur site et de la téléformation, vise à faciliter l'acquisition et l'usage des solutions Onaya ; 150 utilisateurs de ses logiciels se sont formés en janvier 2016 : « La formation est un maillon clé de la transition numérique : des entreprises comme la nôtre se doivent de donner à leurs clients les moyens d'apprendre mieux et plus vite ».

1 - 2 - 3 - Exemples d'édition Optilog pour le volet roulant (35 sociétés utilisatrices).

Optilog a développé une gamme de logiciels par famille de produits pour faciliter leur paramétrage technique : volet roulant et battant, persienne, pergola, store, moustiquaire, porte de

garage et d'entrée, portail de clôture et garde-corps. Ses solutions sont adaptées à chaque client en fonction de son organisation commerciale, son process de fabrication, son parc machine et sa logistique. Il intègre ensuite sa solution dans le système d'information global pour éviter les doubles saisies : liens avec le site internet, avec des logiciels commerciaux de négoce, avec machines et logiciels de comptabilité, EDI avec fournisseurs ou clients. Optilog développe une gamme d'utilitaires pour les menuiseries industrielles : suivi des temps et consommations, gestion des stocks, gestion commerciale...



Concepteur du logiciel de menuiserie métal LogiKal, Orgadata a présenté des nouveautés marquantes à Fensterbau (cf n°109). Complément idéal de LogiKal pour optimiser les process dans les ateliers, l'Info-Server est une nouvelle solution logicielle qui permettra au secteur de la menuiserie et de la façade métallique de faire un bond en avant. Revenant ses informations de LogiKal, son rôle est celui d'une tour de contrôle d'une production sans papier, reflet de l'atelier et des postes de travail au travers desquels passe un élément à produire. Grâce à l'Info-Server, la bonne information arrive au bon moment au bon poste de travail ; le chef d'atelier bénéficie d'un suivi instantané et précis sur l'avancement des dossiers. La production gagne en sécurité. Le CPU, intégré, se fait de lui-même. Les entreprises remplissent leurs obligations de documentation automatiquement.



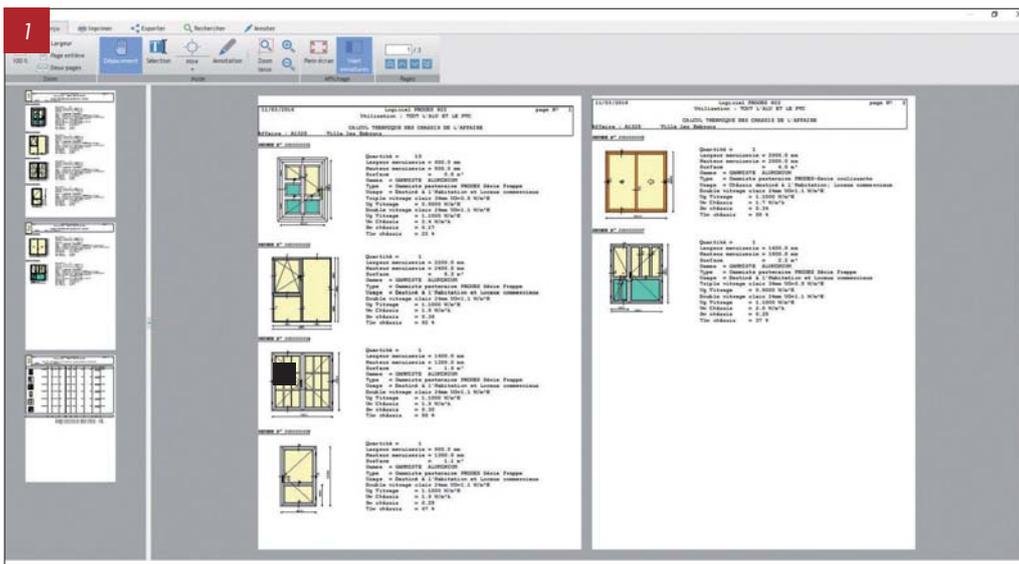
L'Info Server imaginé par Orgadata rationalise et sécurise la production.

