

LOGICIELS DE MENUISERIE, OBJECTIF, MAÎTRISE GLOBALE DU MÉTIER

Ramasoft assure l'installation de Ramasoft NET, jusqu'au paramétrage du centre d'usinage.

Que se passe-t-il sur le front des logiciels de menuiserie ? Gestion globale de l'activité, disponibilité sur le Web, outil prêt à fonctionner, configurateur facile... Le point sur quelques solutions.

Réalisé par Sophie Dumoulin

Logiciel

DU DEVIS À LA FABRICATION ET LA FACTURATION

3E-Look est une solution pour tous les volets du métier fenêtre/fermeture, adaptée à toutes tailles d'entreprises, signée 3E, qui propose des solutions de gestion offrant une vue globale de l'entreprise (ERP). Traitement des offres, des commandes et de la facturation, achats, gestion de stock, planning, production, distribution et expédition n'exigent qu'une saisie. Des nouveautés étaient présentées à Fernsterbau. Le nouveau module RPC RT 2012, disponible à partir de la version 5.7, permet la mise en place réaliste de la directive européenne EU-RPC, notamment la représentation des performances et le marquage CE avec impression automatique des étiquettes pour chaque fenêtre. La nouvelle Gestion de stock adaptée à la menuiserie gère automatiquement approvisionnements, stocks, inventaires et valorisations. Le nouveau

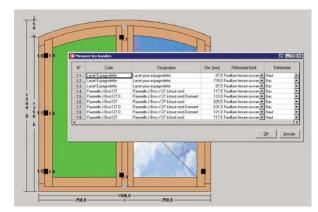
> module Changement de matériau permet en un clic de passer d'une fabrication PVC à une gamme Bois. Pour répondre à la demande des TPE d'un outil convivial, simple à utiliser et ludique, une version spéciale Artisans et TPE a été lancée en 2013: 3E-Look Start-Up, prêt à démarrer grâce au

paramétrage compris du 1er système de menuiserie, permet de mieux utiliser les ressources et d'optimiser les process. « Un progiciel pour tous », facile à utiliser, qui s'adaptera à la croissance de chacun. La construction de fenêtres est intuitive, grâce au concept de saisie graphique. Le module de base autorise la fabrication de fenêtres rectangulaires, biaises et cintrées. Cette version aide artisans et TPE à préparer l'avenir : grâce au module bois alu, les gammes Dual et Uniform sont des bases standards livrables de suite, avec paramétrage des données ; le module de coupes DXF évite de redessiner toutes les coupes de fenêtres.

3E organisait en février une journée d'information avec les principaux acteurs de la quincaillerie: Ferco, Maco, Roto, Siegenia, et Winkhaus. Occasion de présenter Anthony Bonnard, Chargé d'affaires, et Pierrick Buathier, Conseiller Technique, qui ont rejoint 3E France en 2013, et quelques nouveautés : Version 5.8 et nouvelles solutions de mise en place des ferrures et de pilotage des tables à ferrer.

L'offre de 360 Innovations s'est enrichie, côté configurateur, progiciel de gestion intégré et site Internet. En 2013, le configurateur ProductConfigurator360, jusqu'alors principalement axé Menuiserie & Fermeture, intègre bibliothèques de stores et garde-corps. Ces « gabarits », regroupent les modèles les plus courants : les utilisateurs peuvent configurer leur produits à partir d'une connaissance métier déjà renseignée : un gain de temps pour créer leurs catalogues. « Grâce à ces gabarits et aux technologies utilisées, les clients de 360 Innovations sont plus réactifs lors la mise sur le marché de nouveaux produits et nouvelles gammes », souligne Steve Arlaud, Responsable commercial. Ce nouveau gabarit couvre les stores intérieurs (vénitiens, enrouleurs, verticaux, plissés...) et sera prochainement complété par les stores extérieurs, notamment pour les besoins de son client Franciaflex. Pour les gardecorps, l'éditeur a développé un gabarit et une interface spécifiques : l'utilisateur peut les configurer à partir du schéma d'un balcon pour « simplifier la configuration de ces produits parfois complexes pour le revendeur ».

Le progiciel de gestion intégré (PGI/ERP) BusinessCore360 s'est aussi enrichi de nouvelles fonctionnalités, demandées par les clients. Enfin, a été récemment mise en ligne une nouvelle version du site www.360-innovations.fr qui permet notamment aux visiteurs de tester gratuitement la solution SalesUp360 : configurateur web offrant aux particuliers la possibilité de simuler leur projet de réno et faire des demandes de devis qualifiées. Les clients de 360 Innovations le choisissent pour regrouper l'ensemble de leurs produits dans un seul et même configurateur. Et pour réutiliser cette configuration de produits à travers différentes solutions, du simulateur de projets disponible sur Internet au PGI pour les industriels



Positionnement quincailleries sur les cintres. 3E.

