

Application de prise de cotes Smart Measure, prochainement disponible pour les appareils Android. Orgadata.

Voici les évolutions marquantes de quelques logiciels phares de la menuiserie. Faciliter le travail quotidien des utilisateurs, en particulier en mobilité, est la préoccupation première de leurs éditeurs. Établir une passerelle entre ces logiciels de menuiserie et le BIM ne fait pas encore partie de leurs préoccupations, à quelques exceptions près (point en fin de dossier).

Réalisé par Sophie Dumoulin

DES LOGICIELS SANS CESSE AMÉLIORÉS

Orgadata soutient le changement de culture dans la construction. Avec les nouvelles possibilités de LogiKal, « il a suscité l'enthousiasme au salon Bau ». L'un des maîtresmots d'Orgadata est le BIM. L'entreprise souhaite accompagner les utilisateurs de LogiKal le plus tôt possible vers le Building Information Modeling (Cf. fin de ce dossier). En parallèle à cette démarche volontariste en faveur du BIM, il a développé également pour Android son

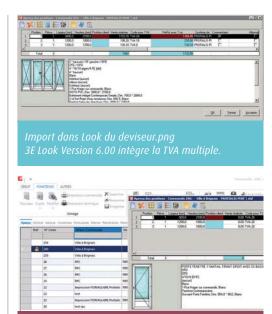
application Smart Measure, « une révolution pour la prise de cotes des fabricants et installateurs de portes et fenêtres ». Lien idéal entre chantier et bureau, elle permet d'éviter nombre d'erreurs. Après le succès de l'application pour iOS et les appareils Apple, celle-ci est donc désormais disponible pour les appareils fonctionnant sous Android. Autre registre d'innovation, le configurateur pour revendeurs/installateurs de menuiseries. Présent dans la nouvelle version de

LogiKal, il facilite leur travail de chiffrage. Sur la base d'un catalogue défini par le fabricant, ils peuvent rapidement réaliser un devis juste et complet. Au travers d'une interface simple avec seulement 2 écrans et en se fondant sur un catalogue prédéfini incluant les différentes options et prix, le revendeur peut configurer ses menuiseries et éditer son offre. Lorsque le client final a passé commande, le revendeur/installateur envoie simplement la confiquration au fabricant dont le catalogue a servi de base au devis. Dans LogiKal, le fabricant peut alors directement lancer la fabrication des menuiseries configurées comme à son habitude, sans ressaisie. Le configurateur peut également être combiné à l'application Smart Measure ou aux différents configurateurs de panneaux de porte.

3E a lancé la version 6.00 de son progiciel **3E-Look.** Spécialisé en progiciels intégrés pour le métier de la fenêtre PVC, alu, bois et mixte, il propose aux fabricants des solutions de gestion assurant une vue globale de l'entreprise, principe de l'ERP. Adapté à toutes tailles d'entreprises, 3E-Look couvre tous les processus du métier de la fenêtre et la fermeture. Traitement des offres, commandes et de la facturation, achats, gestion de stock, planning, production, distribution et expédition sont réalisés en une seule saisie. La version 6.00, disponible depuis peu, est dotée d'un nouveau design intégrant un menu optimisé pour les écrans tactiles, avec des tuiles pour lancer les programmes et afficher messages d'informations ou statistiques : nombres de commandes, CA... Elle assure une liaison automatique deviseur : une interface basée sur un fichier .xml permet à un logiciel deviseur (ProDevis, ANT...) de créer



automatiquement les commandes dans le logiciel 3E; un export permet de créer un dossier de



Importation dans Look du deviseur. 3E.

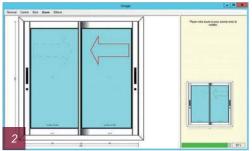
fabrication, qui, après quelques contrôles, peut être envoyé en production. Enfin, elle intègre la TVA multiple au sein d'une même commande. La version pour artisans et TPE, 3E-Look Start-Up, conviviale, simple à utiliser et ludique est un outil « prêt à démarrer » grâce au paramétrage compris du 1^{er} système de menuiserie, qui optimise les ressources et les process. Ce progiciel « pour tous » s'adapte à la croissance de l'entreprise utilisatrice. La construction de fenêtres y est intuitive grâce à un concept réfléchi, simple et abouti de saisie graphique. Le module de base permet la fabrication de fenêtres rectangulaires, cintrées, en trapèzes ou triangles. Cette version aide artisans et TPE à préparer l'avenir grâce à 2 atouts : le module bois alu (les gammes Dual et Uniform sont des bases standards livrables de suite, avec le paramétrage de vos données) et le module de coupes DXF qui évite de devoir redessiner toutes les coupes de fenêtres.

POUR CENTRES D'USINAGE...

Le Logiciel de programmation des centres d'usinage bSolid de Biesse est lauréat d'un Eurobois Award au salon Be Positive 2015. Il entend rendre la gestion d'un équipement à commande numérique aussi simple que celui d'une imprimante, sans aucune notion de programmation informatique, grâce à un guidage convivial de l'utilisateur. ■

3E Look adopte un nouveau design intégrant un menu optimisé pour écrans tactiles.