Autre avancée importante, l'interaction de solutions logicielles différentes et indépendantes : un référentiel de données commun entre LogiKal et divers outils de DAO ou gestion. Pour le BIM, Orgadata fournit de nouvelles solutions pour modéliser les données du bâtiment. À partir de la modélisation Revit de l'architecte, les dimensions des fenêtres, portes et façades peuvent être intégrées dans LogiKal pour y devenir des ouvrages à produire. Il fournit en retour les données détaillées au modèle BIM.

Proges a commercialisé sa version 22 présentée sur Batimat 2015, avec plus de 100 nouveautés : nouvelles formules et fonctions de calculs, paramètres, présentations, éditions, utilitaires... Les utilisateurs des versions antérieures verront la différence ! Ses points forts, sa fiabilité et des prix très attractifs. Ce logiciel complet intègre toutes

les phases, du devis à la fabrication, commandes aux fournisseurs, livraison et facturation. Ses principaux modules sont la gestion de production et la gestion commerciale (devis-facturation). Pour le futur, la stratégie est d'être toujours à l'écoute des clients utilisateurs et partenaires gammistes et de faire évoluer le logiciel en fonction de leurs demandes et de la réglementation.

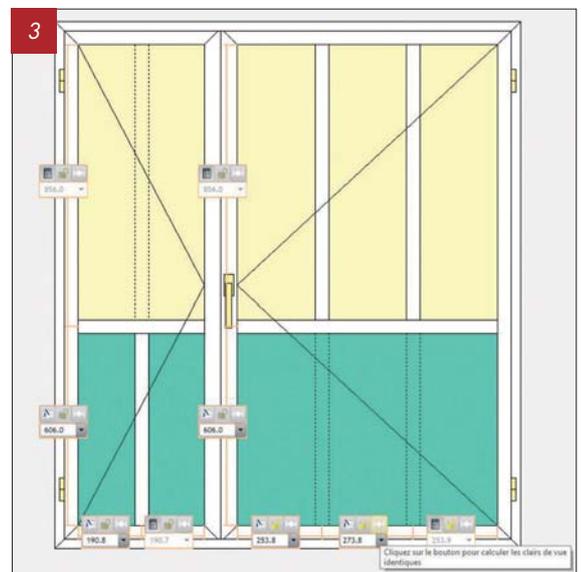
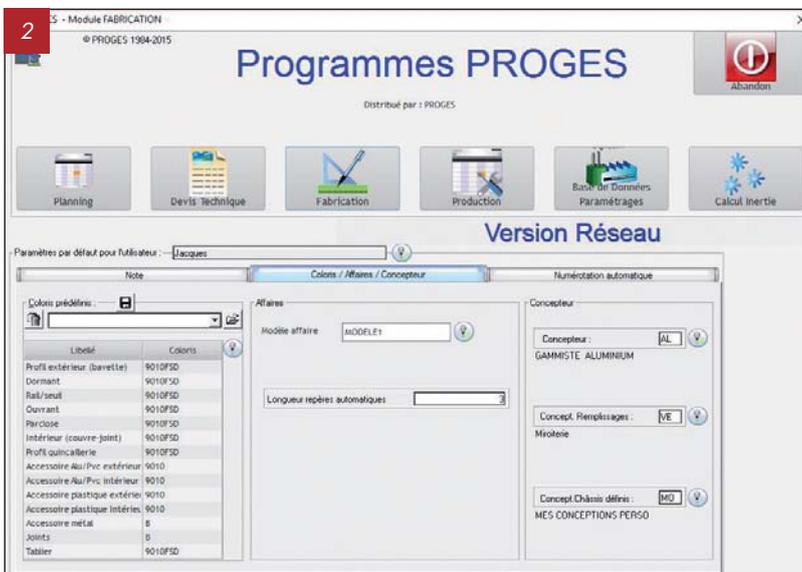
Stop à la multi saisie, avec Lola de Solis System, qui accompagne ses clients avec un outil de gestion commerciale de plus en plus performant. Ses nouveautés significatives, et pour certaines exclusives, précise Bruno Cadene, co-Gérant, sont l'envoi des SMS et campagnes mailing (courant 3^e trimestre) directement depuis Lola, et la photo du commercial sur le devis remis au client. D'importants investissements ont porté sur l'optimisation du chiffrage en préservant



1 - Édition simple des calculs thermiques. Proges V22.