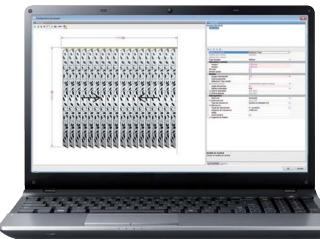
Marchés PANORAMA



ProductConfigurator360 s'est enrichi de bibliothèques de garde-corps. 360 Innovations.

- clients directs de 360 Innovations - au logiciel de chiffrage pour revendeurs. S'ils veulent aussi réutiliser le configurateur ProductConfigurator360 à travers des solutions non-développées par son éditeur, (leurs logiciels de chiffrage et des solutions de e-commerce), c'est possible : le configurateur est autonome (il fonctionne seul, comme un logiciel), ce qui facilite les travaux d'interfaçage avec d'autres solutions. 360 Innovations a constaté une demande croissante de découpage de projets en plusieurs phases, pour des raisons de budget, en commençant par la mise en place du configurateur, « véritable cœur du projet informatique ». Ensuite, les travaux se concentrent sur le lancement des modules correspondant au plus près aux attentes fonctionnelles. Une solution évolutive! 360 Innovations se réjouit du récent lancement réussi de son PGI BusinessCore360 chez Faber (Groupe MAC: Franciaflex, France Fermetures...).

Batitrade Pro, application nomade, verte et pro-active d'AlloTools, s'enrichit d'outils marketing et CRM. Cette application de gestion commerciale, configuration 2D/3D et chiffrage pour les professionnels de la menuiserie intègre ces nouveaux outils pour gérer encore plus efficacement l'activité. Spécialisée entre autres dans les portails et portes, BatiTrade Pro est une solution full Web (gérée depuis le Cloud) : de la réalisation de devis 3D jusqu'à la facturation, gestion des fichiers clients, documents, produits... et dotée d'une CRM complète. En 2013, son éditeur AlloTools s'est attaché à offrir plus de mobilité à ses utilisateurs en adaptant sa solution de gestion commerciale et ses configurateurs (outils de chiffrage pour portails, portes d'entrée...) aux technologies iPad et Androïd. Y a été ajoutée la notion



Le nouveau gabarit du configurateur de 360 Innovations couvre les stores intérieurs.

d'application verte grâce à l'intégration d'une gestion électronique de documents dans une logique zéro papier. Tous les documents annexes créés ou reçus hors BatiTrade (mails, scans, prise de cotes...) sont archivables et consultables dans les dossiers clients BatiTrade, pour un suivi plus complet, efficace et mobile, pro-activité au menu! L'outil proposait déjà un CRM intégré (géolocalisation des clients, rapports de visites détaillés, module de fax-mailing, statistiques...). Désormais, chaque utilisateur abonné peut gérer ses actions marketing depuis son Application de Gestion Commerciale via un module de création et d'envoi de newsletters avec gestion de listes de publipostage, filtrage du fichier client et statistiques des campagnes de mailing.

En 2013, AlloTools s'est associé à IddiBox pour proposer à l'ensemble de ses utilisateurs des outils de communication complémentaires et une vision



Gestion d'e-mailing de newsletters par BatiTrade Pro/AlloTools.

DONNEZ UN COUP DE BOOST À VOTRE ENTREPRISE



P7, logiciel de chiffrage et de gestion commerciale, vous offre une grande facilité d'utilisation grâce à une ergonomie qui s'adapte à tous les profils d'utilisateurs. P7 est le logiciel le plus fiable du marché. 450 industriels valident leurs bibliothèques de prix avec l'équipe ELCIA et plus de 1200 tarifs sont mis à votre disposition (menuiseries, stores, fermetures...).

P7 est le logiciel métier fait par des menuisiers, pour les menuisiers.









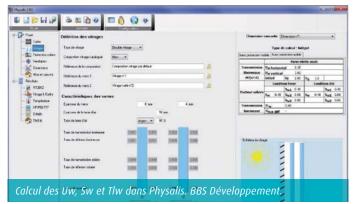




marketing plus globale : création de trames de newsletters utilisables dans BatiTrade, sites internet, nouvelles identités, plaquettes... En janvier 2014, AlloTools met en ligne en partenariat avec un fabricant de portes de garage européen un configurateur pour ces produits, disponible sur Mac, PC et iPad. BatiTrade Pro dépasse les 6 000 utilisateurs et intègre désormais la relance de devis automatisée pour gérer plus efficacement dossiers en cours et campagnes de prospection. Un système de colorisation des icônes de dossier en cours lui permet de voir en un instant où en est sa prospection. Ces développements répondent à la crise et à l'exigence d'outils polyvalents, de gain de temps et de réactivité. L'application BatiTrade Pro est disponible sur simple abonnement et téléchargeable gratuitement pour tous les abonnés sur l'AppStore. Pour la réalisation des devis, BatiTrade Pro intègre des Modules d'Aide à la Vente (BatiTools) : réalisation de plans à l'échelle, mises en situation virtuelle, visualisations 3D interactives en temps réel en Pdf avec tarification instantanée. Ces modules peuvent être intégrés au site internet des professionnels pour leurs clients particuliers qui peuvent y faire une demande de devis ensuite gérée depuis BatiTrade Pro. Sa version iPad facilite la réalisation de devis en situation nomade : outil de prise de côtes, capteur photo pour les mises en situation virtuelles, archivage de scans et autres documents numériques dans les fichiers documents. L'outil full Web permet de synchroniser en temps réel des fichiers gérés sur postes fixes ou nomades. La version Agent Commercial de BatiTrade Pro a été spécialement conçue et étudiée pour ce métier.

