

CAME, DE LA MAISON INTELLIGENTE À LA VILLE INTELLIGENTE

Solutions Came de contrôle d'accès pour l'Expo Milan 2015

Une mission de Titan, c'est à quoi s'est préparé Came, partenaire officiel de l'Exposition Universelle programmée du 1^{er} mai au 31 octobre 2015 à Milan. La solution qu'il a développée spécifiquement pour gérer les automatismes de contrôle du flux quotidien de visiteurs et véhicules de la zone Expo s'intègre au projet Smart City de l'Expo Milan.

Réalisé par Sophie Dumoulin

25 automatismes de portails, 224 tourniquets automatiques capables de lire tous les tickets d'entrée sous format papier, QR code, RFID ou NFC, 80 bornes automatiques, 7 entrées véhicules, 28 barrières routières automatiques et 100 lecteurs de badges portables... Ces chiffres, auxquels il faut ajouter moteurs tubulaires et systèmes de contrôle pour cadres, stores et volets roulants, symbolisent l'étendue d'un système technologique innovant, à la hauteur de l'enjeu : gérer l'accès du personnel et faire face à l'afflux des 20 millions de visiteurs attendus par air et terre pour 24 millions de visites. 150 000 entrées sur les 2 premières heures, des pics de 250 000 visiteurs/j et 400 véhicules/nuit sont attendus sur une zone équivalant à 150 terrains de football ! Il s'agit aussi de s'inscrire dans la philosophie du projet de Ville numérique intelligente d'Expo Milan 2015 avec pour baseline « Nourrir la planète, Énergie pour

la Vie ». Une équipe de Came garantira l'assistance 24h/24 durant l'événement. Tous les équipements installés seront connectés au système d'exploitation d'Expo Milan 2015. Le spécialiste des solutions globales d'automatismes à usage résidentiel, industriel et collectif a imaginé de nouveaux produits avec ses partenaires (Banque Intesa et Telecom Italia) et mis au point ce dispositif d'accès intelligent, doublé d'un système synoptique de contrôle qui prend le relai en cas de problème. Sa conception a exigé 8 mois de travail avec 25 personnes dont 5 ingénieurs chez Came et 20 installateurs Experts Gold, autour du Directeur Stratégie et projets spéciaux, Riccardo Samiolo, et 15 personnes chez les partenaires. Pour Jean-Pascal Delbos, Directeur Commercial Came France, « C'est un magnifique projet, un magnifique chantier, et l'annonce d'un nouveau Came » ! L'investissement est d'une valeur de 4,8 M€ : matériel, R&D, prestation,



Jean-Pascal Delbos, Directeur Commercial de Came France.



Portail coulissant pour tertiaire (capacité 3,5 T) à l'entrée du siège de Came France.



Jean-Pascal Delbos, Directeur Commercial de Came France.

maintenance... Le Groupe entend réitérer l'expérience et « vise très haut », ciblant des projets d'envergure, l'Expo Dubaï 2020 par exemple ! Cette ambition est légitimée par sa large gamme de produits reliés par une intelligence unique, qui lui permet d'être un expert de la ville intelligente côté sécurité. « C'est un cheminement, une stratégie, dont l'Expo 2015 est une étape », conclut Riccardo Samiolo.

La France, 1^{er} marché

La présentation de ce partenariat d'exception était l'occasion de faire découvrir aux Experts Gold de Came France le nouveau siège social hexagonal aux normes BBC et HQE, inauguré en juillet 2013 à Corneilles en Parisis (95) sur 13 825 m². Stéphane Henry, Directeur régional Nord-Est/Île de France, détaille les 5 000 m² d'entrepôts et 2 000 m² de bureaux du site qui accueille l'Agence Île de France et le SAV bientôt national. Le nouveau siège est « un show-room interactif et vivant, une véritable vitrine » de l'activité



Le siège de Came France dispose de 5 000 m² d'entrepôts.

démultipliée de Came France (200 personnes dont 68 commerciaux sur le terrain) à destination du résidentiel, du tertiaire et de l'industrie : au-delà des automatismes de portes et portails (son cœur de métier et 90 % de son activité - CA 2012 50 M€), se décline une offre résidentielle, de l'interphonie et l'alarme jusqu'à la domotique, et pour le tertiaire, une gamme de contrôle des flux et de parking, complétée par l'offre d'éclairage Leds et bientôt de thermo-régulation. La filiale s'appuie sur 7 directions commerciales régionales, 11 agences commerciales et des services modernes : hotline, appli Smartphone Came Connect, site web dédié Pro.... La domotique, y compris en résidentiel, est le trait d'union de tous ses métiers. Les clients - menuisiers alu, installateurs de portails, spécialistes d'automatismes - apprécient la diversification que facilite une distribution professionnelle. Came France, 1^{er} marché pour le groupe Italien, compte 300 experts dont 100 Experts Gold. ■■



Riccardo Samiolo, Directeur Stratégie et projets spéciaux de Came Group.

NOUVEAUX PRODUITS

Le **Kit portier vidéo Visio** pour maisons individuelles ou jumelées s'installe vite grâce à la plaque de rue et au moniteur pré-programmés, l'intercommunication de série sans alimentation supplémentaire, l'installation des postes intérieurs et extérieurs en saillie ou encastrés, la platine de rue disponible avec clavier codé intégré. Il se compose d'1 moniteur intérieur vidéo Visio toute option (mode silencieux, touches sensibles, mains libres), 1 plaque de rue extérieure vidéo ultra fine Enigma IP54 avec clavier codé intégré, 1 alimentation et 1 module 2 relais. Écran LCD 4,34" à touches sensibles, caméra grand angle, ajustement de la luminosité pour une qualité de vidéo dans toutes les conditions (soir, pluie, brume...), platine de rue résistante à l'eau et aux chocs, possibilité de laisser un message audio personnalisé avec photos instantanées grâce à la mémoire d'images... confortent la sécurité d'un système évolutif.



Le **Kit Ermet, système d'alarme sans fil**, inclut une centrale radio anti-intrusion de 8 zones avec sirène et clavier intégrés + batterie, 2 détecteurs volumétriques et 1 télécommande. Garanti 3 ans et pré programmé, il est facile à installer, sans câblage ni réglage. La procédure d'auto apprentissage est favorisée par un guide vocal. Son design est ergonomique : boîtier en ABS compact, clavier rétro éclairé avec touches à effleurement. Il est équipé d'1 dispositif radio bidirectionnel de dernière génération, de moyens de contrôle à distance variés de la centrale (SMS, guide vocal, internet), de contacts extérieurs via ligne RTC, GSM ou LAN : l'alerte peut être donnée via SMS, mail, téléphone... ■■