2 - Menu de départ, Proges Version 22.

3 - Nouvelle version de Proges. Paramétrage des traverses et montants dans le châssis.





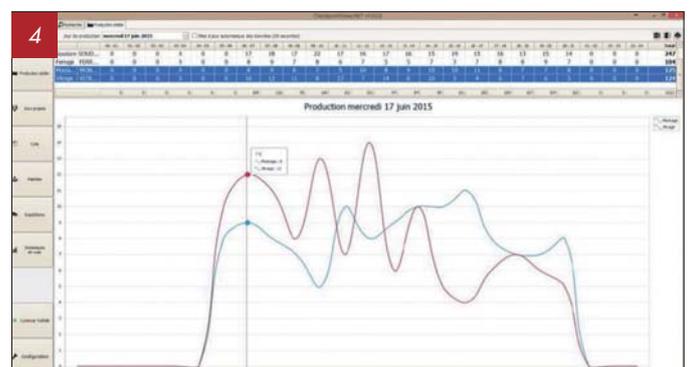
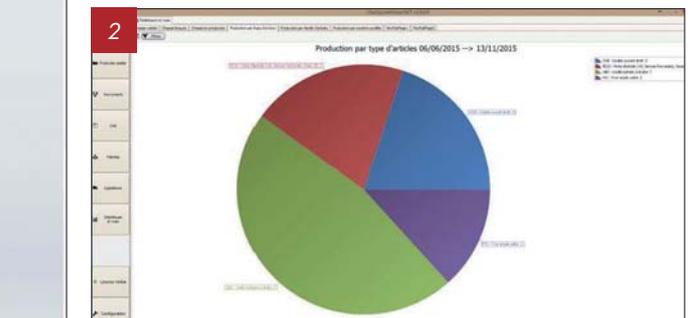
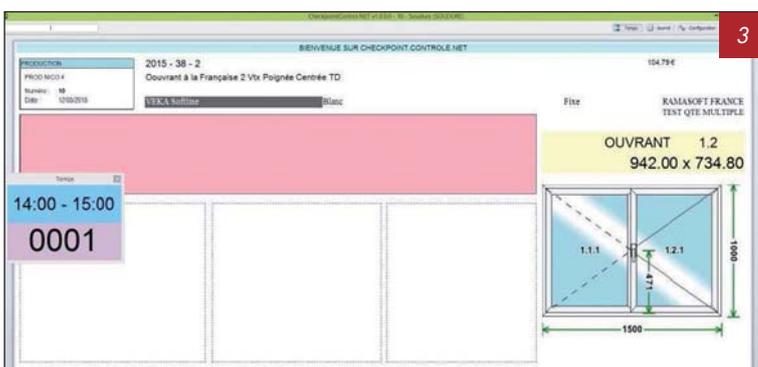
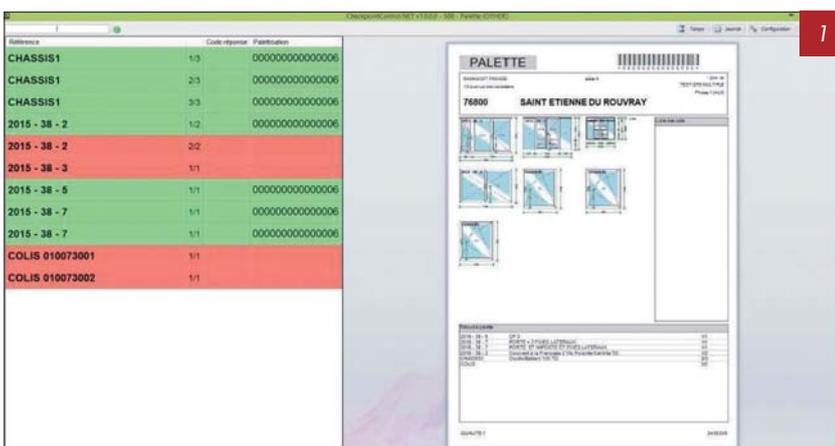
Lola V16 de Solis System, outil de gestion commerciale.