BBS Développement s'attache au calcul thermique des menuiseries. Dr Hamid Badi, Responsable R&D, attire l'attention sur cette fonction à ses yeux trop négligée dans les logiciels de menuiserie (Cover 3D, LogiKal et Chacal intègrent un module thermique ou quelques calculs thermiques). BBS a développé et actualisé Physalis, qui calcule toutes les caractéristiques requises par la RT 2012 (Uw vertical et horizontal, Sw, Tlw), traite des cas complexes (stores à lames, lame d'air ventilée) et intègre une base de données produits (composition de vitrages, protections solaires...). Cet outil a été décliné en version Façade, à la demande du SNFA. Physalis Façade calcule les caractéristiques thermiques des façades et des menuiseries à châssis composés et donne aussi accès à des bibliothèques produits (vitrages isolants, profilés, composants d'allèges...). BBS Développement peut intégrer son moteur de calcul thermique dans les logiciels d'autres éditeurs, et le fait dans les outils internes de gammistes. La FFB lui a commandé, pour la distribuer, une adaptation du logiciel Physalis Menuiserie avec nouvelle interface.

 Gestion commerciale. Batitrade d'AlloTools, version iPad.
 Configurateur de portes sur Androïd. Batitrade/AlloTools.



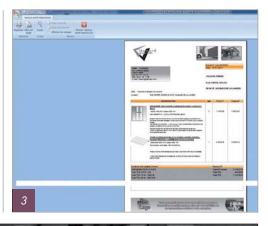




- 1 Fiche produit dans Devistor.
- 2 Planning de pose détaillé dans Devistor.
- 3 Modèle d'impression de devis dans Devistor.

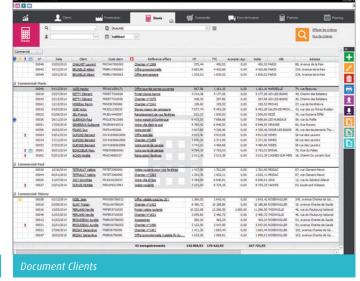
Devistor intègre de nouvelles fonctionnalités commerciales et comptables : impression des tarifs fournisseurs offrant aux commerciaux des tarifs de vente avec ou sans pose, coefficients intégrés ; améliorations dans chacun des modules qui permettent à ses clients d'aller toujours plus loin dans l'utilisation du logiciel ; gestion des taux de TVA multiples dans le corps de devis. Des propositions de financement sont faites aux futurs clients : facilité de paiement sans frais

de 3 à 36 mois, location sur 13 à 36 mois avec coût de rachat de 1€. Bruno Burel (éditeur Léonard Progiciels) constate l'évolution de la demande vers un outil toujours plus complet. Les clients souhaitent qu'il soit « un véritable tableau de bord apportant une aide à la gestion de leur entreprise », crise oblige. Ils recherchent de plus en plus un outil ouvert autorisant des personnalisations pour se différencier de leurs concurrents, un outil communiquant avec d'autres applications manière transparente. Ils demandent de plus en plus de pouvoir consulter leurs données à distance. Devistor a développé un outil ad'hoc.









LOGICIEL

Page d'accueil de la version 7 de ProDevis.

P7, 7e version de ProDevis d'ELCIA, est sortie mi-mars. Ce logiciel de chiffrage et gestion commerciale dédié Menuiserie, avec utilisation « centrée client » pour optimiser la performance commerciale, mise sur toujours plus de facilité d'utilisation, adaptation aux spécificités métier et de fiabilité. Quelque soit son profil, l'utilisateur mérite un outil ergonomique et intuitif qui ne le freine pas dans son activité. L'interface de P7 a été entièrement revisitée pour répondre à cette exigence, grâce à un design moderne et épuré. « Nous avons particulièrement travaillé l'intuitivité du logiciel. L'utilisateur peut désormais accéder à toutes les informations en un clic depuis la fiche client : coordonnées, géolocalisation, listes des devis, commandes ou factures. Il peut désormais utiliser un mot clé pour retrouver n'importe quel client ou document à partir du nom, de l'adresse, de la référence, du numéro ou même d'un produit », détaille François Fernandes, Directeur de Projets. Pour satisfaire davantage aux besoins fonctionnels des clients, ELCIA a développé le Suivi de la Relation Clients dans P7. Le logiciel mémorise tout : compte-rendu de réunion, conversation téléphonique, réception de courrier... Le Suivi des Affaires permet de tracer l'envoi d'une commande, l'AR, la réception des marchandises, le lancement d'un chantier ou le SAV. La fonction chiffrage a également été optimisée et permet de gérer le hors-cotes avec validation du fournisseur. Fruit de 15 ans d'évolution et du retour de 15 000 utilisateurs, P7 est fidèle à la réputation de fiabilité d'ELCIA qui entretient