3LI Business Solutions, éditeur et intégrateur de la solution Dynamics « Menuiserie », propose un ERP transversal, de la configuration commerciale produits (e-commerce) jusqu'à la gestion financière dans un environnement multisociétés. Il fournit un système d'informations métier garantissant la pérennité des configurateurs techniques. Dans cette optique, il commercialise l'ERP Dynamics NAV de Microsoft avec une verticalisation fabricants de menuiseries. Une solution certifiée par Microsoft, dont la dernière évolution majeure consiste à proposer aux clients fabricants une offre de services permettant d'équiper leur canaux de distribution - forces commerciales, réseaux, partenaires privilégiés - d'un module de gestion commerciale, de la configuration à la facturation. La solution Dynamics Channel Selling s'exécute via un navigateur. Elle est interfacée nativement avec la base article/tarifs et utilisable sur tablette ou smartphone comme sur PC connecté au réseau. Aucune intervention n'est donc nécessaire pour

garantir l'intégrité des données. Ce module B to B // B to C concrétise le bénéfice d'un processus sans rupture entre client final, professionnel et industriel. Le module mobilité entrepôt & atelier (Dynamics WMS Mobile) permet d'équiper les collaborateurs en entrepôt et à l'atelier d'une solution qui s'exécute sur un PDA. Elle couvre les flux de l'entrepôt (réception, préparation, inventaire, contrôle de stock) et les process en atelier (pointage sur OF, saisie des temps). La technologie utilisée rend cette application portable sur plusieurs systèmes d'exploitation en vigueur sur les PDA du marché. Le dialogue avec le backoffice est assuré par le module (web services).



1 - 2 -3LI propose un module « mobilité entrepôt et atelier ».



Solution de gestion 3Li MENUISERIE

Basée sur l'ERP Microsoft Dynamics



- Pérennisez votre entreprise grâce à une plateforme robuste et évolutive.
- Optimisez votre chaîne commerciale et évaluez la croissance de vos ventes et vos marges.
- Bénéficiez d'une solution ERP transversale, de la configuration commerciale produits à la gestion financière.





Découvrez nos fonctionnalités et les clients qui nous ont fait confiance sur http://menuiserie.3li.com.

















Un module Gestion de chantiers va enrichir l'ERP BusinessCore360 de 360 Innovations.

À l'occasion du 10^e anniversaire du progiciel BusinessCore 360, son éditeur 360 Innovations lance une nouvelle version de cet ERP concu pour les industriels de la Menuiserie, la Fermeture et des Stores. La version V8 s'enrichit de nouveautés et d'améliorations fonctionnelles. Y figurent l'optimisation permettant de gérer les chutes et leur réutilisation ou les terminaux d'atelier : ils affichent les informations nécessaires à la production (OF, lots...), sans besoin d'imprimer les ordres de fabrication (mode paperless). Suivant le poste de l'opérateur, les étapes à suivre pour fabriquer le produit s'affichent dynamiquement à l'écran. Parmi les améliorations des fonctionnalités déjà existantes de cette V8, la refonte des nomenclatures (BOM) permet d'orienter la fabrication d'un produit sur un site de production spécifique et de modifier la nomenclature avant génération des ordres de fabrication. Cela facilite la gestion des produits hors abaques ou « moutons à 5 pattes », si chronophages. Des fonctionnalités étendues sont disponibles pour le module MRP (planification des besoins CBN) et le multi sociétés. Enfin, la gestion fournisseurs permet désormais de veiller à l'équilibrage entre plusieurs fournisseurs d'un même article pour respecter les engagements contractuels de l'industriel.

360 Innovations propose aux industriels un panel de solutions articulées autour d'un configurateur métier, ce qui optimise la liaison vente/production. Cette liaison native (aucune interface) est rendue possible grâce au logiciel de chiffrage CustomBuilt360 pour les revendeurs. Dans sa nouvelle version, CustomBuilt360 dispose aussi de fonctionnalités propres à la force de vente de l'industriel, permettant aux commerciaux itinérants de travailler chez leurs clients et synchroniser leur travail (clients, devis et commandes) à leur retour au bureau ou dès qu'ils se connectent