« la simplicité d'intégration des tarifs, registre sur lequel Lola est le logiciel le plus simple, au dire de fournisseurs ». Le cœur de métier de Solis System étant l'accompagnement des clients dans leur gestion commerciale, il privilégie l'intégration des tarifs par l'industriel lui-même ou l'interface avec ses logiciels de devis. Il n'est, ainsi, plus pieds et poings liés avec les éditeurs pour les mises à jour et maîtrise le développement de son tarif. Le succès de l'offre Lola Monoposte Gratuit encourage son éditeur dans cette voie. « Plus de 700 utilisateurs nouveaux en moins de 2 ans, avec la nouvelle version ; la tendance ne devrait pas s'inverser. Nous continuons d'ouvrir aux petites entreprises notre offre également appréciée par les grosses structures qui peuvent ainsi utiliser et valider leurs choix auprès de leurs collaborateurs », conclut Bruno Cadene.

Opération "Zéro papier dans l'atelier" pour Ramasoft France.

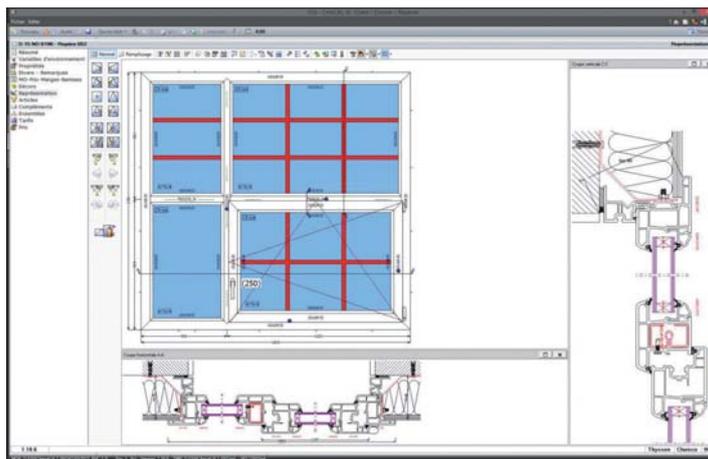
Depuis plus de 5 ans, RAMASOFT FRANCE propose à ses clients dotés de sa suite logiciel EasyWin, EasyFlux, et maintenant à ses clients disposant de la nouvelle version Ramasoft.net, l'outil « Checkpoint » qui permet de suivre l'avancement de la production de tous les dossiers mis en production dans l'atelier. La suite CHECKPOINT permet de ne plus avoir aucun papier dans l'atelier. Les différents postes peuvent connaître, grâce au scan des codes barres du cadre, les opérations à effectuer sur celui-ci. CheckPoint Ferrage permet l'affichage de toute la quincaillerie nécessaire au châssis. CheckPoint Accessory permet de préparer les colis nécessaires à une affaire. CheckPoint Expédition permet d'associer à un transporteur les différentes palettes. La suite permet d'améliorer le service qualité des produits finis, mais aussi de connaître la productivité dans votre atelier. CheckPoint CSTB permet l'affichage de la bonne étiquette CSTB sur vos menuiseries, ainsi que l'édition des quantités type de châssis CSTB réalisée sur une période donnée. Ces nouveaux modules permettent aux clients de suivre l'avancement de leurs dossiers en production sur un site WEB, avec en plus une date de livraison.

- 1 - CheckPoint Palette, permet de créer les palettes contenant les châssis.
- 2 - La suite permet d'améliorer le service qualité des produits finis, mais aussi de connaître la productivité dans votre atelier.
- 3 - 4 - CheckPoint Point de contrôle, permet de connaître toutes les tâches de l'opérateur.