un partenariat solide avec 450 industriels, fortement impliqués dans la validation des tarifs diffusés. L'éditeur revendique le plus haut niveau de satisfaction du secteur: 94% de ses clients recommandent ProDevis, (sondage effectué auprès d'un échantillon de 800 clients en janvier 2014). Parce qu'un logiciel n'est accélérateur de performance que s'il est bien utilisé, ELCIA a développé des programmes de formation personnalisés organisables sur site et les utilisateurs ont accès à une assistance technique dédiée. P7 est « la solution logicielle qui permet aux professionnels de la menuiserie d'accroître leur productivité et leur performance commerciale ».

Herculepro fête son 10ème anniversaire en Full

Web. Avec 750 bibliothèques fournisseurs et plus de 7000 utilisateurs, il confirme son modèle de croissance en sortant sa version Full Web. Ce logiciel de gestion commerciale est dédié aux professionnels de la menuiserie désirant gérer et suivre le développement de leur entreprise. Entreprises artisanales, fenêtriers, fabricants ou négoces multi-agences trouvent chez Herculepro une offre complète adaptée à leurs besoins, et à la taille de leur entreprise. Les fabricants de menuiseries partenaires parmi les plus grands du secteur ont largement contribué au développement de Herculepro, conçu par Philippe Billard, ancien consultant en entreprise



Le devis dans ProDevis P7 d'ELCIA.



dans le milieu du bâtiment, pour des industriels, artisans ou distributeurs. En 2014, le développement de l'application Full Web lui permet franchir

une nouvelle étape et proposer une solution répondant encore davantage aux besoins du marché. Cette nouvelle version, entièrement redéveloppée en Java et JavaScript/html 5 pour être utilisée sur le Cloud, est lisible sur tous supports Windows, Linux, Mac, Androïd... Les 1ères versions sont destinées aux fabricants : leurs bibliothèques de chiffrage seront disponibles pour les clients utilisateurs du logiciel et accessibles de leur site Internet aux utilisateurs identifiés et/ou simultanés. Herculepro répond ainsi aux demandes des fabricants qui souhaitent utiliser le même outil de chiffrage sur leur site que celui mis à disposition de leurs clients, et créer et maintenir une seule bibliothèque de chiffrage. La version Full Web fabricant rime avec devis automatiques: chiffrer et éditer des devis avec l'assistant de chiffrage (sélection par visuels fixes et dynamiques); visualisation, d'impression et envoi des devis par mail ou fax et des commandes en EDI au format





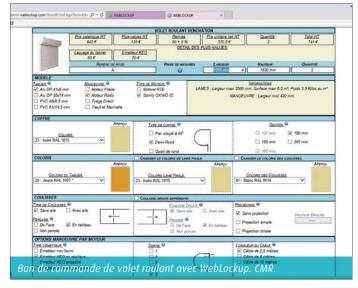
XML. 3 Versions sont déclinées : utilisateurs identifiés, utilisateurs simultanés non-identifiés et version nombre de connexions déterminé pour achats avec panier des commandes.

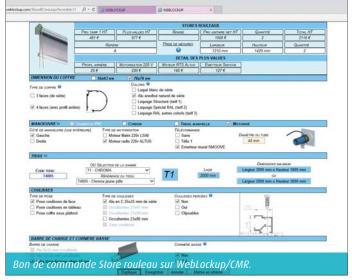
Lockup de CMR est plus ouvert. Il permet désormais l'import automatique et paramétrable de commandes provenant d'autres logiciels : totalement paramétrable, cette fonctionnalité est active pour la reprise de commandes à partir de Navision et WebLockup, notre nouvelle solution e-commerce et de plusieurs boutiques internet, précise Michel Roos. Autres avancées : optimisation des coupes de profil, génération automatique de commandes fournisseurs (pièces détachées, toiles confectionnées, laquage...) à partir des commandes clients et mise à jour automatique de bases de données externes pour traitement ou analyse spécifiques. À saluer, la nouvelle solution e-commerce WebLockup: elle fournit aux fabricants de fermetures, menuiseries, protections solaires et tous produits sur mesure un service internet permettant à leurs clients