Côté configurateur, ProductConfigurator360 disposait déjà de gabarits pour menuiserie, fermeture et stores. Ont récemment été ajoutés les volets battants : les industriels peuvent ainsi bénéficier d'une base de connaissances solides sur ces gammes lors de la création de leurs cataloques produits. Une fois créé, ce catalogue peut être utilisé dans l'ensemble des solutions de 360 Innovations ou d'autres solutions du marché (via une interface), par accès web ou pas, pour une utilisation axée vente et/ou production. Concernant le web, le langage repensé de l'interface permet une personnalisation extrêmement poussée, jusqu'à reproduire à l'identique une ergonomie familière à l'utilisateur final, par exemple son logiciel de chiffrage. Une personnalisation réalisée selon les besoins des clients, à leur demande. 360 Innovations a prévu pour 2015 de nouvelles fonctionnalités principalement articulées autour de l'ERP BusinessCore360 et l'enrichissement de ses gabarits de produits. Parmi ces développements programmés figure le module Gestion de chantiers, développé en collaboration avec ses clients, pour répondre aux caractéristiques de cette activité. Parfaitement intégré à l'environnement fonctionnel de l'ERP BusinessCore360, il pourra être utilisé pour planifier, chiffrer, livrer et facturer des lots spécifiques ou phases du chantier. Les documents relatifs aux chantiers pourront être intégrés dans l'ERP et seront consultables à

tout moment. Corollaire au développement de la gestion de chantiers exigeant un chiffrage réel très précis, l'ERP BusinessCore360 permettra bientôt de saisir les temps réels de production (début/ fin) pour affiner les coûts et non plus calculer le coût de revient basé sur des temps théoriques, comme cela est déjà possible. Les 2 méthodes resteront valables, au choix de l'industriel. Le nouveau module Gestion du Parc matériel permettra de gérer et tracer le parc matériel affecté au personnel et aux chantiers. Grâce à l'ERP BusinessCore360, l'industriel pourra identifier chaque matériel et connaître à tout moment la personne qui l'utilise et sur quel chantier, pour en valoriser l'affectation. La CRM se traduit par l'enrichissement de la Fiche Client de BusinessCore360, avec des fonctionnalités de suivi des échanges (historique) : un gage d'amélioration de la connaissance des clients et la possibilité pour l'industriel de retrouver et contrôler les actions commerciales de prospection et fidélisation. Le pilotage de l'activité commerciale est simplifié grâce aux tableaux de bord détaillés et la détec-

tion d'opportunités d'affaires optimisée. Pour les besoins de l'un de ses clients fabricant de stores, 360 Innovations développera très prochainement un gabarit de rideaux pour enrichir ProductConfigurator360, pour configurer plus rapidement ces produits et bénéficier d'un rendu graphique aussi qualitatif que pour les menuiseries, volets, portes de garage, stores et garde-corps.

En partenariat avec les industriels, BatiTrade, développé par AlloTools S.A., propose depuis 2004 des configurateurs web spécialisés métiers de la menuiserie, la fermeture et l'agencement en 2D/3D temps réel, couplés à une gestion commerciale dédiée. Ils sont disponibles sur Mac, PC, tablettes iPad et Android. AlloTools a régulièrement fait évoluer sa solution et propose cette année encore des fonctionnalités avancées, toujours plus ludiques, fiables, aptes à faire gagner



360 Innovations a ajouté les volets battants à son configurateur ProductConfigurator360.







Configurateur de garde-corps : vues 3D et mise en situation virtuelle. BatiTrade.

du temps et faciliter les ventes. Côté configurateurs, en 2014 BatiTrade intégrait les garde-corps et se dotait d'un outil de gestion de pièce en 3D et d'une nouvelle interface de configuration. Elle permet de mettre en place des modes multi-projets (plusieurs produits dans une même pièce), pour gérer des configurations sur mesure, prenant en compte l'environnement du client et ses spécificités techniques (position des portes et fenêtres, gaines, colonnes...). Début 2015, AlloTools propose une version avancée du configurateur BatiTrade pour placard, aménagement, façade et séparation de pièces avec rendu 3D nouvelle génération, plus réaliste, en temps réel et toujours sur le web. Côté gestion commerciale, la solution s'est dotée d'une Gestion Électronique de Documents intégrée à sa version web et désormais disponible en version iPad. Tous les documents annexes aux projets en cours peuvent être ajoutés aux dossiers créés (photos de chantier, prise de cotes, mails, scans...) pour optimiser suivi client et traçabilité des projets : une solution tout en un, légère et zéro papier. En termes d'interactivité et accessoires, AlloTools a développé une nouvelle version du showroom virtuel BatiScreen pour portes de garage, pour Novoferm. Piloté par le configurateur BatiTrade pour portes de garage sur iPad, il permettait aux visiteurs d'Artibat 2014 de configurer et personnaliser leur porte de garage sur le stand Novoferm grâce à une projection de leur configuration à l'échelle et en taille réelle. Une compatibilité avec les télémètres Leica a également été développée pour permettre des prises de cotes sur le terrain sans ressaisie, via une connexion Bluetooth entre télémètre et version



BatiScreen Novoferm au salon Artibat 2014. BatiTrade



tablette de BatiTrade. AlloTools confirme en 2015 son ouverture et son adaptabilité grâce à ses passerelles d'une solution logicielle à une autre (API's) et sa capacité à répondre à des demandes de développements spécifiques pour faire évoluer sa solution au service de ses utilisateurs. BatiTrade est désormais compatible D*fiWeb et accessible dans tout le réseau Orcab. Logiciel 100 % web, intégrant le principe du Cloud, il compte plus de 10 000

utilisateurs - industriels, négoces et GSB, artisans menuisiers et agents commerciaux, professionnels de la menuiserie, la fermeture et l'agencement - et se présente comme la seule solution full web avec configuration 3D avancée et devis PDF illustré interactif 3D. Bien qu'il soit autonome, BatiTrade propose des API's pour une connectivité optimale avec les solutions de gestion et fabrication de ses partenaires.