Le logiciel CHACAL : CHACAL est le logiciel destiné aux fabricants de fenêtres, portes et Façades en Aluminium, en PVC, Acier et matériaux mixte comme le bois-alu. CHACAL est capable de gérer l'ensemble du processus nécessaire à la vente et à la production des menuiseries extérieures. Toutes les méthodes de chiffrage et de production sont couvertes par le logiciel. Le pilotage complet des machines de production et l'interfaçage avec l'ensemble des logiciels ERP du marché sont également possibles. L'interface du logiciel est intégralement tournée vers l'utilisateur afin de faciliter au maximum les tâches quotidiennes et ceci quelles que soient les contraintes techniques et commerciales de l'entreprise. De nombreuses fonctionnalités d'aide à la saisie des éléments de menuiseries permettent une utilisation fluide, efficace et rapide. La possibilité de contrôler l'intégralité du flux dès le départ de la saisie est un des atouts majeurs de CHACAL. Parmi les nombreuses fonctionnalités, CHACAL dispose d'un module de calcul thermique selon les normes RT2012, de l'assistance au choix du fournisseur vitrage et d'une saisie assistée dédiée

aux commerciaux. DSI, l'éditeur du logiciel, propose également un service de développement spécifique, permettant à ses clients de personnaliser leur logiciel à souhait. Une large gamme de données techniques maintenue par les gammistes Aluminium ou PVC eux-mêmes est également disponible sur demande. L'expertise du logiciel acquise depuis 1981 et la qualité du service offert en parallèle font de CHACAL l'acteur le plus reconnu sur le marché français. ■■



OUTILS DÉVELOPPÉS PAR LES INDUSTRIELS



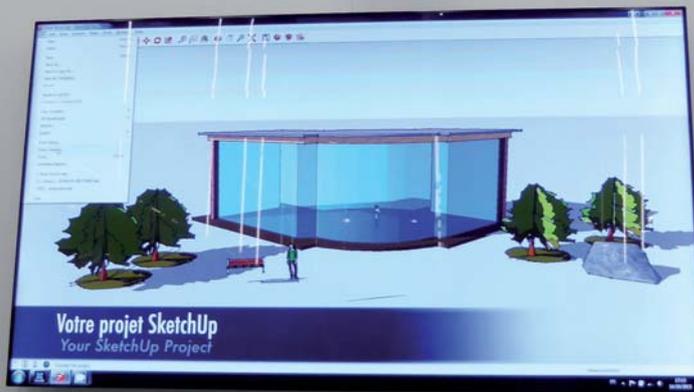
Appli Acoustics d'AGC.

AGC lance l'Appli Acoustics, disponible sur l'App Store d'iTunes et Google Play. Objectif, déterminer en fonction de la pollution sonore d'un environnement le vitrage acoustique le plus approprié aux besoins. Facile à utiliser, rapide et fiable, elle offre aussi une fonction permettant de mesurer en décibels le niveau sonore de l'environnement ambiant.