professionnels d'établir leurs demandes de prix en ligne intégrant leurs conditions commerciales, de passer leurs commandes en ligne en respectant les règles de faisabilité des produits et d'en suivre en ligne l'avancement. WebLockup permet aussi aux commerciaux et assistants commerciaux de répondre en ligne aux demandes clients et d'établir leurs devis et commandes directement dans leur espace personnel. Il dispose de tous les outils de communication avec les logiciels de gestion commerciale, pour reprendre automatiquement les données clients ou importer les commandes saisies en ligne. Cette solution en location intègre conception et mise à jour des bons de commande, hébergement du site, sauvegarde quotidienne des données et fourniture des outils de communication avec les logiciels externes. Les demandes clients portent surtout sur l'intégration de commandes de logiciels externes (fabrication, sites internet...) dans leur logiciel de gestion commerciale pour facturation et suivi dans les mêmes flux que les autres produits sur mesure gérés par Lockup (volets, portes de garage, stores...). Site dédié: www.weblockup.fr.



Bon de commande fenêtre de toit. WebLockup de CMR.







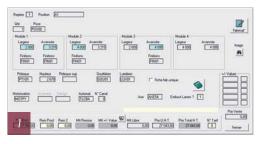
Progib, Gesway et Solidd s'associent dans Initiativ'Group.

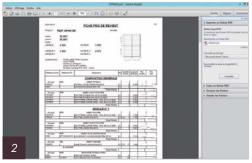
Gesway, Progib et Solidd s'associent dans Initiativ'Group, nouveau pôle de compétences informatiques implanté en région Nord-Picardie. Les trois SSII qui travaillent ensemble depuis plusieurs années sont complémentaires. Objectif, proposer une offre complète de solutions informatiques de proximité, créatives et pérennes. Une initiative d'Étienne Pruvost, dirigeant de Gesway (NaviBat, myReport, StyloPDF) et Progib (ERP Progib Infinity). Ce pôle proposera « des solutions

informatiques fiables et innovantes », s'engageant à « stocker les données clients dans un DataCenter sécurisé installé dans le Nord » et « déployer des solutions métiers ou d'infogérance qui ont fait leurs preuves ». Solidd contribue à « une offre extrêmement performante dans le Cloud : infogérance, hébergement, sauvegarde en ligne... » Initiativ'Group, présidé par Etienne Pruvost, réalise >5 M€ de CA avec 40 collaborateurs.



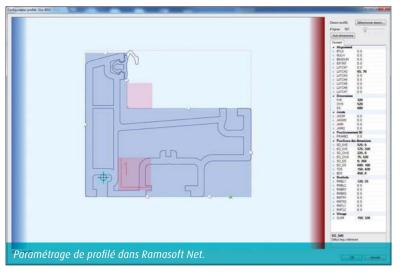
Optilog a ajouté la gestion de fabrication des portes d'entrée et pergolas à celle de portes de garage sectionnelles, BSO et volets roulants de piscine, indique Jean-Luc Mouton. Sur le registre de la gestion de production, il offre une solution sans papier : l'opérateur consulte à l'écran les commandes à fabriquer à son poste de travail. Il peut juste éditer des étiquettes si besoin. Le suivi des coûts de fabrication (consommation matières et suivi des temps passés) a également été amélioré. Enfin, Optilog offre de plus en plus d'aide visuelle sous forme de dessins ou photos pour aider les opérateurs, surtout lorsqu'ils sont débutants. La communication avec les machines numériques et transtockeurs est conçue pour optimiser la gestion des commandes et éviter les doubles saisies. Côté gestion commerciale, les solutions nomades continuent de se développer pour permettre de saisir devis et commandes à distance et suivre leur avancement en production. En termes de service, Optilog réalise des audits sur site pour analyser le paramétrage et l'utilisation du système d'information et donner des conseils d'optimisation.

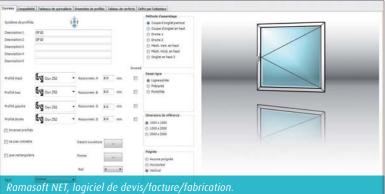






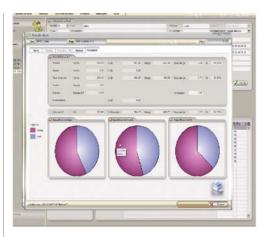
- 1 Saisie en ligne d'une commande de Pergola. Optilog.
- 2 Édition du coût de revient d'une Pergola avec Optilog.
- 3 Traitement des commandes par poste de production. Optiloa.





