
AVIS D'EXPERT

OLIVIER FABRE

Responsable France chez Renson



« La gestion de notre commande intelligente est active et prédictive »

« Par rapport à nos voisins européens et surtout ceux du Nord de l'Europe, la culture de la protection solaire reste faible en France. Renson déploie cette année une autre innovation pour contribuer à son adoption, en plus de notre nouveau store à motorisation solaire Topfix Solar dédié à la protection en toiture contre la surchauffe des vérandas, verrières et puits de lumière. Cette autre nouveauté 2024 est une commande baptisée Solmate pour rendre les stores intelligents sans capteurs ni système domotique. Son installation est très simple. Dans une maison avec une belle baie vitrée de 4 mètres exposée sud, l'installateur va l'indiquer dans son logiciel au moment où il va installer le store sur la fenêtre. Ensuite, cette protection solaire connectée fonctionne avec la TaHoma (le modèle doit être fourni par Renson) de chez Somfy. Si l'utilisateur peut bien sûr

reprandre la main quand il le souhaite, elle va gérer automatiquement son fonctionnement. Par exemple, si une température de consigne a été fixée à 23 °C, le store va se baisser automatiquement. Cette commande intelligente sait également quand il faut récupérer les calories gratuites. Sa gestion est active et prédictive. À tous moments, le système va apprendre la manière de vivre des utilisateurs. Il est autonome. Chez Renson, nous avons une particularité : plus de 120 personnes travaillent en R&D. Tous ces sujets d'algorithmes, d'automatisation, de solaire, etc. sont gérés en interne. Nous gardons la maîtrise de l'ensemble de nos produits et des technologies employés. C'est un atout majeur, qui nous confère une réactivité bien plus importante que les autres acteurs du marché dans le cadre de nos développements produits. »