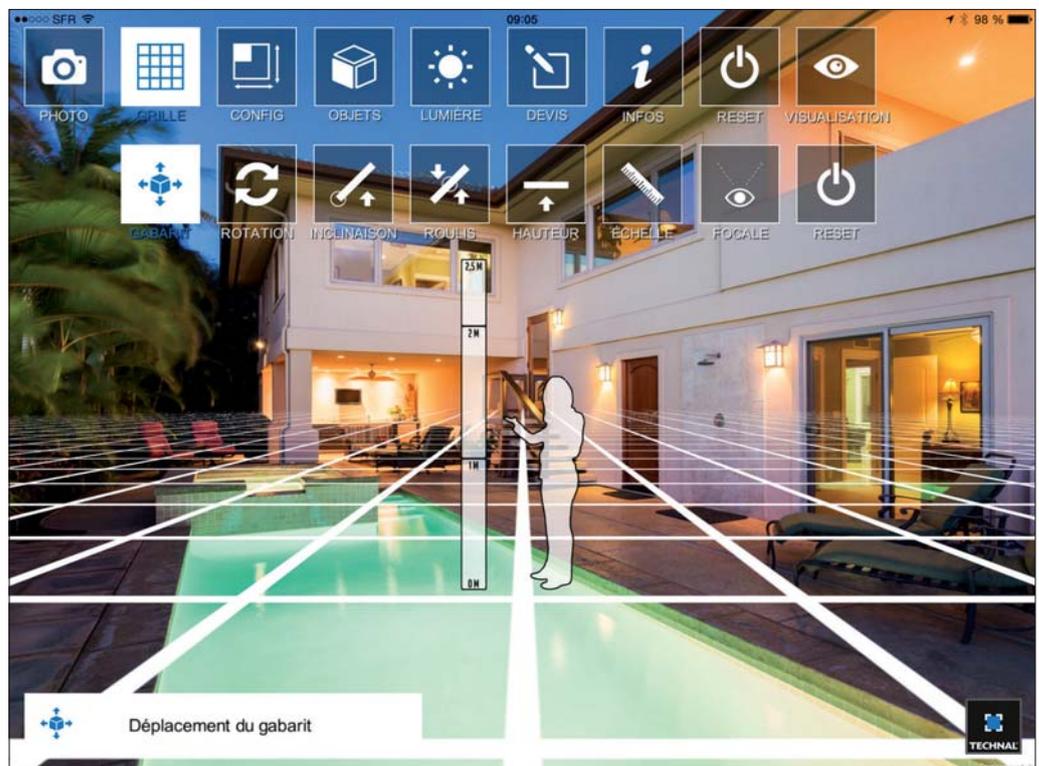


Appli SAV de K.Line.

K.Line mise sur des services digitaux pratiques au quotidien et efficaces pour chaque projet ou chantier. Début 2016, il proposera à ses clients une application mobile leur permettant, où qu'ils soient, de consulter tous les documents d'aide à la mise en œuvre et commander pièces détachées, vitrages ou profils alu. Un simple scan sur le QR code de l'étiquette de garantie donnera accès aux informations relatives à la menuiserie : description technique, performances aux dimensions exactes, nomenclature avec photo des pièces détachées, n° de série du volet roulant, cote des vitrages. Sur



Tech3D de Technal facilite les échanges entre architecte et Aluminier Agréé Technal.

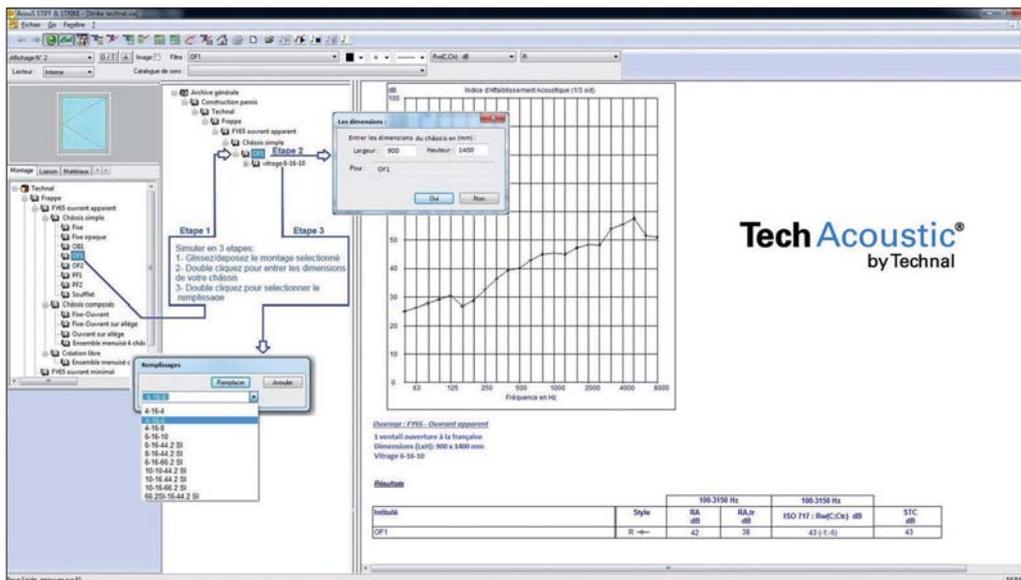


Configurateur Technal dédié à la pergola Espace de Vie Multi-Saisons Suneal.