La version Ramasoft.NET qui remplace EasyWin 4.5, logiciel de devis/fabrication, a été améliorée au fil des tests avec un objectif ambitieux, résume Christophe Guéry, gérant de Ramasoft: offrir la flexibilité d'un ERP avec la simplicité d'un spécifique. « Le client peut absolument tout personnaliser dans ce logiciel, de l'ajout de champs quelle que soit l'entité de la base de données, jusqu'à la création de scripts et bien entendu une mise en page libre d'imagination de toutes les éditions ». La gestion des bases de données des fournisseurs, avec option location des données et leur mise à jour, est intégrée d'office. La demande clients va vers plus d'intégration totale entre logiciel et paramétrage, ce qui implique aussi suivi et mise à jour quasi permanents des bases de données de leurs fournisseurs. Une tendance au « Prêt à fonctionner clé en main », traduite par une demande similaire pour la mise en place de machines outils, type centre d'usinage. Les techniciens de Ramasoft assurent cette mise en place de A à Z: installation du logiciel, des bases de données clients (profilés, quincaillerie, vitrage...) puis paramétrage du centre d'usinage. « En fin d'intervention, le client peut commencer à lancer toutes ses fabrications, simplement »!





Devis avec calcul de marges. Lola. Solis System.

Les équipes de Solis System ont développé Lola pour répondre au mieux aux besoins de leurs clients revendeurs ou assembleurs. La R&D travaille en collaboration avec industriels et éditeurs de logiciel de production pour optimiser le temps de travail de ces clients, grâce aux interfaces créées. Dans Lola V2013, la personnalisation (libellés/temps de pose) des catalogues fournisseurs distribués par Solis System est conservée lors des mises à jour tarifaires. Il est désormais possible de bloquer la modification, pour les commerciaux, des libellés des produits lors de la réalisation des devis. L'intégration des tarifs industriels simplifiée est encore plus rapide. La synchronisation des postes nomades a été optimisée. Le calcul des commissions vendeurs s'adapte à la majeure partie des cas (calcul et versement). Le nouveau module LolAgenda, compatible Smartphone Androïd et iPhone, permet aux commerciaux de voir leurs rendez-vous clients et leurs poses. De nouvelles interfaces avec de nombreux logiciels de production permettent de récupérer les devis depuis les logiciels des industriels (dont les fabricants de véranda) pour éventuellement compléter l'offre et facturer sans ressaisie. Est également proposé un outil d'ALV conforme à la législation fiscale 2014. « Les clients sont de plus en plus demandeurs de gestion d'entreprise, de gestion administrative et commerciale. Notre outil de commissionnement fait gagner 2 à 3 jours de travail aux administratifs Dans le même sens, notre export comptable fait gagner énormément de temps aux services comptables. Enfin notre outil d'ALV en conformité avec la nouvelle règlementation fiscale est un véritable booster pour les commerciaux », constate Bruno Cadene, co-Gérant de Solis System.



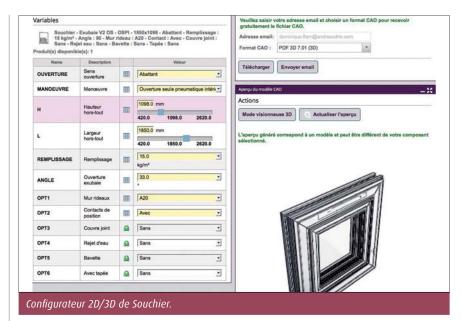
CONFIGURATEURS PROS ET GRAND PUBLIC

Techform a enrichi son offre sur le moteur 3D

très demandé pour illustrer une solution globale des produits et disposer d'une application B2C. Le particulier, souvent en fait un couple, peut s'y projeter chacun avec des sensibilités différentes, note Francis Rivière, Directeur Marketing & Ventes. L'homme aime bien le 3D, la femme moins, mais elle a besoin de visualiser rendu et effet déco. La 3D rend facile et ludique le dimensionnement de produits plus compliqués à configurer qu'un simple catalogue le laisse supposer. Une demande forte se confirme chez les industriels de la menuiserie pour les applications B2B et B2C offrant aide au choix de produits et simulation de chiffrage en ligne, ou « benchmarking ». Les clients industriels qui optent pour les applications SmartConfigurator Techform recherchent une solution de chiffrage qui leur appartienne pour éviter un « benchmarking malsain » sur des critères « identiques » mais avec des produit de qualité non comparable. Ils veulent des applications Web SmartConfigurator customisées à leurs stratégie commerciale et politique tarifaire en temps réel, pour offrir à leurs clients professionnels produits et informations personnalisés.

Souchier propose le 1^{er} configurateur 2D/3D du marché du désenfumage et de la protection incendie. Il permet de prévisualiser et d'intégrer ses produits de désenfumage ou ventilation dans les projets en neuf ou réno. Le professionnel sélectionne un produit, entre les paramètres, dimensions, type et angle d'ouverture. Le configurateur à l'interface ergonomique analyse et vérifie la











compatibilité des éléments et affiche une vue 3D de l'appareil sélectionné. Impression et sauvegarde des plans CAO pour intégrer les solutions de désenfumage aux dossiers des prescripteurs et BET et aux projets des maîtres d'ouvrage et d'œuvre, téléchargement au format pdf des fiches techniques correspondantes, autant de fonctionnalités proposées.