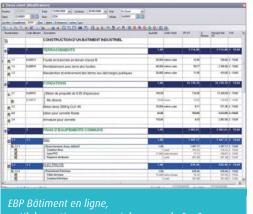


EBP complète sa gamme de logiciels en ligne avec EBP Bâtiment en ligne, version dématérialisée d'un de ses logiciels historiques. Objectif, répondre aux problématiques de mobilité des artisans du bâtiment et les affranchir de contraintes comme l'installation ou la mise à jour d'un logiciel sous licence. Ce logiciel en mode SaaS a été conçu en s'appuyant sur les demandes des utilisateurs, de plus en plus à la recherche de solutions répondant à des contraintes de mobilité, et plus globalement sur les tendances du marché à la dématérialisation. Avec plus de 100 000 entreprises utilisant ses solutions, le secteur du bâtiment est stratégique pour EBP : il représente 13 % des entreprises françaises qui génèrent 5% du PIB. EBP Bâtiment en ligne est accessible depuis une simple connexion internet. Quels que soient l'OS, le terminal d'accès (PC ou tablette), le lieu où ils se trouvent, les utilisateurs disposent d'un outil de gestion commerciale en mode SaaS qui leur permet de prendre en charge la totalité du cycle de vente : fonctionnalités élémentaires de devis et facturation, outil de suivi des stocks et commande d'articles directement auprès d'un fournisseur. Ces fonctions en ligne permettent à un artisan de gagner du temps en traitant directement les demandes de ses clients sur chantiers. Il peut en suivre la rentabilité avec précision en comparant prévisionnel/réel, suivre matériel et personnel présents lors d'une intervention pour connaître en temps réel les ressources disponibles. Comme tous ses autres logiciels en ligne, EBP Bâtiment en ligne est hébergé sur des serveurs sécurisés situés en Île de France et administrés par EBP.

Hébergés dans le Cloud, les logiciels de la gamme en ligne d'EBP bénéficient automatiquement



EBP Bâtiment en ligne, logiciel hébergé dans le Cloud.



outil de gestion commerciale en mode SaaS.

des mises à jour techniques (évolutions du produit) ou réglementaires. Le mode SaaS garantit aux utilisateurs de toujours disposer de la version la plus récente du produit. Le logiciel est proposé sous forme d'abonnement mensuel comprenant utilisation du logiciel et assistance téléphonique illimitée... sans engagement. EBP propose sa solution en ligne en abonnement à tarif préférentiel depuis mars sur http://www.e-btp.fr, portail de services à disposition des entreprises de la FFB et de la FNTP dont il est partenaire.

La version 7.5 de ProDevis, logiciel phare de chiffrage et gestion commerciale dédié Menuiserie, Store et Fermeture d'Elcia, a été conçue pour redonner ses lettres de noblesse à la relation clients, redéveloppée et intégrée. Objectif, être là pour son client, avant, pendant et après la vente, sachant que 5 % d'augmentation de la fidélité induit 25 à 55 % de progression des profits, d'après Customer Genius (Peter Fisk) cité par l'éditeur. Affichant fiabilité du chiffrage et confort d'utilisation inégalé, ProDevis évolue pour aider l'utilisateur à connaître et anticiper chaque besoin, apporter un service de qualité et fidéliser ses clients : accès à toutes les informations en un clic depuis la fiche client (coordonnées, géolocalisation, listes des devis, commandes ou factures), utilisation d'un mot clé pour retrouver n'importe quel client ou document à partir du nom, de l'adresse, de la référence, du numéro ou même d'un produit. Le nouveau Suivi Clients permet de tout mémoriser : compte-rendu de réunion, conversation téléphonique, réception de courrier... Le suivi des affaires permet de tracer l'envoi d'une commande, l'AR, la réception des marchandises, le



Elcia connecte l'univers menuiserie.



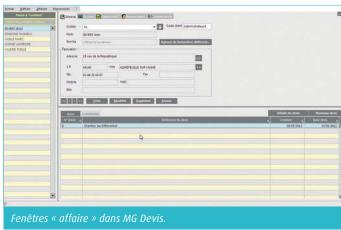
lancement d'un chantier ou le SAV. Le nouveau module Gestion des reste à faire fait de chaque projet une opportunité de conseil et de vente. Pour plus de mobilité, ProDevis 7.5 permet de synchroniser le planning vers un smartphone. L'utilisateur peut ainsi consulter son agenda sur ProDevis, son téléphone portable ou sa tablette. D'autres fonctionnalités ont été créées : ajout de pièces jointes génériques (pour envoi d'une attestation de TVA, de la documentation ou d'un certificat en même temps qu'un devis) ou historique des commandes (visibilité renforcée de l'activité avec chaque fournisseur). Enfin, Elcia collabore avec les industriels pour développer la réception des commandes en EDI. Objectif, leur permettre de recevoir de manière automatique les commandes réalisées par leurs clients avec ProDevis. Les prochaines évolutions s'orienteront principalement sur le web, la mobilité et le big data, avec des présentations prévues pour Batimat, annonce Bruno Viallefont, Directeur Marketing. Signalons le récent octroi à ProDevis du label « Recommandé par les professionnels du BTP 2015 ».