Le site internet, le professionnel retrouvera toutes ses données sur son tableau de bord et consultera en temps réel l'avancement de ses SAV. Un outil pratique, pour avoir une traçabilité totale et piloter tous ses chantiers « du bout des doigts ».

Technal développe des outils numériques performants pour ses clients, outre son configurateur dédié à la Pergola Suneal, téléchargeable sur Apple Store et Google Play. Le logiciel Techacoustic® by Technal, développé avec Gamba Acoustique, évalue à + ou - 1dB près la performance acoustique d'une menuiserie. La méthode de calcul analytique élaborée pour le créer prend

en compte la modélisation précise des profils Technal. Le logiciel permet lors de l'étude amont de calculer les performances d'une menuiserie simple ou composée, quel qu'en soit le vitrage, même en grandes dimensions. Simple à utiliser grâce à une interface ergonomique intuitive, il permet en quelques clics d'obtenir un résultat immédiat et précis. Le logiciel Tech3D, lui, permet à l'architecte d'importer la forme du bâtiment en projet et d'y implanter d'une façon dynamique, ludique et intuitive les éléments de façade. Il envoie ensuite l'objet 3D à l'Aluminier Agréé Technal qui l'ouvre sous TechDesign et le chiffre en fournissant les détails techniques : cette



Techacoustic® by Technal, logiciel d'évaluation de la performance acoustique d'une menuiserie.

solution numérique va au-delà du BIM proprement dit (les objets Technal sont disponibles sur les bibliothèques Internet Technal et Bimstore).

Wicon présente son nouveau logiciel **WIC3D** comme le 1^{er} configurateur BIM spécialisé dans l'aluminium. Il a commencé à modéliser ses gammes il y a 2 ans, intégrant certaines de ses solutions de façade, porte et fenêtre à une base de données BIM disponible sur son site ou sur bimstore. Pour aller plus loin, il adopte une double approche du BIM. Pour les projets de construction simples, il ouvre aux concepteurs de bâtiment sa

bibliothèque BIM de produits au format Revit pour insertion directe dans leur projet. Ces objets sont paramétrables de manière limitée. Pour les murs rideaux, façades et verrières, Wic3D permet à architectes, prescripteurs, fabricants, menuisiers et façadiers de produire rapidement des dessins 2D et 3D et des rendus 3D réalistes de façades architecturales en alu. Développé après consultations menées avec des architectes, cet outil de dessin 3D est simple à utiliser grâce à de nombreux objets déjà configurés. Compatible avec les logiciels de CAO utilisés par les architectes, il permet de concevoir rapidement et