Euradif a mis en ligne son configurateur grand public et l'a décliné en appli iPad. Une bibliothèque de plus de 6 000 visuels permet à tout futur acheteur de concevoir la porte de ses rêves et d'être contacté par un installateur proche de son domicile pour la lui poser. L'utilisateur a le choix entre 5 matériaux (PVC, bois, composite, alu et blindé) et 2 styles, classique ou moderne. Il sélectionne type d'ouverture, modèle, teintes, vitrages, options de sécurité, de domotique et d'entourages et pièces en inox, poignées et bâtons de tirage en inox (More than Doors) pour personnaliser son modèle. Il télécharge la photo de sa façade et y intègre les visuels créés ou sélectionnés dans le choix proposé, qu'il peut partager sur les réseaux sociaux et sauvegarder dans un espace privé. Le réseau Partenaires Euradif assure la suite : le consommateur est mis en contact avec le partenaire le plus proche pour concrétiser son achat.





Même principe chez Finstral qui propose sur son site également un configurateur permettant à l'internaute de créer sa porte d'entrée et l'insérer dans la photo de sa maison. Il saisit les informations de base (dimensions, sens d'ouverture), sélectionne un modèle parmi 15 séries proposées, le matériau – PVC, PVC/alu ou alu –, détermine

type de surface, teintes du panneau et des cadres puis équipements et accessoires. Il met sa porte en situation sur une photo de sa maison ou des exemples de façades proposés, édite un récapitulatif de sa configuration et l'envoie par mail à Finstral ou à l'un de ses partenaires-distributeurs pour obtenir un devis.

DEMANDE PRIX Impression & Enregistrer Sélectionner la zone souhalide: Dormant (*) Sélectionner le côté intérieur ou extérieur: Des deux côtés (*) ext. (*) int. Sélectionner la teinte: Vue de l'extérieur / vue intérieur ou continuer Continuer (*) Configurateur de Finstral.

GESTION COMPTA, PAIE, RH

Sage rappelle 6 nouvelles réglementations à prendre en compte: gestion et comptabilité informatisées, changement des taux de TVA à intégrer pour l'affichage obligatoire de tarifs à jour, passage à la norme européenne SEPA, CICE, généralisation de l'auto-liquidation de la TVA (sous-traitance), réintégration fiscale des frais de santé (paie). Sage décline bien sûr une offre logicielle pour comptabilité et paie, ERP, ou gestion de la relation client, avec contrat de maintenance (mise à jour). Il lançait début avril sa nouvelle solution Cloud, Sage 100 Online. Pour les TPE, Sage One est « la 1ère solution de gestion et de comptabilité en ligne (SaaS) service compris ».

OUTILS DE SIMULATION ET APPLIS

AMCC a développé son Calculateur énergétique qui permet au particulier de réaliser des économies d'énergie durables. Avec cet outil de simulation en ligne pratique et ludique, il réalise gratuitement une évaluation complète de son logement, identifie ses points de déperdition énergétique et envisage des travaux d'amélioration. Simple à utiliser, ce Calculateur énergétique établit un diagnostic complet de la performance énergétique d'un logement à partir de 5 critères : situation géographique, configuration du logement, isolation, système de chauffage et composition du foyer/habitudes de vie. Il indique l'étiquette de performance énergétique correspondante, évalue les dépenses annuelles de chauffage et ECS et identifie les sources de déperdition énergétique, puis propose des recommandations de travaux : remplacement des fenêtres et volets, ITE... en évaluant leur impact sur la



performance et le budget énergétique de l'habitation. Le diagnostic en ligne terminé, l'internaute peut imprimer un rapport.

Site www.amcc-fenetres.fr ou http://calculateur.amcc-fenetres.fr.

Composition du foyer & habitudes de vie, l'un des 5 critères utiles du Calculateur énergétique d'AMCC.





Page d'accueil de Calculateur-travaux.com

Calculateur-travaux.com permet d'estimer le juste prix de projets de travaux pour l'habitat. Conçu par Nils Tharandt-Ortiz qui avait lancé le portail Best Of Artisans cédé ensuite à un groupe industriel, il prend en compte les disparités régionales de prix et permet de mesurer en temps réel le montant du crédit d'impôts applicable. L'outil est destiné aux professionnels de l'immobilier et artisans du bâtiment qui souhaitent proposer des devis pour un ouvrage précis, ou préconiser des travaux. Prenant en compte tous types de travaux, dont menuiserie, toiture, serrurerie, il calcule un coût total sous forme de prix moyen constaté dans la région concernée et indique un artisan compétent proche au sein du réseau de partenaires. Application gratuite sur iphone et Androïd...



Simplifiez votre production!
Chiffrez plus sûrement!
Gagnez du temps, réduisez vos coûts!
Travaillez plus vite et plus efficacement!

Comment?

Multi-gammes aluminium, acier, PVC. DAO et intégration avec AutoCAD. Calcul statique et thermique. Pilotage de scies et centres d'usinage.