HerculePro 2015 est adapté à la mobilité.

Herculepro 2015 enfin dévoilé! Après 4 ans de développement, la nouvelle version « ravira tous les utilisateurs ». Ils sont des milliers à avoir été accompagnés par ce logiciel dans leur activité menuiserie depuis plus de 11 ans. Forte de cette expérience, l'équipe d'Herculepro - devenu « un acteur incontournable du secteur » - a réécrit son programme pour proposer une version « survitaminée » offrant tous les atouts d'un très grand logiciel métier. Une attention toute particulière a été portée à l'ergonomie de l'assistant de chiffrage. D'une manière générale, de nombreuses nouveautés facilitent la création de devis avec entre autres options la disponibilité du multi écrans... Devant une demande croissante de mobilité, Herculepro 2015 est adapté aux supports mobiles fonctionnant avec Android, Apple OS X et IPAD ou Windows mobile. L'assistant de chiffrage s'adapte aux tailles d'écran des appareils pour permettre de réaliser les devis en mobilité. Des outils complémentaires sont en cours de développement pour simplifier les tâches techniques des entreprises de menuiserie : puissante CRM, prise de mesures chez le client, gestion des SAV, réception de chantiers, signatures dématérialisées... L'application utilise un moteur de base de données serveur SQL, compatible avec tous types de serveurs: Linux, Windows 32 ou 34 bits, Mac OS X... Cette version, en test chez quelques clients depuis le mois de mars, sera disponible à l'été 2015.







Le logiciel MG Devis évolue. Il intègre désormais les dernières dispositions légales de facturation, automatise celle des acomptes et leur écriture dans la facture définitive. L'importation des grilles de prix est améliorée : elle se fait par simple copier-coller depuis le fichier d'un fournisseur au format tableur ou PDF vers le programme en une seule opération. Sont aussi intégrés la création de nouveaux états, un carnet de commande permettant de connaître le CA en cours de pose de l'entreprise, l'édition du CA par vendeur, région et client. Les évolutions de MG Devis sont orientées sur la gestion commerciale de l'activité, l'éditeur complétant régulièrement la gamme des états qui permettent de suivre l'activité commerciale et administrative de l'entreprise. Les projets de développement portent sur la mise à jour de l'interface du logiciel avec une interface à ruban permettant un accès plus intuitif aux menus et la création des bibliothèques simplifiée, plus rapide pour l'utilisateur : l'intégration de nouvelles gammes se faisant sur la base de bibliothèques spécifiques importables que l'utilisateur pourra modifier à souhait et dans lesquelles il pourra intégrer par copier-coller son tarif personnel. Autre développement à venir, la visualisation directe des options ajoutées à une ligne de devis sur un article standard en déroulant le détail avec possibilité de modifier chaque élément de l'option (remise, marge).



Depuis plus de 20 ans, Isia développe l'ERP Diapason pour la menuiserie industrielle. Il se caractérise par un périmètre fonctionnel complet (CRM, commerce, logistique, production, achat, approvisionnement, SAV, comptabilité commerciale et industrielle), un système intégré de configuration commerciale et technique de menuiseries et un environnement décisionnel intuitif. Ses dernières évolutions portent en 1^{er} lieu sur l'interface utilisateur. Elle intègre de nouvelles fonctionnalités pour offrir une navigation fluide et intuitive au sein des applications et adopte une nouvelle page d'accueil aux indicateurs décisionnels très visuels pour gérer les urgences et le quotidien. Diapason intègre un nouvel environnement permettant le développement d'applications mobiles personnalisées. Certains utilisateurs (clients, commerciaux, responsables de chantier...) accèdent ainsi aux applications de l'ERP (suivi de commande, CRM...) depuis smartphone et tablette dans une interface adaptée. Les évolutions fonctionnelles sont dictées par les clients menuisiers



industriels et l'écoute des besoins du marché de la menuiserie. Centrées sur la productivité et l'ergonomie, nombre d'évolutions concernent aussi le configurateur Diapason : nouveau calcul intégré et optimisé de toutes les caractéristiques techniques de la menuiserie, notamment pour celles de forme (cintrées, trapèzes, triangles...), calcul dès la saisie des coefficients thermiques réels RT 2012, nouveaux outils simples et performants de gestion des promotions et opérations commerciales, nouvelles interactions avec le dessin pour une saisie intuitive, nouvelle représentation en dessin réaliste de la menuiserie. Ces améliorations réduisent significativement le délai de mise en œuvre de l'ERP lors des évolutions produits et changements d'organisation. Exemple est donné d'un industriel équipé de





1 - 2 Représentation en dessin réaliste de la menuiserie pour le configurateur Diapason. Isia.