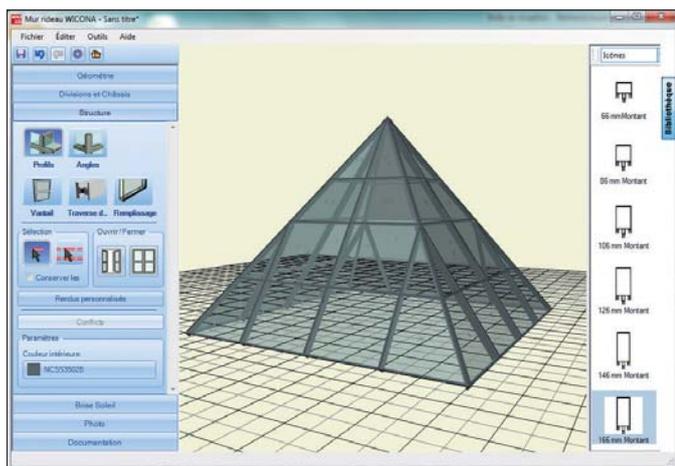
MULTISCAN, OUTIL DE CONQUÊTE

Créée par des experts en distribution de biens d'équipement et amélioration de l'habitat, Prospérences a développé Multiscan. Cet outil, « conçu pour se confronter aux marchés menuiserie et véranda, s'appuie sur la base de données la plus exhaustive et à jour de ses acteurs : les 45 enseignes qui comptent, leurs 3 000 magasins, 11 000 entreprises RGE », résume Vincent Brunier, Associé Gérant. Objectif : « Mesurer pour comprendre, comprendre pour manager, manager et croître ». La conquête est une clé de croissance : « Le meilleur des réseaux ne couvre que 60 % du marché de la fenêtre, la plupart des autres sont en dessous de 40 %. Les réseaux référents ont jusqu'à 8-9 magasins sur leurs plus gros départements : n'est-ce pas important de savoir lesquels ? Et les 11 000 entreprises RGE indépendantes sont un vivier pour la conquête ». Multiscan est dédié aux têtes de réseaux et fabricants de fenêtres & vérandas souhaitant renforcer leur distribution. 1 an après son lancement, sur 5 marchés couverts, il enregistre 15 entreprises clientes, 100 % de réabonnement et > 200 utilisateurs qui « surperforment le marché d'en moyenne 10 points ». Ses sources sont en 1er lieu internet mais aussi des données INSEE, des bases de données financières et des données issues de ses propres travaux (potentiels, cartographie et géolocalisation des points de vente) et moteurs de recherche (entreprises RGE, indices GES, classe énergie). Utilisant la même base de données, Scan & Conquest permet aux fabricants de volets, portails, portes de garage, automatismes, stores, dans la stratégie desquels les réseaux comptent, de piloter la conquête de leurs magasins pour y développer leurs ventes. ■■

Multiscan, poutil de conquête sur marché de la Menuiserie.

The infographic for Multiscan Menuiserie 2016 displays market statistics and a list of companies. The statistics include 12,325 enterprises, 33 enseignes, 2,474 points de vente, and 9,851 indépendants qualifiés RGE. A list of companies is provided in a grid format.

Art et Fenêtres	Internorm	OuvertureS
Batiman	Isofrance	Plein Jour
Bellisol	Janneau	RéparStores
Caséo	Komiflo	Solabaie
Décostory	L'expert fenêtre	Storistes de France
Fenêtrier Vela	La boutique du menuisier	Sécuristes de France
GSV Habitat	Lorenove	Terres de Fenêtre
Gamme Baie	Lumière du jour	Tryba
Grosfillex	Maison du menuisier	Univerture
Habitifa	Monsieur Store	Vial Menuiserie
Homkia	Océane	Wall's



WIC3D de Wicona, configurateur BIM spécialisé dans l'aluminium

précisément les projets de bâtiments en y incorporant façades Wicona, brise-soleil Wicsolaire, fenêtres Wiclina et portes Wicstyle. Puis de les partager avec les menuisiers alu qui peuvent les importer, intervenir dessus et les exporter simplement en garantissant pertinence et efficacité des systèmes constructifs alu mis en œuvre : une construction 3D créée sous Sketchup® peut être importée sous Wic3D pour produire un rendu 3D à l'endroit requis. Les dessins d'élévations en 2D peuvent être importés comme modèles pour créer des rendus 3D et exportés pour réutilisation dans les principaux logiciels de CAO. Dans le logiciel de chiffrage et d'étude technique Wictop, le menuisier ouvre directement le projet et en édite tous les détails techniques jusqu'au devis, qu'il peut envoyer en retour à l'architecte. Après validation par celui-ci, il ne lui reste plus qu'à générer la commande et à la transférer à Wicona. Cette solution connecte les intervenants d'un même projet, facilite leur accès aux informations, permet d'utiliser des plans 3D compatibles entre différents logiciels métiers, n'induit ni ressaisie, ni perte, ni altération de données durant le transfert de plans et garantit l'exploitation de l'ensemble des données au-delà de la durée d'un projet et de la durée de vie d'un bâtiment. ■■



CHACAL

DEPUIS 1981,
LE LOGICIEL AU SERVICE DES FABRICANTS
&
REVENDEURS DE PORTES ET FENETRES

DE L'ARTISAN A L'INDUSTRIEL,
ALUMINIUM, PVC, MIXTE, ACIER, BOIS

LE LOGICIEL LE PLUS ADAPTÉ AU MARCHÉ FRANÇAIS



WWW.CHACAL.EU

+32 23 33 20 00

INFO@DSI.EU