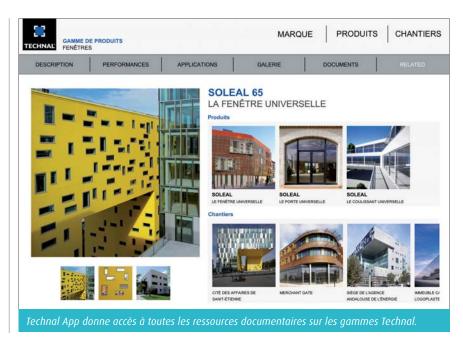


www.orgadata.fr

Marchés PANORAMA

Technal vient de lancer sa « Technal App » pour tablette. Téléchargeable gratuitement sur Google Play et l'Apple Store, elle renforce la relation de proximité entre la marque et architectes, maîtres d'ouvrage, menuisiers alu et artisans. Source d'informations et inspiration (brochures produits, fiches techniques détaillées, visuels de coupe ou réalisations), cet outil ergonomique rapide donne accès à tous les systèmes de fenêtres, portes, coulissants, façades, vérandas et occultation solaire Technal. Il assure aux Professionnels un réel gain de temps et leur permet de partager, sauvegarder les informations et classifier leurs produits de référence. L'application propose les produits disponibles dans le pays correspondant à la langue sélectionnée (français, anglais, espagnol ou portugais).

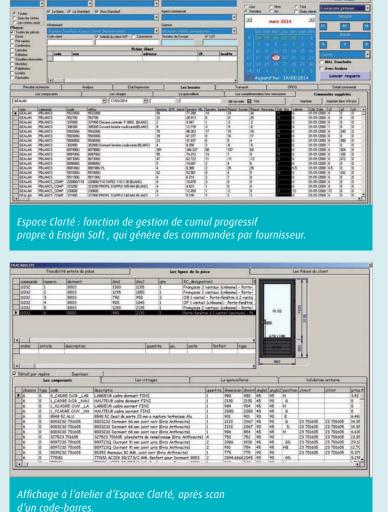
LOGICIEL



UN NOUVEAU MODÈLE INFORMATIQUE...

Le créateur d'Ensign Soft, Éric Brocard, a été engagé comme responsable de production par Jean-Pierre Mayeur, dirigeant d'Espace Clarté à Castres (81), convaincu par son projet de logiciel. Soucieux de compétitivité, Éric Brocard a décidé d'installer la propre base de données de l'entreprise dans son serveur : base MySql, téléchargeable gratuitement sur internet et d'adapter sa solution au moteur de production WinPro utilisé par l'entreprise : « Avec WinPro (moteur de saisie uniquement) et Sage (comptabilité uniquement), nous constituons un outil « sur mesure... un véritable ERP d'une puissance inégalable en termes de coût... Notre défi est de devenir un modèle de performance en informatique sans les coûts exorbitants de la sous-traitance ». Espace Clarté dispose ainsi d'« un outil d'ordonnancement très performant très prochainement entièrement automatique » ; il renseigne tous les clients sur le suivi de leurs commandes ; des douchettes à l'atelier suivent la production en temps réel. Un écran tactile installé sur un poste renseigne les opérateurs sur la traçabilité des commandes, l'avancement des phases de productions, la nomenclature de la menuiserie... La marge brute a été améliorée de 5%, grâce à la gestion précise ainsi assurée. « J'encouragerais donc les entreprises à embaucher des développeurs », suggère Éric Brocard, qui salue l'aide apportée par le gammiste Gealan « pour son travail méticuleux sur la nomenclature des composants dans WinPro ». « La Société Espace Clarté offre un nouveau modèle informatique »... II





LES BANNES BATISTORE

www.batistore.fr

Amarys

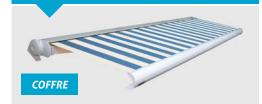
" Un mini coffre pour un maximum de confort "

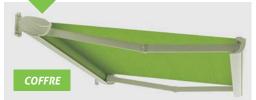


"L'alliance de l'élégance et de la protection "

Ovalys

" Un design raffiné pour une banne discrète "







Lagune

"La révolution design et un laquage sablé "

Delta 2

"Immensément belle et une protection solaire optimale "

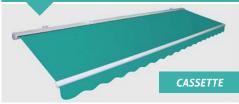
jusqu'à 4 mètres d'avancée

Galaxy

"Finesse et sobriété, elle sera parfaite pour votre terrasse "







CLASSIC

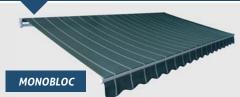
" Indémodable et incontournable "



Magistrale

" Robustesse et projection, elle impose le respect "

jusqu'à 4 mètres d'avancée





Délais, qualité et choix

Stores intérieurs
Stores occultants et rideaux
Stores extérieurs et moustiquaires
Stores bannettes et bannes
Abristores et toitures
Marquages et toiles
Accessoires et outillages