Diapason depuis 3 ans : il a paramétré l'ERP et le configurateur en moins de 3 mois pour intégrer une nouvelle gamme complète de menuiseries en alu. Enfin, Diapason, depuis longtemps disponible en accès Web, vient d'évoluer pour que distributeurs et clients des industriels puissent y accéder et disposer de nouveaux services : saisie de devis configurés, suivi d'avancement de leurs commandes, téléchargement de documentations... C'est une 1^{re} brique du projet de chaîne numérique entre acteurs du secteur, axe de développement prioritaire dont l'objectif est de gagner en qualité et productivité grâce à l'interaction entre industriels et distributeurs. De nouvelles solutions d'échanges entre l'ERP Diapason et d'autres applications, comme les solutions de chiffrage de menuiseries utilisées par les distributeurs, vont être mises en place. Basé sur les technologies standards du web, Diapason proposera de nouveaux services : récupération sans ressaisie par l'industriel des configurations saisies dans d'autres solutions, configuration à distance de produits non prévus au catalogue, calcul des promotions et opérations commerciales applicables et des coefficients thermiques réels, génération d'un dessin et d'un plan de coupe, consultation de l'avancement des commandes passées à l'industriel.

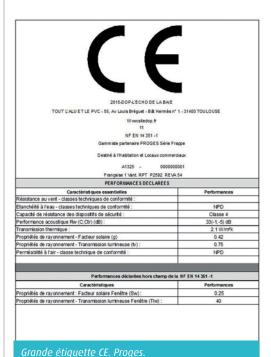
Optilog a amélioré son traitement des documents de production. Il est désormais possible d'avoir une gestion de fabrication sans document papier dans la société, de prendre des photos lors des phases de contrôle et les rattacher automatiquement à une commande, et de disposer d'aides visuelles par schémas ou photos sur les documents de travail. Le suivi de commande est lui aussi optimisé : l'intégration du temps passé par poste et par opérateur (avec gestion des temps hors production) et de la consommation des matières premières permet de connaître avec précision ses coûts de fabrication, de planifier et d'informer le client via le site internet. Cette amélioration du suivi de commandes inclut aussi une gestion de leur traçabilité et des éventuelles opérations de SAV. Une meilleure information du client est assurée via le site internet : il peut directement saisir ses commandes et suivre leur avancement en fabrication, grâce à un code d'accès. Le site permet également aux commerciaux de s'informer sur l'état de leurs commandes.

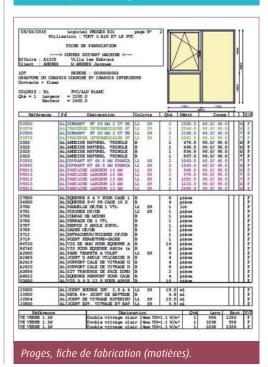


Menu saisie de commandes. Solution Internet d'Optilog.

	C SECOURS		10000
[A1	OPTIONS		
1	-	1	
Blanc 19	1		
		-	
Blanc 19	Inverseur	Inis inverseur fixe applique	
Blanc 19			
1200	Verrouillage	Verrou automatique	
0	1		
1 500	Arret bas de coulisse	Arret bas	
1 600	Serrure	Serrure If de 8	
Coffre 180 pan coupé			
Intérieur	1		
	1		
45*			
COMMENTAIRES CLIENT		MONTANTS	8
	Prix brut	1 115,00	
	Remise produit (%)	58,00	
	Remise 2 (%)	0,00	
		-646,70	CALCULER
			CALCULER
V		589,26	
0.	Prix total H.T.	589.26	
	U PRODUIT		
	Blanc 19	1	1

Les offres de Proges – logiciel complet pour les professionnels de la menuiserie Alu, PVC, Acier intégrant toutes les phases du devis à la fabrication, la commande aux fournisseurs, la livraison et facturation - ont peu évolué depuis Batimat 2013. Les évolutions de cet outil multi-gammes, multi-fournisseurs, multi-concepteurs ont surtout été axées sur la partie thermique, l'enrichissement des présentations de devis, l'augmentation des sécurités sur la gestion des affaires, pour







25 ANS D'EXPERTISE

— Au Service des — MENUISIERS INDUSTRIELS

L'ERP AU SERVICE **DE VOS CLIENTS!**

RESTEZ CONNECTÉS SUR VOS SMARTPHONES ET TABLETTES!







Windows Phone



+ de 10 000 UTILISATEURS

Contactez-nous! www.isia.fr contact@isia.fr 05 62 45 16 21





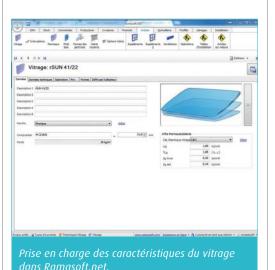


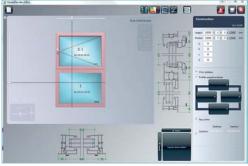


répondre au mieux aux demandes des clients et aux exigences de la réglementation. La dernière version de Proges V21 offre, entre autres améliorations, la possibilité de faire des devis avec plusieurs taux de TVA, intègre un nouvel outil de manipulation d'images dans le module devis, le contrôle des articles non tenus en stock et permet l'association de références avec valeurs Uf double et triple vitrage. Les points forts de ce logiciel sont sa fiabilité, un prix très attractif, l'écoute permanente de ses clients et partenaires gammistes. C'est sur Batimat 2015, comme à son habitude, que Proges présentera les fonctionnalités de sa nouvelle version en cours de préparation, évolution majeure que Jacques Andres ne souhaite pas déjà dévoiler!

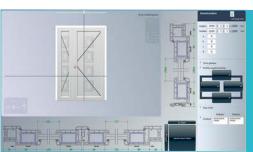
Ramasoft.net « c'est la puissance d'un ERP avec la simplicité d'un outil métier », un logiciel ouvert qui permettra dans un avenir proche l'exportation et l'importation pour des formats compatibles BIM (IFC). Son moteur 3D donne la possibilité de vérifier votre paramétrage avant de lancer en production. L'outil permet d'exporter au format DXF ou DWG châssis, coupes horizontales et verticales en un instant. Il indique toute la consommation matière en temps réel, ainsi que le coût de revient du châssis. Ramasoft. net permet maintenant de prendre en charge les coefficients thermiques Uw, la transmission

solaire Sw et la transmission lumineuse Tlw du vitrage. Le logiciel est adapté aux entreprises multi-sites et multi-stocks, et permet gérer d'une façon différenciée les ateliers de production. Il intègre à sa gestion de stock une gestion des chutes permettant de prendre en compte pour une même production des longueurs différentes pour un même profilé. Ramasoft.net est distribué sur le territoire français par la société Ramasoft France, qui propose à ses clients toute une suite logicielle CheckPoint permettant le suivi en tant réel dans l'atelier, l'intégration de la quincaillerie tout autour de l'ouvrant, ainsi que le suivi des dossiers sur le Web directement pour tous les clients des fabricants. Cette suite reste compatible avec la nouvelle solution qu'est Ramasoft.net, une nouveauté 2015.

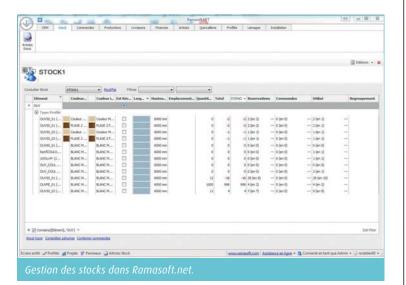




Conception d'une frappe alu dan Ramasoft net



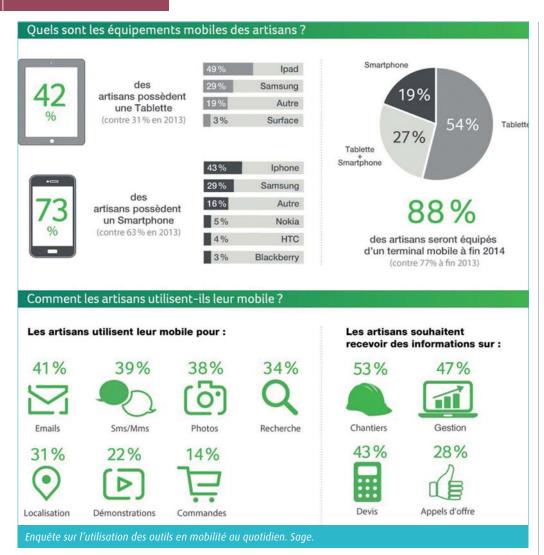
Paramétrage détaillé d'une porte tierce dans Ramasoft.net.



Depuis Equipbaie 2014, « Solis System a révolutionné le marché avec son offre Lola Monoposte Gratuit ». Plus de 200 entreprises ont déjà adopté cette solution, économisant entre 800 et 3 000 €. Dans sa V15, l'interface de Lola évolue : le logiciel devient un véritable tableau de bord pour le chef d'entreprise comme pour le commercial ou le pôle administration. De nombreux Widgets permettent en effet de visualiser d'un coup d'œil les chiffres clefs de l'activité tels que le CA signé, facturé ou le Reste à Faire, ce dernier présent depuis plus de 10 ans dans le logiciel. La relation commerciale se professionnalise encore avec l'envoi des SMS directement depuis Lola (confirmations des rendez-vous commerciaux ou de pose). Les utilisateurs n'ont pas besoin d'autres logiciels sur leur poste pour utiliser Lola qui « n'est pas qu'un logiciel de devis mais est considéré par nos clients comme un véritable outil organisationnel », conclut Bruno Cadene, co-Gérant.







Lors de son tour de France fin 2014, Sage a présenté les nouveautés de son offre bâtiment :

Sage 100 Multi Devis Entreprise V5 et Sage Batigest V13. Pour ce dernier, la nouvelle version aide artisans et petites entreprises du bâtiment à piloter leurs chantiers plus efficacement grâce à une facturation simplifiée et un suivi de chantier en temps réel. La solution de gestion en ligne SageOne offre de nouvelles fonctionnalités et un nouveau service, le module Expert-Comptable dans le Cloud. Outil de pilotage en temps réel, SageOne Edition Expert-Comptable sert de passerelle avec l'entrepreneur. Les nouvelles fonctionnalités de SageOne sont une boîte aux lettres intégrée qui prévient de chaque nouvelle mise à jour; le pointage bancaire qui aide au contrôle des opérations; un état préparatoire

facilitant les déclarations de TVA; l'accès au plan comptable pour personnaliser le plan de comptes ; l'export des écritures ; des liens avec les apps Google pour une authentification rapide ou le partage de documents sur Google Drive. Sage a fait par ailleurs évoluer son service eFacture pour donner à toutes les PME accès gratuit à la dématérialisation des factures. L'enquête Mobilité et Artisans 2014 réalisée par Sage, Batiweb et Orange révèle une utilisation de la mobilité au quotidien par les professionnels du bâtiment : 88 % des professionnels du bâtiment équipés d'un terminal mobile (smartphone et/ou tablette) fin 2014, contre 77 % fin 2013. 53 % d'entre eux utilisent leurs applications tous les jours, contre 21 % en 2013. 50 % consultent leurs réseaux sociaux sur leur mobile.

BATI-CUBE, OBJECTIF GLOBAL

Le logiciel Bati-Cube de Cardonnel Ingénierie propose une plateforme de services pour faciliter la formulation d'un offre globale d'amélioration de l'habitat résidentiel individuel. Les aides publiques 2015 sont disponibles : calcul des aides de l'ANAH, du crédit d'impôts CITE et de l'Éco-PTZ.



Projet européen DatBIM, avec MaPS.

LE BIM ET LES LOGICIELS E MENUISERIE

Le BIM, Building information Modeling ou maquette numérique du Bâtiment, est un outil d'optimisation de la construction, de sa conception à sa déconstruction via sa maintenance.

Orgadata s'oriente résolument vers le BIM, comme nous l'explique Emmanuel Rohmer pour qui cette solution doit s'imposer partout : « Beaucoup parlent d'un changement de culture dans la construction. La méthode de travail BIM réunit virtuellement tous les acteurs d'un chantier autour d'une même table. Un modèle 3D du bâtiment rassemble toutes les informations et mesures et crée le lien entre les différents corps de métier. Les gros projets s'appuient de plus en plus sur les principes du BIM. Dans certains pays d'Europe, le BIM est déjà à l'ordre du jour. Dans d'autres, cette méthode deviendra obligatoire pour les marchés publics à partir de 2016 ». Orgadata le voit « comme une table à dessin digitale, qui réunit dès la phase de conception les différents corps de métier et facilite leur concertation ». Budgets et délais peuvent ainsi être respectés. Le potentiel du BIM est valorisé par l'intégration de nombreux outils dans LogiKal. L'utilisateur peut y importer portes, fenêtres et façades d'un modèle BIM pour les concevoir en détail. Une toute nouvelle solution est en cours de préparation : un outil qui révolutionnera la conception des modèles 3D faite par les architectes. « À l'aide de LogiKal, la

coopération entre architecte, concepteur-gammiste, fabricant et maître d'ouvrage sera encore plus étroite ». Le modèle de données de Dynamics Menuiserie permet de stocker informations techniques et commerciales (description, labels, dimensions, vitrage, coefficient thermique...) associées au produit fabriqué identifié par une numéro de série unique. Ce concept s'inscrit totalement dans le BIM, estime 3LI Solutions. 360 Innovations n'a pas de demande spécifique de passerelle avec le BIM de la part de ses clients, fabricants de menuiseries et fermetures. Il a cependant réfléchi à la faisabilité d'une interface entre son configurateur et un logiciel BIM via le protocole d'échange XML formaté IFC. « La modélisation des produits dans notre configurateur métier ProductConfigurator360 en mode Objet et la possibilité d'interface vers tous les systèmes du marché que nous offrons faciliteraient ce type de projet », suggère Steve Arlaud. AlloTools travaille depuis plusieurs années avec la société Maps-System. Des passerelles sont en cours de discussion avec ce partenaire au sujet du BIM. Car MaPS a conclu un partenariat stratégique en 2013 avec Pluristop, donnant naissance au projet européen datBIM, base de données standardisée, unique et collaborative. Elle contient des informations liées aux produits et systèmes constructifs qui pourront être exploitées dans la maquette numérique d'un ouvrage, tout au long du projet. Les prescripteurs (architectes, BET, maîtres d'œuvre, conducteurs de travaux), dans leurs logiciels métiers, ont avec datBIM accès en temps réel aux données techniques, réglementaires et environnementales, sans ressaisie, ni perte d'informations. ■

